

Нацыянальная ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 1 (107)
4 студзеня 1995 г.
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 1000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА * NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

Газовые котлы и колонки
Электроводонагреватели



СЛАТАЕМЫЕ КОМФОРТА

ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ФИРМА "ТЕХНОСЕРВИС"

210029, г. Витебск, ул. Правды, 48-59
тел. (02122) 5-12-72, 5-50-64, факс 5-75-58

В ЯНВАРЕ 1995 ГОДА ПОСТУПАТ В РЕАЛИЗАЦИЮ
СПЕЦИАЛЬНЫЕ ВЫПУСКИ ЖУРНАЛА "ЧЕЛОВЕК И ЭКОНОМИКА"

"НАЛОГИ-95"

Включающий налоговое законодательство на 1995 год со всеми изменениями и дополнениями, в том числе внесенными Верховным Советом Республики Беларусь 29 декабря минувшего года.

"ПРИВАТИЗАЦИЯ"

Все новое в правовой базе приватизации государственного имущества, методические указания и комментарии специалистов. Журнал будет реализовываться в магазинах и киосках "Белкниги", "Союзпечати", а также через редакцию по безналичному расчету.

Цена спецвыпусков по безналичному расчету:

"НАЛОГИ-95" — 5 тысяч рублей

"ПРИВАТИЗАЦИЯ" — 3 тысячи рублей

Доплата за пересылку по почте — 1 тысяча рублей.

Наш адрес и реквизиты: 220048 г. Минск, пр-т Машерова, 23, корп. 2
Расчетный счет 609117 в КБ "Профбанк", код 725, МФО 153001
Получатель: редакция журнала "Человек и экономика"

Исключительное предложение:
сначала техника - потом оплата
(в течение трех месяцев)

ПВО "ИРИОН"

Тел. 31-10-55

факс (0172) 39-33-75

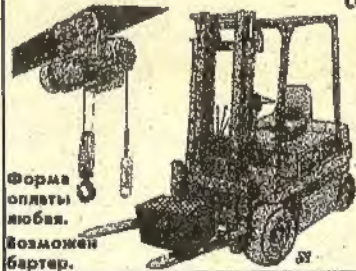
ПРЕДЛАГАЕТ
ОБОРУДОВАНИЕ

г. Минск, ул. Восточная, 37 "БАЛКАРПОДЪЕМ"

со складов в Минском р-не и под заказ:

- ПОГРУЗЧИКИ ЭЛЕКТРИЧЕСКИЕ И ДИЗЕЛЬНЫЕ,
- ТЯГОВЫЕ аккумуляторные БАТАРЕИ,
- ШИНЫ,
- ЗАПЧАСТИ к болгарским погрузчикам,

- ТЕЛЕЖКИ для поддонов (грузоподъемность 2,0т),
- ЭЛЕКТРОТАЛИ грузоподъемностью 0,5...50,0 т и высотой подъема 6...36 м,
- КАТУШКИ ЗАЖИГАНИЯ к а/м ВАЗ, М-412 и грузовым.



Форма оплаты любая. Возможен бартер.



ОАО "КОВРЫ БРЕСТА"

220034, г. Минск, пер. Войсковой 15-10
Тел. (0172) 33-40-72, факс (0172) 36-39-03

Широкий выбор ковровых изделий
высокого качества
Постоянно реализуем со склада в Минске



АКТУАЛЬНЫЙ КОММЕНТАРИЙ

Надежда умирает последней

(Ситуация в экономике республики с учетом реализации программы неотложных мер)

1. Данные за десять месяцев и ожидаемые итоги 1994 года показывают, что основные кризисные тенденции в экономике республики преодолеть пока не удалось. Тем не менее имеется ряд сдвигов в положительном направлении: сокращен дефицит бюджета, уменьшено соотношение дефицита торгового баланса и ВВП, замедлен процесс падения курса белорусского рубля, сокращается уровень централизации государством финансовых ресурсов. Однако по-прежнему остаются довольно высокими темпы инфляции, падает уровень жизни, растет безработица, наметившийся помесечный рост производства в промышленности во многом обусловлен внутригодовой цикличностью функционирования этой отрасли, когда резкое падение в начале года затем сменяется ростом производства во второй половине года.

Сказанное позволяет говорить о том, что процессы, происходящие в экономике республики, не полностью идут в соответствии с программными установками. В большей мере реализуются те цели программы, которые в меньшей степени лежат на стороне производства, а в большей — зависят от проводимой денежно-финансовой политики. При этом ряд программных мер и прежде всего в сфере производства реализуется с запаздыванием, несинхронно по отношению к мерам по ужесточению кредитно-денежных отношений и повышению цены денег. Однако глубинные причины инфляции и падения уровня жизни населения лежат на стороне низкой эффективности производства, структурного несовершенства экономики, монополизма производителей и торговли, негибкой и неэффективной системы ценообразования и др. При этом монетарные регуляторы адекватно действуют лишь в полностью сформировавшейся рыночной экономике, каковой еще не является экономика Беларуси.

2. Уровень потребления и жизни населения является производным от уровня и эффективности производства: чем больше страна производит, тем выше должно быть потребление ее людей. Если следовать этому принципу, в последние месяцы года благосостояние в связи с ростом производства должно было бы возрастать. Однако такое не произошло прежде всего в связи с увеличением экспорта и сокращением импорта, а также в результате сдержанной политики доходов и заработной платы и принятия довольно жестких мер по оплате долга России за энергоснабжение. Фактически пришли в противоречие две цели: снижение внешнего долга за счет роста чистого экспорта и повышение внутреннего потребления. Проблема при этом решается в пользу реализации первой цели. За десять месяцев текущего года ре-

альное содержание чистых (за вычетом налогов и платежей) денежных доходов упало почти на 26%. За чертой минимального потребительского бюджета (МПБ) в сентябре месяце проживало 51,3% населения республики. Впервые за время реформ средняя заработная плата в народном хозяйстве начиная с августа месяца оказалась ниже МПБ (по народному хозяйству средняя зарплата составила 89,7 тыс. руб., а среднедушевой потребительский бюджет семьи из 4-х человек — 94,8 тыс. руб.). Это означает, что средняя заработная плата не обеспечивает содержания не только иждивенцев в семье, но и самого работника.

Дестабилизирующим фактором жизненного уровня населения продолжает оставаться инфляция. Индекс потребительских цен возрос в январе-октябре т.г. по сравнению с декабрем 1993 г. в 11,1 раза, в то время как среднемесячный уровень денежных доходов — в 4,5 раза. Вместе с тем эластичность доходов от инфляции составила 82% при заложенной в программе не менее 75%. Вклады населения в Сбербанк в октябре текущего года обесценились по сравнению с октябрем 1993 г. в 2,5 раза.

Решение проблемы роста доходов заключается прежде всего в росте производства и его эффективности. Вместе с тем проведенный анализ показывает необходимость дальнейшего совершенствования системы специальной защиты населения.

3. Производство ВВП по статистическим данным за январь-октябрь в сравнении с соответствующим периодом прошлого года сократилось на 24%, выпуск промышленной продукции — на 23,9%, валовая продукция сельского хозяйства — на 15,9%. Сокращение производства в топливной и нефтеперерабатывающей промышленности вызвано главным образом ростом цен и уменьшением внешних поставок нефти и газа. Спад производства по причине кризиса сбыта продукции в наибольшей мере отмечается в легкой промышленности, промышленности строительных материалов, отдельных отраслях машиностроения, химии и нефтехимии. Относительно лучше ситуация в наукоемком секторе промышленности, где благодаря концентрации собственных усилий и государственной поддержке более интенсивно идут процессы конверсии и структурной перестройки. Особенно резко кризисные процессы сказались на инвестиционной деятельности — капитальные вложения за счет всех источников финансирования уменьшились на 31%.

Однако за последние три месяца наметилась тенденция к стабилизации промышленного производства. По отношению к предыдущему месяцу выпуск промышлен-

ной продукции составил: в августе — 118,5%, в сентябре — 115,3%, в октябре — 102,3%. С учетом этого за оставшиеся месяцы можно прогнозировать выполнение и даже превышение соответствующего пункта программы неотложных мер (спад производства 5-6% за сентябрь-декабрь 1994г. к соответствующему периоду прошлого года), хотя снижение объемов производства за год и составит около 20%.

Вместе с тем ситуация в промышленности остается сложной. Во многих отраслях сокращение производства сопровождается увеличением издержек и ростом цен на производимую продукцию при ухудшении финансовых показателей предприятий. Рентабельность промышленности за 9 месяцев этого года по сравнению с соответствующим периодом прошлого года упала почти вдвое и составила всего 11%. Число убыточных предприятий хотя и снизилось, но увеличивается количество фактически неплатежеспособных предприятий. Перед промышленными предприятиями остро обозначились три проблемы: неимоверное удорожание ресурсов, недостаток оборотных средств, жесткий налоговый пресс.

Циклический характер функционирования промышленности в последние годы объясняется в меньшей мере сезонностью сельского хозяйства (в пищевой промышленности РБ цикличность выражена слабо), а причинами другого порядка — неясностью с бюджетным финансированием в начале каждого года, медленностью заключения договоров и контрактов между предприятиями на очередной год, а также кредитной эмиссией, которая, как правило, наиболее энергично осуществляется, начиная с посевной кампании, деньги от которой в конечном счете создают спрос на промышленную продукцию.

В аграрно-промышленном комплексе республики в текущем году не удалось приостановить дальнейший спад производства. Принимаемые меры пока не "работают". В результате состояние отраслей АПК становится критическим: в большинстве хозяйств приостановился положительный баланс накопления органических веществ в почве, на 30-40% снизился производственный потенциал АПК в связи с полным прекращением его обновления; не решена проблема паритета цен на продукцию сельского хозяйства и промышленности; возросли размеры недоплаты селу за проданную государству продукцию (к концу 1994 г. они могут составить 450-500 млрд. руб.); в тяжелой ситуации оказались животноводческие комплексы, овощеводческие теплицы, службы семоводства, племенного дела; резко ухудшилось состояние социальной инфраструктуры села.

Спад производства достиг предельных размеров. Ожидается, что в 1994 г. валовая продукция сельского хозяйства составит 75% к уровню 1990 г. (83% к 1993г.). Лишь производство молока в текущем году может сохраниться на уровне 1993 г.

(Окончание на 30 стр.)

К сведению рекламодателей

Итоги подписки на первую половину 1995 года среди деловых изданий Беларуси:
"Нацыянальная эканамічная газета" — 27790 экз.
"Белорусский рынок" — 8062
"Белорусская деловая газета Биржи и банки" — 5728
"Белорусский предприниматель" — 5167
"Человек и экономика" — 3125
"Гандлёвая газета" — 1586
"Супермаркет" — 1215
"Человек и собственность" — 588
Информация предоставлена
Минсвязи Республики Беларусь

Отчет за 1994 год Налоги в 1995-м

Редакция "Нацыянальнай эканамічнай газеты" организует 17 января 1995 года очередной семинар для бухгалтеров.
Темы: 1. Особенности составления годового бухгалтерского отчета за 1994 г. (Разъяснения специалистов Минфина.)
2. Новое в налогообложении предприятий и предпринимателей в 1995 году. (Разъяснения специалистов Главной государственной налоговой инспекции Республики Беларусь.)
Семинар пройдет в актовом зале института "Белгоспросект" по адресу: г. Минск, пр. Машерова, 23/1.
Обязательна предварительная запись по тел. 55-81-02, 31-68-76.
Стоимость участия в семинаре (с питанием) 72 тысячи рублей за одного человека. Деньги переводить на р/с 400467479 в гордирекции "Белбизнесбанка" в г. Минске, код 764. Получатель — ЗАО "Белбизнеспресс".

ДОКУМЕНТЫ

О налоге на недвижимость

Совместное письмо ГГНИ
при Кабинете Министров РБ N 02/161, Минфина РБ
N 09-13/597 и Минсельхозпрода РБ N 03-5-3-1/282

В связи с возникающими вопросами о порядке обложения налогом на недвижимость с 1994 года стоимости основных фондов мелиоративных систем и сооружений на них, находящихся на балансе межхозяйственных управлений по эксплуатации оросительных и осушительных систем (МУОС), Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь, Министерство финансов Республики Беларусь и Министерство сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь **РАЗЪЯСНЯЮТ.**

Согласно Закону Республики Беларусь от 23 декабря 1991 года "О налоге на недвижимость" (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь, 1992 г., N 3, ст. 59, N 12, ст. 206; 1993 г., N 3, ст. 27; 1994 г., N 3 (113), ст. 24) освобождаются от обложения налогом на недвижимость основные производственные фонды сельскохозяйственного назначения межхозяйственных предприятий и организаций.

В соответствии с классификатором отраслей народного хозяйства (переиздание типографского издания 1987 г. Общесоюзного классификатора "Отрасли народного хозяйства" с Изменениями, утвержденными Госстандартом СССР в 1987—1991 гг.) предприятия и организации по эксплуатации мелиоративных систем относятся к отрасли "Сельское хозяйство", код 20000 (код 22100 "эксплуатация ирригационных и мелиоративных работ").

В отрасли "Сельское хозяйство" к подотрасли "растениеводство" относятся оросительные, обводнительные и осушительные гидротехнические сооружения — головные (водозаборные) сооружения оросительной системы, каналы, водные узлы, водосливы, водосбросы и другие сооружения, изложенные в классификаторе основных фондов (основных средств) совхозов, колхозов, межколхозных и других сельскохозяйственных предприятий и организаций, утвержденном ЦСУ СССР 17 мая 1971 г. (раздел II. "Сооружения", пункт 26).

Кроме того, расходы по эксплуатации межхозяйственных мелиоративных систем финансируются за счет бюджетных средств местных Советов депутатов, на основе бюджетной сметы.

С учетом изложенного, основные фонды мелиоративных систем и сооружений на них, находящиеся на балансе межхозяйственных организаций по эксплуатации оросительных и осушительных систем, налогом на недвижимость не облагаются.

Первый заместитель председателя Главной
государственной налоговой инспекции при Кабинете
Министров Республики Беларусь **П.К.ВОРОБЕЙ**

Заместитель министра финансов Республики Беларусь
Г.В.ТАРАСЕВИЧ

Первый заместитель министра сельского хозяйства и
продовольствия Республики Беларусь **Д.Д.РУЦКИЙ**

Письмо ГГНИ при Кабинете Министров РБ

N 03-02-10/4452 от 29.12.94 г.

Главная государственная налоговая инспекция доводит до сведения, что с учетом фактически сложившейся в 1994 году годовой минимальной заработной платы при перерасчете подоходного налога с доходов, полученных предпринимателями в 1994 году, применяется следующая таблица ставок статьи 18 Закона "О подоходном налоге с граждан" в цифровом изложении:

Размер годового облагаемого дохода	СУММА НАЛОГА
до 1070000 рублей	12% с суммы облагаемого дохода
от 1070001 до 1605000 рублей	128400 + 16% с суммы, превышающей 1070000 рублей
от 1605001 до 2140000 рублей	208650 + 20% с суммы, превышающей 1605000 рублей
от 2140001 рублей и выше	316550 + 30% с суммы, превышающей 2140000 рублей

При расчете авансовых платежей на 1995 год применяется таблица ставок статьи 18, действующая на момент исчисления налога.

Заместитель Председателя Главной государственной
налоговой инспекции **А.А.ДОРОШЕНКО**

ИЩЕМ ПАРТНЕРОВ

Белорусский "Дисней-ленд"? Это возможно!

Очередной амкодорский новичок "Амкодор-РЭН-Спорт", собственно, даже и не предприятие, а бывший спортивный лагерь общества "Спартак", обосновался в районе Семкова Городка на берегу Минского водохранилища.

О планах использования территории городка и его реконструкции рассказывает генеральный директор фирмы "Амкодор-РЭН" Б.Б.Алексейчук.

В недалеком будущем территория городка увеличится с 6,5 гектара до 14 за счет присоединения свободных площадей. Здесь предполагается создать мощную индустрию развлечений, нечто вроде белорусского "Дисней-ленда" или "Амкодор-парка" (аналогичный западно-германский "Европа-парк", кстати, частное предприятие). Но для этого концерну потребуется правительственная помощь или сотрудничество с такими же мощными партнерами.

А пока я маю будущего года здесь в первую очередь будет ре-

конструирована котельная. Помещение в центре городка станет общим клубом с баней. И самое главное: нужно как можно быстрее возродить к жизни отдельно стоящие домики, чтобы использовать их круглый год для отдыха.

Затем планируется создать бизнес-центр, зимний сад, бильярдную, видеосалон, баню, обзорную площадку, оборудовать стоянку для автомобилей. Здесь же поблизости будет построена танцплощадка с видом на Минское море.

Вторая очередь реконструкции (примерно года через два) должна включать строительство жилой зоны с новыми корпусами и люксовыми номерами, водных аттракционов.

Зона отдыха помимо тихих уголков предполагает установку различных аттракционов. Это сделает досуг минчан доступным и насыщенным, на уровне европейского. Так что белорусский "Дисней-ленд" вполне реален и возможен.

Виктор РЕВЯКО

НА СЕССИИ ВЕРХОВНОГО СОВЕТА НАЛОГОВЫЙ ПРЕСС ЛЕГЧЕ НЕ СТАЛ

29 октября неожиданно — "по предложению Президиума Верховного Совета, который рассмотрел просьбу Президента" — возобновил работу шестнадцатая сессия. Депутаты, благополучно разбегавшиеся за неделю до Нового года по домам (перед этим они решили продолжить заседание лишь 9 января), вынуждены были собраться и в течение двух дней обсуждать проекты законов о налогах и бюджете на 1995 год.

Парламент принял постановление, в котором бюджет одобрен в первом чтении, а Кабинету Министров вместе с комиссиями ВС поручено его доработать и внести на обсуждение во втором чтении. А вот проект "О внесении изменений и дополнений в законы Республики Беларусь по вопросам налогообложения" уже приобрел силу закона. Субъекты хозяйствования с первых дней января смогут планировать свою деятельность исходя из новой системы налогообложения.

Остановлюсь лишь на отдельных моментах обсуждения. Вызывает досаду, что многие депутаты необдуманно и поверхностно подходят к принятию таких важных для экономики страны законов. Об этом свидетельствует качество вышедших из Овального зала документов, которые бесконечно изменяются и дополняются. Вот и теперь выяснилось, что на предыдущем заседании проголосовали "не за то". Напомню, по предложению депутата Е.Селивончика был снят налог на добавленную стоимость с экспортной продукции, в том числе и с реализуемой по клирингу. Оказалось, что бюджет недополучит большие суммы. После долгих споров вновь авали НДС на клиринг.

Переголосовали и еще один пункт, в соответствии с которым "производственным предприятиям негосударственной формы собственности, численность работающих в которых не превышает размеры, определенные в части 2 пункта 8 ст.4 Закона "О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций", создающим дополнительные рабочие места, налог на прибыль уменьшается на процент прироста количества рабочих мест по сравнению с предыдущим периодом". Теперь эта льгота установлена для всех производственных предприятий, создающих рабочие места.

Парламент поддержал предложение Президента увеличить за несвоевременную уплату налогов пени до 1,5 учетной ставки Национального банка — за каждый день просрочки платежа. Александр Лукашенко убедил депутатов принять еще один чрезвычайно непопулярный пункт — о введении для предприятий, занимающихся торговой и торгово-закупочной деятельностью, пятипроцентного налога на товарооборот. Этот налог не будет взиматься лишь с реализации отдельных социально значимых товаров в сельских магазинах, а также в специализированных магазинах в городе. Перечень таких товаров и магазинов определяет Кабинет Министров.

И, наконец, кратко остановлюсь на подоходном налоге с граждан. Если сумма вашего заработка ниже десятикратной месячной минимальной зарплаты, то ставка налога составит 9%. Если же доход больше — до 15 минимальных зарплат, — то с суммы, превышающей 10-кратную МЗП, взимается 12%. И так далее по нарастающей. Максимальная ставка в 40% вводится в действие, когда доход превышает 100 минимальных зарплат.

Увы, налоговая ноша в новом году легче не стала. Наоборот, многие руководители госпредприятий высказывают опасения, что чисто фискальный подход приведет к остановке предприятий и массовой безработице.

Анна РАДЮК

НОВОСТИ

Верная любовь к валюте

По данным Минэкономики РФ, сопоставимым с официальной статистикой, население России покупает сейчас ежемесячно 1 миллиард долларов США. Для сравнения: в марте этого года от Международного валютного фонда получено 1,5 млрд.долл.

На валютных счетах российских предприятий скопилось только за первый квартал года 6 млрд.долл. за 0,4 млрд. — на учетных счетах за границей. Плюс 0,9 млрд.долл. предприятия приобрели на внутреннем валютном рынке, сообщает журнал "Деловые люди".

О кредитах

В ПОЛНЫЙ ГОЛОС

Министерство финансов Латвии сделало открытой информацию о получении и распределении иностранных кредитов. Отныне на пресс-конференциях рассказывает, как специальная правительственная комиссия делит очередную порцию кредитов.

И хотя заем получить трудно, еще сложнее подчас вернуть его — за случаи невозврата уже нескольких кредитов расплачиваются налогоплательщики.

Украинцы налог не платят

Владельцы и пользователи автотранспортных средств Украины освобождаются от уплаты транзитного налога за проезд через территорию нашей республики (постановление Кабинета Министров РБ N 248 от 15.12.1994г.). В соответствии с Соглашением между правительствами Беларуси и Украины о международном автомобильном сообщении от 17 декабря 1992 года их и наши водители пользуются т.н. транзитными разрешениями.

И на Сороса бывает проруха

Всемирно известный биржевой дельца Джордж Сорос потерял около 600 млн.долларов США, играя на повышение доллара против нены.

В начале ноября очередная его операция завершилась таким же результатом — потерей около 400 млн. Многие страховые фонды последовали за "лидером", видимо, авторитет Сороса, управляющего активами порядка 10 млрд.долларов, все еще остается высоким.

С днем рождения

В МВЭС РБ зарегистрированы новые иностранные и совместные предприятия:

— "Белхетранс энд кампани" (белорусско-чешское) — наладка и ремонт технических средств, приборов и оборудования. Уст.фонд — 25000 долл.США;

— "Брест-Франк" (белорусско-германское) — торгово-закупочная деятельность. Уст.фонд — 40000 долл.США;

— ЭДЭКС (белорусско-американское) — организация детских дошкольных учреждений, поставка программно-технических комплексов. Уст.фонд — 21060 долл.США;

— "Самана Плюс" (белорусско-литовское) — производство и ремонт мебели, производство ТНП, производство и реализация продуктов питания. Уст.фонд — 40000 долл.США;

— "Латтаманя" (белорусско-сирскийское) — переработка древесины, автосервис, осуществление грузопассажирских перевозок. Уст.фонд — 20200 долл.США;

— "Проффер энд кампани" (Германия) — ремонт и обслуживание автомобилей, организация пунктов общественного питания. Уст.фонд — 20000 долл.США.

Отдел информации и связей
с общественностью МВЭС

КНИГИ

Новые поступления в фонды республиканской научно-технической библиотеки

Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров: комментарий.-М.: Юридлит-ра, 1994.-316с. (152003 34 В-29).

Значение Венской конвенции определяется не только тем, что уже сегодня в ней участвуют многие государства, но и тем, что она представляет собой международную унификацию материально-правовых норм, регулирующих самый распространенный вид договора — купли-продажи.

Грачев М. Суперкадры. Управление персоналом в международной корпорации.-М.: Дело ЛТД, 1993.-208с. (152021 33 Г-78).

На примере международной ЗМ показаны стратегии управления "человеческими ресурсами", методы найма, расстановки, повышения квалификации, принципы и формы организации и стимулирования труда, пути формирования атмосферы предпринимательства и новаторства.

Дадалко В.А., Пешко Д.А. Нематериальные активы в уставном фонде предприятия (фирмы).-Мн., 1994.-76с. (151989 34 Д-14).

От нематериальных активов во многом зависит эффективность ведения хозяйства. Одной из важнейших форм активов является право на интеллектуальную собственность (патенты, товарные знаки и пр.). Такие формы нематериальных средств до недавнего времени не учитывались ни в бухгалтерском учете, ни в статистике.

Как начать и вести собственный бизнес: пер.с англ.-М.: Дело, 1993.-80с. (151-24 338 К-16).

Издание дает уникальный материал о зарубежной практике организации бизнеса.

Основы внешнеэкономических знаний.-М.: Международные отношения, 1994.-480с. (152008 339 О-75).

Практикум по анализу хозяйственной деятельности промышленных предприятий: Учебное пособие.-Мн.: Высш.шк., 1992.-232с. (152027 658 П-69).

Содержит задачи и методики их решения с учетом мировой практики международных стандартов по анализу финансового положения, прибыли, ценных бумаг и др.

Рузавин Г.И., Мартынов В.Т. Курс рыночной экономики.-М.: Банки и биржи: ЮНИТИ, 1994.-319с. (152011 338 Р-83).

Изложены теоретические и практические вопросы рыночного механизма на макро- и микроуровнях. Освещены проблемы функционирования экономики в условиях рынка, основные принципы и методы экономического анализа.

Рыночная экономика: в 15-ти кн.-М.: Внешторгиздат.
Кн.1. Маркетинг 1. Общее введение в современный маркетинг.-1991.-487с. (152033 338 Р-96).

Рыночная экономика: в 15-ти кн.-М.: Сов.ВПП.
Кн.1. Экономика переходного периода. От плана — к рынку.-1993.-221с. (152035 338 Р-95).

Рыночная экономика: в 15-ти кн.-М.: Сов.ВПП.
Кн.2. Маркетинг 2. Общее введение в современный маркетинг.-1992.-223с. (152034 338 Р-95).

Рыночная экономика: в 15-ти кн.-М.: Сов.ВПП.
Кн.5. Маркетинг 5. Малые промышленные фирмы на международных рынках.-1992.-31с. (152-36 338 Р-95).

В скобках указаны шифры местонахождения книг в каталогах Республиканской научно-технической библиотеки. Контактный телефон (0172) 28-61-88. ВНИМАНИЕ! Книги не продаются. К Вашим услугам — читальный зал, домашний абонемент, межбиблиотечный абонемент, копирование.

БЕЛОРУССКИЙ БИРЖЕВОЙ БАНК



БББ

СТАБИЛЬНОСТЬ И ДОХОДНОСТЬ

КЛИРИНГОВОЕ
ОБСЛУЖИВАНИЕ

- ⇒ ВЗАИМОРАСЧЕТЫ СО СТРАНАМИ СНГ
- ⇒ ДИЛЛИНГОВЫЕ ОПЕРАЦИИ

Тел. (0172) 683-111
Тел./факс 353-643, 353-643
Минск, ул. Сурганова, 6

БЕЛОРУССКИЙ БИРЖЕВОЙ БАНК



БББ

СТАБИЛЬНОСТЬ И ДОХОДНОСТЬ

КРЕДИТНОЕ
ОБСЛУЖИВАНИЕ

- ⇒ КРАТКОСРОЧНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ ПОД ЗАЛОГ И БАНКОВСКУЮ ГАРАНТИЮ
- ⇒ ФАКТОРИНГОВЫЕ ОПЕРАЦИИ
- ⇒ ДЕПОЗИТЫ И ВЕКСЕЛЯ ДЛЯ ЮРИДИЧЕСКИХ И ЧАСТНЫХ ЛИЦ

Тел. (0172) 691-368, тел./факс 353-612
Минск, ул. Сурганова, 6

БЕЛОРУССКИЙ БИРЖЕВОЙ БАНК



БББ

СТАБИЛЬНОСТЬ И ДОХОДНОСТЬ

РАСЧЕТНО-КАССОВОЕ
ОБСЛУЖИВАНИЕ

- ⇒ ОБСЛУЖИВАНИЕ КЛИЕНТОВ с 8³⁰ до 16⁰⁰
- ⇒ НАЧИСЛЕНИЕ ПРОЦЕНТОВ НА ЕЖЕДНЕВНЫЙ ОСТАТОК НА СЧЕТЕ КЛИЕНТА
- ⇒ РАСЧЕТНО-КАССОВОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ И ЧАСТНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Тел. (0172) 395-523

Минск, ул. Сурганова, 6

ЭНЕРГОНОСИТЕЛИ

По оценкам некоторых экспертов уже до 40% в стоимости белорусской продукции приходится на долю энергоресурсов. А как складывается на них цена, что на нее влияет, как уменьшить негативное воздействие их роста на экономику республики — об этом беседа с начальником отдела ценообразования на продукцию по межгосударственным поставкам Комитета цен при Минэкономике Виталием СТАРОВЫМ.

— Последние несколько лет из-за отсутствия необходимых денежных средств Беларусь вынуждена использовать т.н. взаимосвязанные поставки — клиринг, основанный на оценке в долларовом исчислении. Так, ориентировочные объемы в нашей торговле с Россией по уходящему году составили примерно по 730 млн. т с той и другой стороны. Практически все сводится к натуральному обмену: в одну сторону идут товары, в другую — сырье.

В 1993 году на таких условиях из России получено 8,2 млн. т нефти, за 11 месяцев текущего года — более 2,5 млн. при минимальной потребности республики около 11,5. Хотя, как известно, мощности белорусских НПЗ позволяют перерабатывать до 40 млн. т нефти. На уровне минимальных потребностей — чуть более 16 млрд. куб. м — получено природного газа, и это жесткий режим.

Наблюдаемое уменьшение взаимосвязанных поставок обусловлено ценой, которая диктуется российской стороной. Сейчас она составляет 85\$. Это расчетная цена для определения баланса по ввозу и вывозу.

Формирование внутренней цены строится на основе сложившегося в народном хозяйстве республики уровня и возможностей приобретения встречной продукции по взаимосвязанным поставкам /тракторов, автомобилей, телевизоров, нефтехимии и др./ Свою лепту вносит и падающий курс белорусского рубля. В данный момент цена за 1 т нефти составила 644 тыс. рублей, что эквивалентно /на момент установления/ 73\$.

Мировая цена сейчас 110\$ и выше. Покупают российскую нефть даже за 120 — 123\$ за т, например, в порту Августа /Сицилия/. Невозможно подсчитать ее стоимость у нефтедобытчиков: третья часть стоимости — транспортировка, еще 35 — 40\$ — таможенная пошлина, оставшаяся часть до 45\$ — отпускная цена. Но ведь в нее входят все налоги добывающего предприятия в казну своего государства, соответствующие инвестиции и пр. Поэтому российскому поставщику, по нашим оценкам, даже выгоднее продавать нефть в Беларусь. Если, правда, сохраняются нынешние условия, при которых таможенная пошлина с нас в соответствии с действующими на сегодняшний день межправительственными соглашениями не взимается.

1995 год можно ориентировочно оценить так. Если покупать нефть /7,5 млн. т/ и природный газ /14 млрд. куб. м/ по мировым ценам, нам пришлось бы заплатить 2,5

млрд. \$. Если по ценам действующего с Россией соглашения, т.е. за минусом таможенных пошлин — 1,8 млрд. \$. А если бы мы вошли в единое экономическое пространство с Россией с общей денежной единицей, то всего 1 млрд. \$.

По данным самой российской стороны, цена нефти для Беларуси вне клиринга составляет 100\$ за т. Отнимем таможенную пошлину — остается 64 — 65\$. В переговорах с Роскомтрестом для определения базы клиринга на 1995 год мы и хотим исходить из этих цифр. Однако, другая сторона настаивает на более высоких значениях.

Торг идет
не ради славы

— А если РФ во внутренних расчетах перейдет-таки на свободные цены?

— Вопрос сложный. Эта тема обсуждается в правительстве России, и решения пока нет. Народное хозяйство соседей к реализации энергоносителей по свободным ценам, уровень которых близок к мировому, не готово /нет технологий по высокоэффективной переработке нефти/, а перекладывать затраты топливно-энергетического комплекса на другие отрасли равнозначно подрыву собственного внешнего и внутреннего рынка. С определенной долей уверенности можно утверждать, что темпы роста цен в 1995 году на энергоносители в России будут находиться в пределах 30-35%.

Исходя из этого, по нашим оценкам, внутренняя цена на нефть в России /европейская часть/ должна составлять в среднем 55\$ за т, а газа природного — около 30\$ за тыс. куб. м.

— При нынешней политической ситуации рассчитывать, что для нас сохранят льготный режим, нельзя. Что же все-таки можно сделать для смягчения энергетического «давления»?

— Повышать цену своей продукции. При формировании клиринга в определении предельных расчетных цен на свою продукцию участвуют и сами предприятия-производители. Они защищают максимальный уровень на свой товар. К сожалению, в 1994 году не удалось отстоять более высоких значений. Так, отечественный трактор в три-четыре раза дешевле зарубежных аналогов. Будут наши товары качественнее, станут

дороже — и отдавать их придется меньше.

Как бы то ни было, а ведь нынешние 2,5 млн. т клиринговой нефти сработали на экономику еще тем, что получаемые из нее нефтепродукты реализовывались по регулируемым ценам и сдерживали такие же на продукты из давальческой нефти. В целом в последний год проблем на рынке бензина и дизтоплива в республике, как это было в 1993 году, не ощущалось.

— Посоветуйте, как лучше действовать деловым людям, бизнесменам?

— Нефть на НПЗ для переработки поступает сейчас из трех источников: «собственная» — от предприятий объединения «Беларуснефть», по клирингу и давальческой. Хозяин последней, как правило, коммерческие, в основном российские объединения и структуры. В 1994 году на долю первых двух каналов приходилось около 40%.

Наметившаяся тенденция роста поставок давальческой нефти свидетельствует об интересе российских коммерсантов к нашему рынку. Здесь важно не упустить инициативу. На мой взгляд, создание акционерных межгосударственных объединений на базе альянса белорусских НПЗ, российских нефтедобытчиков и заинтересованных финансово-силовых объединений и банковских структур позволило бы в значительной степени снять напряжение и гарантированно снабжать республику нефтепродуктами.

При снижении мировой цены на нефть на руку нам сыграет географическое положение: большие или меньшие затраты на транспортировку будут определены влиянием на выбор продавца. Выиграют те мобильные предпринимательские организации, что сами поедут на российские нефтедобывающие предприятия искать поставщиков: отечественные нефтеперерабатывающие заводы используются на 10-20% своих возможностей. А найдя ресурсы, здесь можно сделать неплохой бизнес на пользу себе и государству.

И, последнее, доля энергоресурсов в конечной продукции будет определяться теми технологиями и той организацией производства, которая существует на предприятии. При режиме экономии и эффективности использования этих ресурсов наши затраты могут быть гораздо менее значительными, чем сейчас.

Ирина ЖУКОВА

ДОСЬЕ

БИЗНЕСМЕНЫ,
ДЕРЖИТЕ КАРМАН ШИРЕ!

Поддержали рублем и долларом

В целях содействия развитию предпринимательства в республике и создания новых рабочих мест Белорусскому фонду финансовой поддержки предпринимателей в 1992 — 1994 гг. выделено из бюджета 865 млн. рублей, в том числе 800 млн. рублей в текущем году. До конца 1994 года предусматривалось перечислить еще 100 млн. рублей.

Национальным банком Республики Беларусь на договорной основе в конце сентября перечислено на счет фонда 1 млрд. рублей беспроцентного кредита.

На 1 ноября 1994 г. фондом прокредитовано 153 малых предприятия на сумму более 600 млн. рублей, из которых около 90% направлено предпринимательским структурам в основном под проекты приоритетных направлений: производство товаров народного потребления и стройматериалов, внедрение новых технологий, оказание услуг населению, создание региональных фондов и центров поддержки предпринимательства.

По линии Европейского банка реконструкции и развития предусматривается выделение республике кредита в сумме 30 млн. долларов на развитие малого и среднего предпринимательства для реализации валютноориентированных проектов промышленности, сельскохозяйственных производств и объектов по оказанию услуг для населения.

Для развития предпринимательства в 1993-1994 гг. были открыты кредитные линии по межправительственным соглашениям. В эти годы проводились конкурсный отбор инвестиционных проектов для предприятий и организаций независимо от формы собственности. Так, в 1995 году должны быть реализованы проекты СП «Лада-ОМС» по производству экспортной стеклянной бутылки (2,7 млн. долл.), консорциума «АУМ» по производству гардинного полотна (9 млн. долл.), проект СП «Сопотек» (9,3 млн. долл., США). В будущем году будет продолжен отбор проектов по кредитным линиям Германии, Австрии, Швейцарии, а также на основе кредитов ЕБРР, МБРР и других международных организаций.

Вместе с тем для республики более актуальной является проблема загрузки уже имеющихся мощностей из-за нехватки сырья и отсутствия оборотных средств. Поэтому и предлагается кредитные ресурсы вкладывать в действующие производства, а не на создание новых.

(Инф. Минэкономки)

Фонд предпринимательства
Запад-СНГ

Главным управляющим и президентом Фонда поддержки предпринимательства в западных странах СНГ стал Скотт Карлсон. Он представляет интересы фонда в Киеве. Штаб-квартира фонда находится по адресу: г. Нью-Йорк, 3-я авеню, 885, комната 1000, тел. (212) 908-12-15. Представительство фонда в Киеве расположено по адресу: Куярский узавиз, 7, 2-й этаж, тел. (4) 18-98-41.

Фонд, сообщается в справке Белого дома, намерен предоставить первые кредиты и инвестиции уже в начале 1995 г. Возможность стран полноценно использовать потенциал фонда будет зависеть от хода приватизации и экономических реформ в них.

По материалам ЮСИА

Новые поступления
в фонды Республиканской
научно-технической библиотеки

Алиничев В.В., Алиничева Т.Д. Страхование валютных рисков, банковских и экспортных коммерческих кредитов. М.: ИСТ-Сервис-1994. 114с. (151768 36 А-48). Овещены вопросы страхования валютных рисков финансово-кредитных учреждений.

Власова В.М. Первичные документы: Для начинающего бухгалтера. М.: Финансы и статистика.

Вып.1. Основные кассовые и банковские док-ты. 1994. 112с. (151 657 В-58). Вопросы организации первичной регистрации хозяйственных операций бухгалтерских документов. Даны основы оформления первичных кассовых и банковских документов.

Голубович А.Д. Трастовые доверительные услуги банков и финансовых компаний клиент. М.: АРГО, 1994. 88с. (Рус. деловая лит-ра) (151767 336 Г-62). Козлова О.И., Сморчкова М.С., Голубович А.Д. Оценка конкурентоспособности предприятия: Пособие для банковских работников. М.: АРГО, 1993. 28с. (Рус. деловая лит-ра). (Бр 658.1 К-59).

Предложена современная методика определения платежеспособности предприятия для решения вопроса о предоставлении им банковского кредита.

Комплект бланков и форм по международным расчетам: Практическое пособие. М.: Конталтбанк, 1994. 64с. (151770 339 К-63).

Коренанова Н.А. Составление внешнеэкономического контракта. М.: ПАИМС, 1993. 144с. (151769 339 К-66).

Подробно рассмотрены все пункты внешнеэкономического контракта. Краткий словарь терминов рыночной экономики. Витебск, 1994. 17с. (Бр 338 К-78).

Русско-английский справочник. Деловая переписка и контракты. М.: ПАИМС, 1994. 320с. (151768 802 Д-29).

Содержит примеры деловой переписки и составления различных документов на русском и английском языках.

Сборник нормативных актов по внешнеэкономической деятельности: в 2-х т. М.: Контракт. Т.1-1994. 576с. (151673 339 С-23).

ВАЛЮТА

■ Сказка о долларе, который будет никому не нужен...

Любит наш народ сказки, господа! Жизнь день ото дня становится сложнее и злее, а общественный родник на сказочников не иссякает.

Один из них, затесавшийся перед Новым годом в ряды валютных экспертов, рассказал нам после очередной торговой недели на МВБ оптимистическую историю о том, что в Беларуси отныне прекратится валютная погоня. Благодаря "золотому ключику", найденному Национальным банком к секретам обесценения белорусского рубля, напихав соотечественников, мол, перестанет больше интересоваться зеленая денежная масса. Этим ключиком, по мнению валютного сказочника, является введение с 20 декабря ушедшего года 40-процентной ставки рефинансирования для коммерческих банков.

Наша государственные мужи, которые в ответе за общество с его глубокой кризисной экономикой, полагаю, поклонились бы в пояс мудрым отечественным банкирам, если бы те действительно рассекретили замок валютного ларчика, после чего стали бы привлекательными национальные деньги. Увы, братцы, народ по-прежнему требует доллары-марочки.

В последнюю предновогоднюю неделю за 3 дня торгов на МВБ оборот долларовой массы оказался лишь на 20 процентов ниже, чем в предшествующую 5-дневную торговую неделю. А по немецким деньгам предновогодний результат торгового оборота еще более впечатляющий. Он имеет 20-процентное превышение над итоговым объемом 5-дневных торгов дойчмарками.

Вообще денег через МВБ за три дня католического рождества перевалило немало. В последний в 1994 году день торгов, т.е. 28 декабря, по украинским карбованцам зафиксирован очень высокий объем купли-продажи — 23,72 млрд. Исключения составляют разве что казахстанские тенге. К ним белорусский рынок почему-то утратил интерес — из предлагавшихся в прошлую среду 6,69 млн. KAT было куплено всего лишь 31 тыс.

По курсам заключительный биржевой день в 1994 году принес следующие результаты: 1 USD — 10,6 тыс. BRB, 1 DM — 6,73 тыс. BRB, 1 RUR — 292 BRB, 1000 KRW — 95 BRB, 1 KAT — 150 BRB.

А впрочем, пусть сказка о долларе, который будет никому не нужен, и силе белорусского рубля в 1995 году станет былью!

■ Нацбанк "подобрел" к валютчикам

В конце только что ушедшего 1994 года Национальный банк "обнажил" свое доброе сердце перед валютчиками Беларуси. 20 декабря он издал распоряжение "О продлении разрешений НБ РБ на розничную торговлю и оказание услуг гражданам за иностранную валюту".

Согласно этому документу временно сохраняются с 1 января наступившего года нацбанковские правила для отечественных валютчиков из числа торговцев и производителей услуг. Правда, избранным, которые попадают в сферу действия принятого распоряжения. Данная сфера включает, в частности, операции по страхованию здоровья граждан, выезжающих за рубеж, перевозке авиационным и железнодорожным транспортом пассажиров и их грузов, следующих за пределы и из-за пределов страны, торговле в беспопытных магазинах определенного статуса, финансовым расчетам и использованию карточек "Visa" и т.д.

Остальных Нацбанк строго предупредил, указав в документе, что "наличная иностранная валюта из касс субъектов хозяйствования, утративших право на ведение розничной торговли и оказание услуг гражданам на территории РБ за иностранную валюту с 01.01.95 г., должна быть инкассирована в уполномоченные банки до 20 часов 00 минут 02.01.95 г."

Полностью данное распоряжение Национального банка будет опубликовано в одном из ближайших номеров "НЭГ".

Белсвязь МИХАЛИЧ

ИТОГИ ТОРГОВ (USD)
на Мехбанковской валютной бирже в 1994 году

Январь		Декабрь	
Дата	Курс	Дата	Курс
04.01	6860	01.12	8500
11.01	6600	06.12	8660
13.01	6490	07.12	8800
18.01	6540	08.12	9180
20.01	7000	12.12	9290
25.01	6930	13.12	9470
27.01	7300	14.12	9510
		15.12	9670
		16.12	9930
		19.12	10320
		20.12	10520
		21.12	10580
		22.12	10580
		23.12	10590
		26.12	10610
		27.12	10600
		28.12	10600

КУРС ОБМЕНА НАЛИЧНОЙ ВАЛЮТЫ (USD)
в коммерческих банках г.Минска в 1994 году

Январь 1994			Декабрь 1994		
Дата	Покупка	Продажа	Дата	Покупка	Продажа
4.01	5300	5650	1.12	8050	8350
5.01	5300	5600	2.12	8050	8360
6.01	5200	5550	5.12	8020	8320
10.01	4250	4780	6.12	8025	8300
11.01	4100	4500	7.12	8100	8400
12.01	4100	4500	8.12	8200	8550
13.01	4220	4600	9.12	8390	8750
14.01	4450	4900	12.12	8550	8800
17.01	5180	5500	13.12	8700	8910
18.01	5250	5600	14.12	8780	9150
21.01	6000	6300	15.12	9100	9400
24.01	5950	6200	16.12	9300	9650
25.01	5950	6350	19.12	9600	9950
26.01	5880	6300	20.12	9850	10050
27.01	5890	6420	21.12	10120	10400
28.01	5800	6100	22.12	10300	10600
31.01	5780	6050	23.12	10350	10620
			26.12	10050	10400
			27.12	9900	10350
			28.12	9700	10180
			29.12	9500	10150

Служба информации ассоциации "НОВА"
Телефоны: (0172) 31-10-97, 31-10-23, тел./факс 32-87-15

ФИНАНСОВО-КОНСУЛЬТАЦИОННЫЙ КОНСОРЦИУМ

Наивыгоднейшие условия
Оперативность
Банковские гарантии
Конфиденциальность

- Безналоговые счета в СКВ и валютах стран СНГ с управлением по факсу, модему, телексу в течение 24 часов в сутки из любой точки мира.
- Взаиморасчеты, конвертация, оплата счетов в республике Беларусь, России, Украине, Литве, Западной Европе.

ТЕЛ. В МИНСКЕ (0172) 687368, 647987

ГОСТЬ "НЭГ"

В.МАЛЕВИЧ,
председатель правления АКБ "Магнатбанк".

"Из младенческого возраста — сразу в суровую юность!"

— Традиционный новогодний вопрос, Владимир Федорович, 1994 год вы проводили добрым словом или не очень?

— Судите сами. Официально зарегистрированный в сентябре 1993 года "Магнатбанк" практически с нуля начал в январе 1994 г. За год работы с нулевой отметки он поднялся на приличную высоту, прочно закрепившись во вто-

рас, Владимир Федорович, в планах "Магнатбанка" в наступающем году...

— Если, как я уже сказал, качество банковского дела признано в мире универсальным средством достижения успеха в нем, то именно этой цели мы и посвятим свою деятельность в 1995 г. Кстати, фундамент здесь у нас имеется. Мы не начали работу в голодном офисе, пока не была созда-



рой десятке банковских учреждений страны по основным показателям деятельности. Если точнее, то согласно опубликованной недавно рейтинговой оценки коммерческих банков Беларуси нам в полусотенном ряду отведено 17-ое место. Для младенческого возраста "Магнатбанка" такая оценка, согласитесь, престижна.

Особенностью нашего прошлогоднего становления следует назвать высокий и стабильный динамизм, в котором не было места перманентным срывам в работе. Ежемесячно "Магнатбанк" набирал 50-100-процентные обороты по доходам и активам. Нам уже зарегистрировано 22 филиала, половина из которых функционирует и приносит прибыль. В 1994 г. "Магнатбанк" получил лицензионное разрешение на валютную деятельность. Сегодня мы имеем право открывать обменные пункты, валютные счета для клиентов из числа граждан и юридических лиц.

Разумеется, хорошие плоды финансовой деятельности стали результатом слаженной работы коллектива "Магнатбанка". Должен сказать, мы с самого начала сделали ставку на профессионалов. Лично я прошел школу "Приорбанка" и "Белбизнесбанка". В "Приорбанке" набирал опыт мой первый заместитель. Еще один мой заместитель профессионально рос в "Поиске", главу — в "Северо-Западе". В общем из пяти десятков сотрудников головного отделения "Магнатбанка" костяк совершенно точно знает, в каком направлении следует двигаться банковское дело с целью коммерческого успеха.

Безусловно, помогает а этому и внедрение зарубежного опыта. У нас установились тесные связи с коллегами из Франции, Германии, Австрии. Прежде всего мы учимся у них качеству обслуживания клиентов, которое на Западе ценится превыше всего.

— Кажется, настал момент спросить

на локальную компьютерную сеть. Она дает возможность произвести расчеты, во всяком случае по Беларуси, фактически в режиме реального времени. Поэтому по нашей стране мы производим платежи в среднем в течение 2 часов. За прошлый год, в частности, никто из клиентов "Магнатбанка" не скажет, что по нашей вине ему было задержано прохождение платежей более чем на 3 часа. Обеспечение должной скорости расчетов — "фирменное" качество "Магнатбанка", от которого мы не отступим и в дальнейшем.

Еще одно наше завоевание, которое обязательно сохраним в текущем году, — ответственный подход к требованиям Национального банка. Например, в части поддержания остатка на корреспондентском счете. За время своего существования "Магнатбанк" если не единственный, то один из очень немногих банковских учреждений страны, кто не допустил ни разу отрицательного здесь сальдо. Чтобы не испортить репутацию, мы очень скрупулезны и в некоторых других сферах банковской деятельности.

Возвращаясь к разговору о клиентах, наше кредо — не просто завлечь их к себе, а "подружиться" с ними, установить доверительные деловые отношения. Помогаем им советами, поиском партнеров. Как результат такой политики — быстрый рост клиентуры, численность которой только в головном отделении банка составляет более чем шесть сотен.

В 1995 г. мы намерены подтянуть по качеству работы наши филиалы. Ведь от этого зависит престиж всего "Магнатбанка". Кроме того, наша задача на ближайший период — доведение до требуемых размеров в 2 млн. ЭКЮ его уставного капитала. Как показывает предварительный анализ, мы с ней справимся.

Михаил СТЕЛЬМАК

ДЕЛОВАЯ ХРОНИКА

Американцы
готовы участвовать
в конверсии

ОПИК — корпорация по частным инвестициям за рубежом — объявила в конце прошлого года о выделении 500 млн. долларов в 1995 г. на поддержку проектов по конверсии оборонных отраслей в России и других республиках бывшего Советского Союза.

Для определения перспективных конверсионных проектов в апреле в СНГ отправится инвестиционная миссия во главе с президентом ОПИК Рут Харкин и министром обороны США Уильямом Перри.

В целом ОПИК обеспечила инвестиции 2,2 млрд. долларов в более чем 40 совместных предприятий в России и в новых независимых государствах.

Парижский клуб
намерен быть
щедрым

Правительства промышленно развитых стран, входящих в так называемый Парижский клуб, договорились о списании значительной части — до двух третей — долгов беднейших стран. Клуб также готов частично "простить" долги тех стран, что "последовательно проводят экономические реформы".

Парижский клуб — неформальное объединение правительств-кредиторов. Скидки предоставлялись ими странам, начавшим в сотрудничестве с Международным валютным фондом (МВФ) осуществление программ экономических реформ.

На частичное списание долгов могут претендовать 27 государств — а основным африканские страны к югу от Сахары, а также некоторые страны Латинской Америки и Азии. В ближайшем будущем, однако, право на частичное списание долгов может быть предоставлено гораздо меньшему числу государств.

США и
Узбекистан
подписали договор
об инвестициях

В соответствии с этим договором обеим сторонам гарантируется право осуществлять инвестиции на условиях, какие предоставляются отечественным инвесторам или инвесторам из третьих стран. В договоре также устанавливаются гарантии свободного перевода капитала, прибыли и лицензионных платежей, гарантируется свобода от любых ограничений на ведение бизнеса, доступ к международному арбитражу, а также устанавливаются международно признанные стандарты экспроприации и компенсации.

Наряду с положениями Торгового соглашения по торговле и защите интеллектуальной собственности договор становится ключевым элементом открытого инвестиционного климата.

(ЮСИ)

ДОКУМЕНТ

Об исчислении налога на добавленную стоимость и акцизов по некоторым товарам

Письмо ГТНИ при Кабинете Министров РБ от 20.12.94г. N 02-01/4323

Законом Республики Беларусь "О внесении отдельных изменений в действующее налоговое законодательство" от 19 октября 1994 г. N 3333-XII установлено, что:

Предприятия Республики Беларусь, производящие тракторы, грузовые автомобили, шины массовые и крупногабаритные для грузовых автомобилей, холодильники и морозильники бытовые, телевизоры цветного изображения, освобождаются от уплаты акцизов при реализации произведенных ими указанных товаров за пределы Республики Беларусь, в государства — участники Содружества Независимых Государств.

Товары, поставляемые на клиринговой основе в соответствии с соглашением между правительством Республики Беларусь и правительством Российской Федерации о торгово-экономическом сотрудничестве в 1994 году, налогом на добавленную стоимость и акцизами не облагаются.

Отменяется действие пункта 6 постановления Верховного Совета Республики Беларусь от 10 декабря 1993 года "О порядке введения в действие Закона Республики Беларусь "О внесении изменений и дополнений в законодательные акты Республики Беларусь по вопросам налогообложения" в части импортных налоговых платежей на территории Республики Беларусь. Установлено, что уплата акцизов по реализации импортных алкогольных напитков производится в соответствии с законодательством Республики Беларусь независимо от времени заключения контрактов на поставку их в Республику Беларусь.

Настоящий закон вводится в действие с 1 ноября 1994 года.

В связи с этим Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь сообщает следующее.

Предприятия Республики Беларусь при реализации в государства — участники Содружества Независимых Государств произведенных ими тракторов, грузовых автомобилей, шин массовых и крупногабаритных для грузовых автомобилей, холодильников и морозильников бытовых, телевизоров цветного изображения освобождаются от уплаты акцизов, а товары, поставляемые на клиринговой основе в соответствии с Соглашением между правительством Республики Беларусь и правительством Российской Федерации о торгово-экономическом сотрудничестве в 1994 году, налогом на добавленную стоимость и акцизами не облагаются.

мическом сотрудничестве в 1994 году, не облагаются налогом на добавленную стоимость и акцизами по вырубке, полученной от реализации указанных товаров, отпущенных (отгруженных) потребителям с 1 ноября 1994 года.

Импортёры, завезшие на территорию Республики Беларусь алкогольные напитки, независимо от времени заключения контрактов и периода их завоза уплачивают в бюджет акцизы по вырубке, полученной от реализации указанных напитков, отпущенных (отгруженных) с 1 ноября 1994 года оптовым потребителям, а также непосредственно в розничную сеть.

По импортированным алкогольным напиткам, находящимся в розничной торговой сети импортёра и проданным после 1 ноября 1994 года, также уплачиваются в бюджет акцизы.

При этом сумма акцизов, исчисленная по указанным напиткам, не учитывается в базе для обложения налогом на добавленную стоимость.

Акцизы по импортированным алкогольным напиткам исчисляются по утвержденным на соответствующие виды продукции ставкам к вырубке от их реализации и уплачиваются в бюджет ежедневно, на третий рабочий день после совершения оборота.

Импортёры, которые по завезенным на территорию Республики Беларусь алкогольным напиткам при отпуске (отгрузке) их потребителям (реализовавшим через свою розничную торговую сеть) в октябре текущего года формировали цены с учетом акцизов, уплачивают их в бюджет в общеустановленном порядке.

Государственным налоговым инспекциям необходимо об изложенном сообщить заинтересованным и обеспечить контроль за соблюдением порядка реализации ввозимых на территорию Республики Беларусь алкогольных напитков и полной уплаты соответствующих налогов и сборов.

Письмо Министерства финансов Республики Беларусь от 18.10.1994 года N 02/143 (регистрационный номер Министерства юстиции N 591/12 от 25.10.1994 г.) не применяется.

Первый заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь
Н.К.ВОРОБЕЙ

ФЬЮЧЕРСНЫЕ ЦЕНЫ

на продукты животноводства (20.12.1994г.)

Крупный рогатый скот (живой вес)

(Чикагская биржа срочных сделок, цент/Lb)	
февраль	70,20 — 70,75
апрель	70,80 — 71,20

Крупный рогатый скот мясного направления

(Чикагская биржа срочных сделок, цент/Lb)	
январь	75,55 — 75,90
март	72,77 — 73,32
апрель	71,80 — 72,30

Свинина (живой вес)

(Чикагская биржа срочных сделок, цент/Lb)	
февраль	37,62 — 38,25
апрель	37,62 — 38,05

Свиная грудка

(Чикагская биржа срочных сделок, цент/Lb)	
февраль	38,55 — 39,20
март	38,95 — 39,60
май	39,95 — 40,50

(19.12.1994г.)

Кожа (Чикаго, цент/Lb)

бычья	91,00
коровья	86,00

Смалец (Чикаго, цент/Lb)

неласфасованный	21,00
хот	16,00

Жир (Чикаго, цент/Lb)

пищевой	25,00
белый	22,00

Жир высшего качества (Роттердам, \$/т)

620,00

Наталья ЛЕЩИЛОВСКАЯ

(по данным газеты "Handelsblatt")

Цены на золото (28.12.94)

Франкфурт	1 кг-слиток	ДМ/кг	19370,00
Франкфурт	12 1/2 кг-слиток	ДМ/кг	19350,00
Люксембург	унция	\$	381,85
Лондон	унция	\$	381,80
Цюрих	унция	\$	381,70
Париж	1 кг	Ffr	66850,00

Цены на цветные металлы

(Германия, ДМ/100 кг)

Мягкий свинец	101,28—101,44
Цинк	176,58—176,66
Электролитная медь	475,30—482,88
Медь, класс "А"	515,95—518,60
Свинец в кабеле	109,00—110,00
Алюминий (99,7%)	335,00
Латунь MS58I	388,00
Латунь MS58II	425,00
Латунь MS63 (провода)	436,00—438,00

Наталья ЛЕЩИЛОВСКАЯ

(по данным газеты "Frankfurter Allgemeine Zeitung")

ТОПЛИВО

Авторитет
фирма не теряет

Газ в топливном балансе Беларуси занимает 44%. Жители почти трех с половиной млн. квартир уже используют этот вид топлива. Однако более 90% газа, поступающего в республику, "сбрасывают" промышленность и теплоэнергетика.

— И это понятно, — говорит главный инженер научно-производственного предприятия "Белгазтехника" Анатолий Николаев. — Ведь газ — самое эффективное, экологичное топливо. Поэтому нет такой отрасли народного хозяйства, которая не стремилась бы наращивать его потребление. В 1994 году объем реализации природного газа составил 16 млрд. кубометров и 360 тонн — сжиженного. К сожалению, этот вид топлива не получил еще широкого применения в сельской местности республики, где газифицировано лишь 119 тысяч квартир и индивидуальных жилых домов.

— Как можно к этому стремиться в таких тяжелых для республики условиях, когда цена закупленного в России топлива приближается к мировой?

— Удельный вес газа в топливно-энергетическом балансе Беларуси выше, чем во многих странах дальнего зарубежья и США, и альтернативы ему в республике, по крайней мере, на ближайшие десятилетия, нет. Это, естественно, требует жесточайшей экономии, достичь которой можно лишь используя современную технику и оборудование. Газорегуляторные пункты полной заводской готовности, запорно-регулирующая арматура, набор технологического оборудования для газонаполнительных станций пропан-бутана, линии для нанесения изоляционных покрытий на трубопроводы, ряд диагностических приборов, обеспечивающих надежность и безопасность газоснабжения — всего более сорока видов технологического оборудования и приборов "Белгазтехника" обеспечивает потребности республики. И это в условиях, когда значительная часть необходимых материалов и комплектующих в Беларуси не производится.

Сегодня один из важнейших вопросов, который решают наши конструкторы и технологи, — это организация выпуска оборудования для сварки и контроля полиэтиленовых газопроводов, которых пока у нас только 400 километров, в то время как за рубежом их строят до 90% от общего объема ввода за год. Производство этих труб уже налаживает Борисовский завод пластмасс. Их выпуск позволит при тех же объемах финансирования в несколько раз увеличить ежегодный прирост протяженности газовой сети.

Второй важнейший вопрос, который необходимо решить при росте цен на топливо, — это организация учета расхода газа как в промышленности, так и в быту. "Белгазтехника" осуществляет проверку и при необходимости ремонт промышленных бытовых счетчиков, приобретаемых за пределами республики. Что касается приборов учета газа в быту, то по вопросу их выпуска и обслуживания имеется постановление правительства. Однако организация этого дела — не одного дня. Счетчиков газа для наших квартир, в том числе газифицированных сжиженным газом, необходимо около двух миллионов. Удовлетворить такой спрос наша промышленность не готова. Лишь один Брестский электромеханический концерн обещает начать их массовый выпуск. Вот и приходится закупать эти приборы за рубежом. Один из таких счетчиков, начиная с этого года, будет производиться совместной фирмой "Белсигаз" у нас в республике. Это позволит в определенной степени решить вопрос учета топлива, но, безусловно, главное слово за национальной промышленностью.

Тереза ХАЮТИНА

Цены на бирже "Белая Русь" на 03.01.95г

Наименование товара	Ед.изм.	Цена ед.изм.	Вал.
Картофель продовольственный, сетка 50 кг	т	170,00	\$
Лук продовольственный, польский, сетка 25 кг	т	280,00	\$
Чеснок свежий в бумажных мешках, сетка 30 кг	т	2300000,00	руб.
Мандарины	т	620,00	\$
Пшеница 3-го класса (оплата по курсу)	т	110,00	\$
Мука 1-го сорта (СИФ-Минск)	т	208,00	\$
Мука в/с (СИФ-Минск)	т	238,00	\$
Семена свеклы кормовой, сорт урсус и другие	т	1100,00	\$
Масло подсолнечное нерафинированное	л	9500,00	руб.
Тушеная говядина высшего сорта 0,325 г	банка	0,79	\$
Тушеная говядина первого сорта 0,325 г	банка	0,68	\$
Кавказ порошек 250 г	короб.	0,32	\$
"Птичье молоко" 400 г	короб.	1,89	\$
Дрожжи кормовые (или по курсу)	т	620,00	\$
Сигареты "Астра" (или по курсу)	пач.	0,06	\$
Аммофос (DAF РБ/РП)	т	177,00	\$
Карбид кальция (по курсу)	т	850,00	\$
Полипропилен 2201-5С (DAF РБ)	т	7150000,00	РР
Паркет паркет дуб, ясень, клен (в ассортименте)	м кв.	12,00	\$
Бумага мешочная М-78А (или по курсу)	т	729,00	\$

Наименование товара	Ед.изм.	Цена ед.изм.	Вал.
Мешки бумажные трехслойные (или по курсу)	шт.	0,22	\$
Ангар сборный (комплект)	шт.	0,00	\$
Шерсть нечесанная, грубошерстная (по курсу)	т	1100,00	\$
Цемент М400 тарированный (по курсу НБ)	т	35,00	\$
Мраморная крошка фракц. 5-20, ца. серый, белый, розовый	т	270000,00	руб.
Кирпич красный ГОСТ 530-80	тыс. шт.	220000,00	РР
Плита газовая четырехгорелочная (модель 01)	шт.	65,00	\$
Плита газовая четырехгорелочная (модель 02)	шт.	58,00	\$
Водоподогреватель ПВ-11 3-х секционный	секц.	1140000,00	руб.
Аккумулятор 6СТ-190 (курс по договоренности)	шт.	76,00	\$
Аккумулятор 6СТ-55 (курс по договоренности)	шт.	25,00	\$
Аккумулятор 6СТ-75 (курс по договоренности)	шт.	32,00	\$
А/шины 260/508R (по курсу НБ)	шт.	105,00	\$
А/шины 300/508R (или по курсу)	шт.	156,00	\$
А/шины 205/70 R14 ИДЛ-258 (по курсу НБ)	шт.	55,00	\$
А/шины 205/70 R14 ОИ-297M (по курсу НБ)	шт.	57,00	\$
Мини-трактор Т-012 (с навесным оборудованием)	шт.	1250,00	руб.

Информационно-вычислительный центр биржи, тел. (0172) 78-11-21

Вы еще не приобрели

КАРМАННЫЙ ДЕТЕКТОР

ДЛЯ ОПРЕДЕЛЕНИЯ

ФАЛЬШИВЫХ БАНКНОТ?

Вы рискуете в один миг потерять свои деньги.

Не рискуйте там,
где этого от Вас никто не требует!

Ваш ДЕТЕКТОР:

* прост в обращении;

* проверяет все основные виды банкнот;

* легок и поэтому всегда находится под рукой;

* прошел испытания в компетентных органах.

ЗВОНИТЕ, ЗАКАЗЫВАЙТЕ И...

спите спокойно!

По вопросам приобретения и заказов
обращаться:

тел./факс: (0172) 56-73-36,
(0172) 26-49-64.

ТОВАРНЫЕ РЫНКИ

"Стальным королем" может стать Китай

Производство стали выходит из кризиса. В Германии в первой половине 1994 года отрасль прибавила 8%. По всей Европе прибавка составила 3%, в Северной Америке — на 1% больше, а в Японии — на 8% меньше. Благодаря резко возросшему обороту большинство немецких предприятий снова стали прибыльными, тем более что повсюду снизились расходы.

До конца 1996 года в Германии возможен повтор рекордного оборота 1969 и 1985 годов — 56 и 53 млрд. ДМ. Цены на сталь также должны достигнуть максимальной выручки тех лет. Пока же они ниже на 15—20%. Особенно выручка упала в экспорте. Продолжается сокращение рабочих мест. В период с 1983 по 1993 годы количество персонала в отрасли уменьшилось ровно вдвое — с 260000 до 130000 человек, а прогнозы на 1998/99 годы составляют менее чем 100000 человек.

В Европе продолжается субсидирование производства стали. После 120 млрд. ДМ, выданных с 1985 по 1993 годы, Европейский Союз дал в 1994 году разрешение на новую субсидию в размере свыше 10 млрд. ДМ для государственных металлургических заводов Италии и Испании. К этому добавляется еще 1 млрд. ДМ для EKO-Stahl GmbH.

Восточная Европа с 1989 года лишилась почти половины своего производства стали (с 223 до 118 млн. т). Больше всего при этом пострадали российские металлургические заводы — вместо прежних 150 млн. т 90 млн. т на нынешний момент. Зато такие страны, как Индия, Бразилия, Южная Корея и Индонезия поднялись на более высокий уровень. Но стремительнее всего рвется вперед Китай. По прогнозам, самое позднее в 1995 году он со своей выплавкой стали около 100 млн. т станет крупнейшим в мире ее производителем.

15 ведущих предприятий по производству стали (1993 год)

	производство стали (млн. т)	доля мирового рынка (%)
1. Nippon Steel, Япония	25,83	3,6
2. Posco, Южная Корея	22,53	3,1
3. Usinor-Sacilor, Франция	17,60	2,4
4. British Steel, Великобритания	12,33	1,7
5. NKK, Япония	11,11	1,5
6. USX, США	10,29	1,4
7. Sumitomo Metal, Япония	10,26	1,4
8. Kawasaki, Япония	10,12	1,4
9. Магнитогорск, Россия	9,90	1,4
10. SAIL, Индия	9,81	1,3
11. Iva, Италия	9,80	1,3
12. Thyssen, Германия	9,58	1,3
13. Bethlehem Steel, США	9,22	1,3
14. Череповец, Россия	8,51	1,2
15. Anshan, Китай	8,51	1,2

(по данным газеты "Die Welt")

ЦЕННЫЕ БУМАГИ

Польша: эмиссия еврооблигаций

В первой половине 1995 года Польша выпускает на международный рынок капиталов еврооблигации на сумму около 200 миллионов долларов США. Как сообщил уполномоченный представитель Министерства финансов Веслав Шука, эмиссия будет организована через 5 американских банков: CS First Boston, Goldman Sachs YP Morgan, Merrill Lynch и Morgan Stanley.

Первые предложения на этот счет от заинтересованных зарубежных инвестиционных банков Польша получила еще в 1993 году. А пока она хочет обратиться к международным рейтинговым агентствам по поводу оценки своей платежеспособности, так как это важно для американских инвесторов. Существенным с этой точки зрения является и тот факт, что Польша заключила соглашение с Лондонским клубом о сокращении своих долгов и урегулировала отношения с государственными кредиторами, объединенными в Парижский клуб.

Облигации выпускаются на срок от 3 до 5 лет. Номинальная их стоимость оценивается в долларах и они будут выпущены как на евро-

пейский, так и на американский рынок. При этом облигации будут зарегистрированы не в американских органах надзора за ценными бумагами. Веслав Шука до словно сказал следующее: "Стоимость нашей эмиссии будет относительно низкой. Мы хотим по возможности заполучить как можно больше инвесторов, возбудив их аппетит. Уже сейчас имеется большой интерес к польским ценным бумагам. В зависимости от успеха запланированной акции мы выпустим на международный рынок дальнейшие эмиссии".

Банки США, принимающие участие в консорциуме, получают гонорар от 0,625 до 1% стоимости эмиссии. Требования рейтинговых агентств составляют \$60000 — 70000. Кроме того, Польша должна покрыть расходы за юридическую консультацию, за изготовление необходимых документов и материалов, а также за уведомление бирж о предстоящей эмиссии. К этому добавляются еще рекламные расходы. Но прежде всего поступят проценты по облигациям, величина которых будет зависеть от их рейтинга.

(По данным газеты "Handelsblatt")

Перевод с немецкого Натальи Лещиловской

ОСВОБОЖДЕНИЕ ОТ НАЛОГОВ И УСПЕХ!

Безналоговая фирма, фонд или банк

- * Открытие банковских счетов (возможность получения Виза-карты)
- * учреждаем фирмы во всех странах мира
- * SECOND TRAVEL DOCUMENTS (натурализация и иммиграция)

Мы гарантируем вам полную

конфиденциальность

Представительства SFI:

Минск, тел.: (0172) 23-70-19, 20-33-65

Таллин, тел.: (0142) 55-51-22, факс 55-79-78

Рига, тел.: (0132) 62-40-79, 23-21-74

Вильнюс, тел./факс (0122) 62-91-73, тел. 75-17-22



ДОСЬЕ

Канада в долговом кризисе

Канадская экономика представляет собой противоречивую картину. Как сообщает Организация европейского экономического сотрудничества и развития, в Канаде есть все предпосылки для продолжительного экономического роста: инфляция уменьшилась, а конкурентоспособность канадских товаров возросла. К тому же возросли и капитальные расходы. Но согласно последним сообщениям "финансовые рынки после разработки госбюджета стали еще более подвержены кризисам..."

Стабильный рост экономики страны поддерживается не только экспортом, но прежде всего — возросшим внутренним потреблением и инвестициями. При этом увеличению экспорта содействуют девальвация канадского доллара и стабилизация расходов. Эмиссионный банк благодаря строгой денежной политике и высоким процентным ставкам остановил

инфляцию и ограничил рост цен и заработной платы до 1,5% в год. Издержки по заработной плате в расчете на единицу продукции в промышленности за последнее время даже снизились. Таким образом, с 1991 г. конкурентоспособность канадских товаров в сравнении с зарубежными улучшилась на 20%, что отчетливо отразилось в значительном увеличении экспорта, который в 1994-95 годах, предполагается, возрастет до 9—10%. Но несмотря на это все еще существует дефицит баланса, поэтому долги зарубежным странам постоянно увеличиваются.

Следующее печальное явление — жестокая безработица. Квота безработных в Канаде застряла на 11%. И в 1995 г. она вряд ли упадет ниже 10%. Поводом для этого служат, по мнению ОЕСП, слишком великодушные и расточительные пособия по безработице и социальная помощь. ОЕСП счита-

ет, что канадская социальная политика направлена в основном на работоспособных людей и ведет к возрастающей зависимости многих граждан от благотворительности государства. Об этом свидетельствует увеличение вдвое числа получающих пособие по безработице, а расходы на пособия увеличились с 1976 года в 6 раз. Социальные отчисления грозят стать злым роком для государственной казны и загнать Канаду на новый долговой виток. В бюджете зияет дыра, равная 6% от общественного продукта. Общегосударственный долг приближается к своей критической точке, составляя 100% от годового производства. Поэтому и проценты остаются на высоком уровне. Дорогие кредиты сужают потенциал роста, а это в свою очередь ведет к ухудшению видов на новые рабочие места и достаточный уровень жизни. Правительство либерала Жана Кретьена, работающее с конца 1993 года, предприняло некоторые шаги для оздоровления госбюджета: сокращение военного бюджета и пособий для безработных, замораживание заработной платы государственным служащим. Пересматривается и вся система социального обеспечения.

(по данным газеты "Die Welt", перевод с немецкого Натальи Лещиловской)

ИНВЕСТИЦИИ

ОПИК готов отдать \$100 млн. аграриям СНГ

ОПИК — корпорация по частным инвестициям за рубежом — уже в течение 24 лет помогает американским компаниям осуществлять зарубежные инвестиции путем предоставления кредитов, гарантий по кредитам и страхованию от политических рисков.

6 декабря корпорация приняла решение об образовании фонда в размере 100 млн. долларов для инвестиций в агропромышленные предприятия в России и других республиках бывшего Советского Союза.

"Средства этого фонда будут инвестироваться во весь спектр сельскохозяйственных предприятий — предприятий рыбного хозяйства, предприятий по хранению кормов, производству продовольственных товаров и т.д., попутно увеличивая выход продукции и совершенствуя систему упаковки и доставки продовольственных товаров", — объяснила президент ОПИК Рут Р.Харкин. — Это будет означать увеличение выпуска высококачественных продовольственных товаров и расширение потребительского ассортимента во многих республиках бывшего Советского Союза".

Из средств фонда предполагается осуществлять долевые инвестиции в 10 — 15 компаний в течение предстоящих 3 — 5 лет в размере от 15 до 20 млн. долларов. Фонд планирует вкладывать свои средства наряду с инвестициями агропромышленных компаний США. Существующие при поддержке ОПИК фонды обеспечивают получение дохода в 10 долларов на каждый вложенный доллар, таким образом, 100 млн. долларов, составляющие средства фонда, могут быть увеличены до 1 млрд. долларов.

Новый фонд объединяет другие частные долевые фонды, поддерживаемые ОПИК, в том числе три в России, три в странах Центральной Европы, два в Африке и по одному в Азиатско-Тихоокеанском регионе и Израиле. Фонд, о котором идет речь, стал вторым по счету, средства которого направляются в конкретный сектор экономики, а не в какой-либо регион в целом. Первый занимается охраной окружающей среды.

Консультантом фонда в России определен Международный мос-

ковский банк — банковский консорциум, принадлежащий европейским и российским финансовым институтам.

Информация предоставлена Посольством США

От редакции: форма "связи" с Беларусью пока еще неизвестна. Как только этот вопрос прояснится, "НЭГ" сообщит об этом читателям.

Почем нынче долги?

Нынешние колебания американского рынка акций на руку, по крайней мере, торговцам, занимающимся несколькими специфическими товарами — государственными долгами стран, которые в глазах Запада являются "новыми рынками".

"Я полагаю, что 1995 год будет лучше", — заявил Питер Уэст, экономический советник банка West Merchant Bank. Он, правда, сомневается, принесет ли наступивший год окончательный перелом.

Аналитики надеются, что если курсы акций и в самом деле в 1995 году будут падать, то инвесторы обратятся к так называемым активам с фиксированным доходом, в число которых входят и государственные долги. Объемы торговли последними составляют примерно 2 трлн. долл. в год, причем львиную долю "товара" на этом рынке составляет задолженность стран Латинской Америки, жестоко пострадавших во время долгового кризиса 80-х гг. В то же время долги Восточной Европы и России приобретают все большую популярность.

Предметом торгов являются так называемые "облигации Брэди" (по имени американского чиновника, разработавшего схему перевода якобы безнадежных долгов в облигации). Рыночная цена этих бумаг составляет малую долю от их номинала, а доход они дают достаточно высокий. В целом рента по этим бумагам следует за рентой по облигациям американского Казначейства.

С объективной точки зрения этот рынок сейчас выглядит достаточно привлекательно. В то же время, чтобы деньги потекли на рынок облигаций Брэди, нужен стимул.

В 1993 году рынок долгов пережил бум, но в этом году цены на нем, за редким исключением, двигались вниз, следуя за рынком облигаций Казначейства США. Напомним, что цены правительственных обязательств падали с

февраля этого года, и далеко не очевидно, что на этом рынке наступают лучшие времена. Соответственно, и рынок госдолгов не имеет пока особых оснований для оптимизма. Кроме того, суммарные прибыли по ним упали в этом году на 38%.

Данные по объему торгов, собранные Ассоциацией торговцев активами "новых рынков", показывают, что год назад 82% всех сделок совершалось с долгами Латинской Америки. Это несколько меньше уровня предыдущего года, но все равно обеспечивает региону подавляющее большинство.

(Рейтер)

ПРИВАТИЗАЦИЯ

Экономическая реформа в Украине

До сегодняшнего дня приватизация в Украине шла медленно, поскольку политики не могли договориться о том, как поделить государственную собственность. К настоящему моменту приватизировано менее 10 процентов украинских предприятий. В аграрном секторе приватизация еще только начинается.

Программа, выдвинутая президентом Кучмой, предусматривает освобождение цен, либерализацию торговли и сокращение огромного дефицита государственного бюджета. Вступив на путь таких реформ, Украина теперь может рассчитывать на получение кредита в размере 370 миллионов долларов от Международного валютного фонда. Помощь Украине оказывает также Всемирный банк, намеревающийся выделить кредит в размере 500 миллионов долларов для оплаты энергетического долга Украины России.

В ходе своей недавней встречи с Кучмой президент Клинтон объявил, что в 1995 году Соединенные Штаты предоставят Украине техническую помощь на сумму 100 миллионов долларов. Эти средства направляются на поддержку структурной перестройки в экономике и развитие демократических институтов. На сегодняшний день Соединенные Штаты уже предоставили 900 миллионов долларов на поддержку украинских реформ. Украина сегодня представляет собой второго по размеру получателя американской помощи среди независимых государств бывшего Советского Союза и четвертого — среди государств остального мира.

Информация предоставлена Посольством США

СЕРВИС

В ПОСЛЕДНЕЕ время в республиканских средствах массовой информации появились рекламные предложения банков, торговых и специализированных фирм о новых видах услуг, предоставляемых с помощью различных пластиковых карточек, таких как VISA, ETN и TRACE.

Карточки ETN и TRACE дают возможность их владельцам получать скидки при расчетах в определенных магазинах, ресторанах и гостиницах и не являются банковскими платежными карточками.

С помощью банковской платежной карточки VISA можно оплачивать товары и услуги в ряде предприятий торговли и сервиса нашей республики, а также в сети одноименной международной платежной системы за рубежом.

Наибольшее распространение в мире имеют именно платежные пластиковые

местить среди как можно большей части населения республики. К системе должно быть подключено как можно большее число предприятий торговли и обслуживания, принимающих карточки к оплате.

2. Необходимо создание единого торгового пространства предприятий торговли и обслуживания, то есть карточки должны приниматься к оплате в любом предприятии торговли и обслуживания независимо от того, каким банком они выпущены в обращение.

3. Система должна обеспечивать максимальную безопасность всем участникам (клиентам, банкам, предприятиям торговли и сервиса).

4. Платежная система должна интегрироваться в современные зарубежные системы подобного типа.

ПРОБЛЕМОЙ исключительной важности является создание единого торгового пространства предприятий торговли и сервиса, при-

Кроме этого, необходимо понимать, что в данном случае речь идет о новом средстве платежа - заменителе наличных денег. Первые пластиковые платежные карточки, появившиеся более 40 лет назад, выполняли только функцию идентификации клиента - держателя карточки. Никакой информации о платежеспособности клиента они в себе не несли. Эти карточки - только своеобразный "пропуск" в систему расчетов. Именно такие карточки VISA сегодня распространяют в Беларуси.

Современные же карточки выполняют, помимо функции идентификации держателя, функцию "электронного кошелька", неся в себе информацию о платежеспособности клиента. Именно эта функция современной карточки позволяет существенно упростить процедуру платежа в точке расчета за товары и услуги и ввести автономный режим оплаты, так называемый OFF-LINE, в большинстве случаев расчетов

БАНКИРУ НА ЗАМЕТКУ

Клиент всегда прав!

Становление банковской системы в нашей стране, несомненно, будет сопровождаться появлением и утверждением отечественных норм, правил, традиций банковской жизни. Как и во всяком ином деле, здесь также уместно использование лучших черт мирового опыта. Например, по качеству банковского обслуживания. Скажем, как отреагировать на жалобу клиента?

Британская газета "Файнэншл таймс" рассказала недавно, как вопрос о рассмотрении жалоб решается в крупнейших банках Великобритании.

Barclays bank

В отделениях банка вводится в действие так называемая национальная инициатива работы с жалобами как от частных лиц, так и от фирм и компаний. В соответствии с ней сотрудники банка должны заполнить "исковую форму" по требованию подающего жалобу и выдать ему копию документа. Жалобы, поданные по телефону или письменно, должны быть, как правило, рассмотрены в течение 24 часов.

Bank of Scotland

В банке действует трехступенчатая процедура работы с жалобами. На первой стадии клиент обращается лично, по телефону или с письмом к старшему менеджеру отделения, в котором возникла та или иная проблема. Если клиент не удовлетворен данным ему ответом, то он имеет право потребовать номер телефона и адрес регионального менеджера и написать ему письмо. Если и в этом случае его претензии не будут удовлетворены, то за решением вопроса можно обратиться к соответствующему генеральному менеджеру.

Midland bank

Здесь также решение вопроса о жалобе начинается на уровне менеджера местного отделения. Ответ должен быть дан в течение двух рабочих дней или клиенту направляется письмо с объяснением, как долго дело будет рассматриваться. При необходимости клиент может обратиться к вышестоящему сотруднику банка по телефону или с письмом.

Примерно такие же процедуры рассмотрения претензий клиентов существуют в Lloyds bank, National Westminster bank, Royal Bank of Scotland и ряде других банков.

Конечно, многие банки предпочитают иметь дело с крупными клиентами. Но и не столь богатые вкладчики не остаются без должного внимания. С тем, чтобы привлечь новых клиентов, руководство банков вводит разнообразные льготы, гарантирует лучшее обслуживание. Так, Midland bank обещал выплачивать клиентам 10 фунтов стерлингов за каждый случай неудовлетворительного или ниже принятых стандартов обслуживания вкладчика, например, при переводе средств с текущего счета в другой банк.

КАРТОЧКИ ПЛАСТИКОВЫЕ, А ДЕНЬГИ НАСТОЯЩИЕ

карточки. Сегодня ими пользуются более 500 миллионов человек практически во всех странах мира. В настоящее время в мире широко распространены и получили всемирное признание такие международные платежные системы, как VISA, MasterCard, American Express, EuroCard/MasterCard, Diners Club, JCB и некоторые другие.

Как известно, платежные карточки обеспечивают:

- уменьшение наличного оборота и средств на его поддержание;
- увеличение скорости обращения платежей; мощное привлечение средств клиентов в банки;

- вынесение кредитов за пределы банков в предприятия торговли и сервиса в широких масштабах и упрощение процедуры предоставления потребительского кредита;

- сокращение бумажного чекооборота;

- увеличение числа услуг, предоставляемых клиентам, и улучшение качества обслуживания;
- повышение безопасности платежной системы и клиентов.

"ПРИОРАНК" и "Белорусбанк" уже сейчас осуществляют выдачу и обслуживание международных карточек VISA. Ряд банков планирует приступить к их выпуску в ближайшее время. Следует отметить, что международные платежные системы ориентированы на обслуживание иностранных граждан и отечественных клиентов с устойчивыми и достаточно высокими доходами и распространяются только под достаточно высокий страховой депозит от \$ 2 000 (VISA) до \$ 30 000 (American Express). На таких условиях до 1997 года может быть выдано в республике не более 20 тысяч карточек и основной части населения в ближайшие годы они будут недоступны.

Анализ развития современных зарубежных платежных систем показывает, что наибольшего эффекта в республиканском масштабе от внедрения платежных карточек можно достигнуть только при создании крупномасштабной единой национальной платежной системы, ориентированной на широкие слои населения. Такие системы действуют в настоящее время во Франции, в Дании, в Швейцарии, в Венгрии, Чехии и в настоящее время в стадии построения практически во всех странах Европы.

Построение единой платежной системы требует реализации ряда принципов:

1. Карточки необходимо раз-

нимающих карточки к оплате, оснащение этих предприятий необходимым оборудованием - торговыми платежными P.O.S. (Point-of-Sale) терминалами и подключение их к платежной системе. Уже сегодня ряд отечественных и зарубежных фирм предлагают банкам комплексные системы по обслуживанию с помощью карточек. Каждая из предлагаемых систем имеет ряд достоинств и способна решить вопрос организации безналичных расчетов по карточкам в рамках одного отделения ватого банка. Однако все они несовместимы между собой по целому ряду параметров, таких как структура данных на карточке, порядок обработки карточек в платежных терминалах, интерфейсы и протоколы обмена информацией между участниками системы, технологический регламент и т.д.

Каждый банк способен и вправе самостоятельно выбрать для себя тот или иной продукт, но вряд ли он сможет правильно это сделать в той части системы, которая поставляется в торговлю. Данная проблема уже выходит за рамки интересов банка. Несогласованное распространение таких систем приведет к тому, что в торговле необходимо будет устанавливать для разных платежных карточек разные терминалы (может быть даже одного типа).

Это значительно усложнит процедуру оплаты покупок в предприятиях торговли, приведет к неоправданным затратам и вряд ли будет способствовать широкому распространению системы среди торговцев. Единственно правильным выходом представляется унификация структур данных на карточке, правил обработки карточек в торговом терминале и протоколов обмена данными для карточек различных платежных систем и установка терминалов, которые способны обрабатывать карточки различных систем независимо от того, каким банком они выпущены в обращение. Для этого фирмам-поставщикам соответствующих программно-аппаратных продуктов необходимо выработать или принять единые стандарты в области построения систем безналичных расчетов на основе пластиковых карточек и провести сертификацию компонентов систем, планируемых к внедрению в республике. Это не является сверхлю или желание излишней централизации. Это правильный, оптимальный и цивилизованный принцип построения системы такого назначения и масштаба.

по карточкам. В свою очередь, автономный режим позволяет значительно уменьшать расходы на поддержание средств платежа в обращении и понизить порог рентабельности покупки по карточке до уровня цен на товары мелкооптовой торговли, например, до 5-10 тысяч белорусских рублей.

Статус современной платежной карточки, как заменителя наличных денег, требует соответствующего контроля со стороны Национального банка и корректировки действующего в республике банковского, таможенного, уголовного и гражданского законодательства. По всей видимости, Национальный банк должен осуществлять лицензирование деятельности, связанной с выпуском платежных карточек в обращение.

В республике должна осуществляться единая стратегия развития платежной системы под эгидой Национального банка и должен быть сохранен принцип централизованного проведения межбанковских расчетов.

РЕАЛЬНЫМ представляется следующий механизм создания системы в республике.

В кратчайшие сроки осуществить построение единого центра обслуживания различных платежных систем на базе АО "Белорусский межбанковский расчетный центр". Центр должен быть запущен в эксплуатацию в первом квартале 1995 года и будет обслуживать микропроцессорные, магнитные карточки и карточки с тиснением.

В конце 1994 года в "Карт-СервисЦентре" АО "БМРЦ" завершаются работы по разработке комплекса документов организационного, методического, информационного и технического обеспечения платежной системы "БелКарт", в которой участвуют Национальный банк, Сбербанк, "Беларусбанк", "Белгоспромбанк", "Белвнешэкономбанк", "Белпромстройбанк", банки "Северозапад" и "Олимп".

В январе 1995 года планируется начать работы по оснащению банков, предприятий торговли и сервиса необходимыми программно-техническими средствами и со второго квартала приступить к распространению карточек межбанковской платежной системы "БелКарт" среди клиентов.

Борис ПРОКОПОВ, заместитель директора акционерного общества "Белорусский межбанковский расчетный центр"

Коммерческий банк "Российский кредит" (г. Москва)

Управление по работе с ограниченно
конвенцируемыми валютами (ОКВ)

На 01.12.94

Активы 5,8 трлн. рублей,
уставный фонд — 272 млрд. рублей

Банк работает с национальными валютами всех стран, входившими в состав СССР, имеет расширенную сеть банков-корреспондентов (более 600) и предлагает:

- 1) бесплатное открытие мультивалютных корреспондентских счетов;
- 2) ускоренное прохождение платежей по Украине, Беларуси, Казахстану, Киргизии, странам Балтии в течение 1-2 банковских дней;
- 3) сотрудничество региональным банкам на рынке межбанковского кредитования в национальных валютах стран СНГ.

Наш адрес: 121019, г. Москва,
ул. Воздвиженка, 7

Тел. (095) 291-41-56, 203-11-41, 203-33-74

тел./факс 291-43-08, 203-16-17

Коммерческие банки США: услуги компаниям и населению

1. ОРГАНИЗАЦИЯ БАНКОВСКОГО БИЗНЕСА В США

Наличие в США крупнейшего в мире рынка кредитных ресурсов и ценных бумаг обуславливает существование в стране самой высоко-развитой системы финансовых учреждений. Финансовый бизнес США характеризуется следующими основными чертами:

- отсутствие формальных ограничений на финансирование иностранных организаций американскими, а американских — иностранными;

- наличие самого широкого спектра финансовых услуг для резидентов и нерезидентов в любых банках на территории США;

- свободный доступ американских корпораций к регистрации на биржах ценных бумаг;

- наличие различных конкурирующих форм финансовых учреждений особенно в сфере долгосрочного кредитования и инвестирования.

Рынок банковских услуг является основной частью системы финансовых рынков США. В США насчитывается более 14500 коммерческих банков, деятельность которых регулируется федеральными законами и законами штатов. Помимо банков различные финансовые услуги населению и корпорациям оказывают страховые, трастовые и инвестиционные компании, кредитные ассоциации, пенсионные фонды, многочисленные дилеры, оперирующие на рынке ценных бумаг.

Оказание банками некоторых услуг законодательно ограничено, чтобы избежать конкуренции различных типов учреждений в одном секторе рынка и уменьшить риск банкротств.

Государственное регулирование

Основная часть системы государственного регулирования финансового бизнеса ориентирована на банковскую сферу. Органами государственного регулирования банковской деятельности являются Федеральная резервная система (ФРС), выполняющая функции центрального банка страны, а также Министерство финансов. Основными регулирующими элементами, используемыми ФРС, являются:

- 1) изменение учетной ставки;
- 2) регулирование отношения привлекаемых банками депозитов к резервам;
- 3) регламентация операций с ценными бумагами на валютном рынке;
- 4) установление нормативов, регулирующих обеспечение займов ценными бумагами (ограничение размеров кредита, которые можно получить под ценные бумаги, и установление минимальной доли оплаты ценных бумаг деньгами).

Созданная в 1913 году ФРС включает в себя Совет федеральной резервной системы, Федеральный комитет по операциям на открытом рынке, 12 федеральных резервных банков и около 6 000 банков-членов. Каждый из 12 банков отвечает за определенный регион страны, за фор-

мирование банковских резервов и проведение определенной финансово-кредитной политики Совета ФРС.

Наиболее известным инструментом регулирования является учетная ставка (discount rate) — процент за кредит, предоставляемый резервными банками другим банкам-членам ФРС. В последние годы движение величины учетной ставки обычно отстает от движения процентных ставок на рынках капитала. Повышение учетной ставки означает подорожание кредита и необходимость сдерживать инвестиционную активность, а ее снижение позволяет активизировать хозяйственную деятельность.

Банковские резервы формируются всеми банками вне зависимости от членства в ФРС. Величина резервов определяется как процент от суммы обязательств по текущим счетам, срочным вкладам и счетам в евродолларах. Повышение процента резервов ведет к сокращению финансово-кредитных ресурсов, которые могут использоваться банками для кредитования, снижая тем самым хозяйственную активность. Снижение процента резервов ведет к обратному результату. Поскольку данное средство является чрезвычайно мощным по своему воздействию на экономику, его используют редко, главным образом для урегулирования кризисных явлений. Активность ФРС на открытом рынке состоит в покупке и продаже краткосрочных правительственных ценных бумаг — облигаций (bonds) и 91-дневных казначейских векселей (treasury bills или T-bills), что позволяет добиваться повышения или понижения банковских резервов и изменения условий предоставления кредита. Покупка ценных бумаг Федеральным резервным банком на открытом рынке увеличивает банковские резервы, а продажа уменьшает.

Операции на открытом рынке представляют собой наиболее эффективное и самое распространенное средство оказания влияния на кредит и денежные рынки, не заставляя банки делать прямые исправления своих балансов, например, изменение резервов. Кроме того, такие операции координируются с Министерством финансов, поскольку цены на правительственные ценные бумаги поднимаются и опускаются за счет деятельности на открытом рынке.

Система финансовых расчетов между организациями

Помимо регулирования деятельности национальных и иностранных банков на американском рынке ФРС действует как расчетная палата в платежах между банками. Размеры и сложность деятельности этой расчетной палаты можно проиллюстрировать тем, что около 90% финансовых обязательств в США совершаются с помощью чеков. Каждый федеральный резервный банк направляет получаемые им чеки в банки своего региона, где они

выставляются к оплате. Если банк плательщика находится в другом регионе, чеки будут направлены в резервный банк этого региона. Если чек оплачен, банк плательщика может возместить его сумму резервному банку непосредственно. Однако по правилам расчетов при этом обычно требуется, чтобы его резервный счет был дебетован на сумму чеков, оплаченных за определенный период. Поскольку резервный банк взимает плату за услуги по оплате чеков, банки также могут пользоваться корреспондентскими счетами, открытыми в других банках или через местные расчетные палаты.

Коммерческие банки

Среди банковских учреждений США коммерческие банки играют центральную роль, являясь основным источником финансирования бизнеса и обеспечивая основную массу банковских услуг компаниям и населению, доступных на современном рынке. В США существуют два уровня банковской системы: федеральный и уровень штатов. Банки, подпадающие под юрисдикцию федерального правительства, называются в США национальными. Их деятельность регулируется непосредственно Министерством финансов. Национальные банки, которых насчитывается более 5 000, должны быть членами ФРС и Федеральной корпорации страхования депозитов (ФКСД). В названиях этих банков содержится слова "национальный" или "национальная ассоциация" (National Association — N.A.). Деятельность банков, зарегистрированных на уровне штатов, регулируется законодательством штата и местными финансовыми органами. В названиях таких банков (их число превышает 8500) присутствует слово "штат" (state). Банки штатов не могут открывать отделения за пределами штата, но это является единственным существенным ограничением их деятельности. Еще около 1 000 американских банков, зарегистрированных в штатах, являются одновременно членами ФРС и ФКСД и имеют право пользоваться кредитами резервных банков.

Инвестиционные банки

Инвестиционные банки в отличие от коммерческих оказывают услуги в области инвестирования и размещения средств на рынке долгосрочного ссудного капитала через покупку и продажу ценных бумаг. Операции с облигациями Министерства финансов и федеральных ведомств, муниципальными беззалоговыми ценными бумагами, скупка и продажа иностранной валюты и драгоценных металлов — все это входит в сферу услуг инвестиционных банков. Деятельность в области финансирования инвестиций предполагает также предоставление услуг по слиянию и приобретению фирм и укреплению частными капиталовложениями.

Инвестиционные банки оказывают услуги как американским, так и иностранным инвесторам в обеспе-

чении долгосрочного финансирования. С их помощью инвестор может получить долгосрочное финансирование через продажу капитала или долговые обязательства на открытом рынке либо путем привлечения частных сбережений для капиталовложений.

Основное различие между частным капиталовложением и операциями на рынке (публичными инвестициями) заключается в том, что первое осуществляется непосредственно заемщиком либо с помощью инвестиционного банка, в то время как второе предполагает продажу средств дилерскому синдикату, который берет на себя первичное обязательство скупить и разместить ценные бумаги. В последнем случае синдикат перепродает их группе инвесторов, куда могут входить частные лица или учреждения.

Преимущества частного капиталовложения

- 1) оно осуществляется быстрее и требует всего несколько недель, а не месяцев благодаря отсутствию необходимости регистрировать публичный выпуск ценных бумаг;
- 2) оно влечет меньшие затраты, так как платежи (роялти) гаранту публичных инвестиций обычно в 3—5 раз выше роялти при частном капиталовложении того же размера и качества. Кроме того, публичные инвестиции требуют также дополнительных затрат на страхование, юридические услуги, рекламу;
- 3) частное помещение капитала персонализировано. Капиталовложение предлагается ограниченному числу участников, которые обладают возможностями и опытом для анализа документов.

Недостатком такого способа помещения капитала является то, что из-за ограниченности круга инвесторов бывает трудно собрать необходимую сумму. Кроме того, если значительная часть контрольного пакета акций попадает в ограниченное число рук, правление может и не получить той свободы действий в руководстве компанией, которую оно бы имело при большем количестве мелких держателей акций. Поэтому услуги инвестиционных банков по организации публичной продажи ценных бумаг привлекают много клиентов и являются основным видом бизнеса крупнейших из этих банков.

Иностранные банки

В США действует более 350 иностранных банков. Они предоставляют около 20% торговых и промышленных займов американским банковским учреждениям. Около 90% иностранных банковских учреждений в США являются отделениями или филиалами иностранных банков. Оставшиеся 10% оперируют в США в виде инкорпорированных филиалов.

Многие иностранные банки наладили в США банковские операции для обеспечения различных услуг своему головному банку и его клиентам. Филиал иностранного банка

в США может осуществлять платежи и расплату с кредиторами, приобретать американские доллары, предоставлять информацию об условиях для бизнеса в их странах, гарантировать кредиты и участвовать в них. Американский филиал иностранного банка может также осуществлять различные услуги: предоставление кредитов, прием вкладов, предоставление деловой и финансовой информации, проведение операций с иностранной валютой для клиентов своего банка, включая американские филиалы иностранных корпораций. Многие иностранные банки считают важным предоставлять услуги своим клиентам на американских рынках, чтобы не потерять связи с теми из них, кто ориентирован на международный бизнес. Кроме того, многие иностранные банки играют важную роль в предоставлении кредитов корпорациям даже при отсутствии ранее налаженных деловых отношений между ними и головным банком-владельцем иностранного филиала.

На базе законодательства штатов представительства иностранных банков имеют право осуществлять различные сделки и предоставлять услуги своим банкам, а также могут договариваться о получении кредитов иностранных банков или вкладов в них. Но представительства не имеют права непосредственно заниматься фактической банковской деятельностью.

Агентства иностранных банков могут действовать на основе разрешения федеральных властей или властей штатов и имеют право вести банковские операции в США. Агентство может предоставлять кредиты, оплачивать чеки, векселя, и тратты, открывать аккредитивы, но не имеет права принимать вклады. В основном агентства представляют коммерческие банки и финансируют международные сделки.

Отделения иностранных банков могут заниматься на территории США всеми видами банковской деятельности, включая прием вкладов. При этом верхний предел суммы кредитов для отделения основан на сумме капитала самого иностранного банка, а не на капитале отделения.

Деятельность отделений, агентств и представительств рассматривается как деятельность подразделений банка, находящегося за границей. Филиалы представляют собой самостоятельные юридические лица, легализованные в США. Их капитал принадлежит иностранцам или контролируется иностранным банком. Филиалы иностранных банков в США имеют те же ограничения, что и местные иностранные банки. Они обладают теми же полномочиями, в том числе могут осуществлять трастовые операции, принимать вклады и страховать их через ФРС.

Д. КУРОЧКИН,
начальник отдела информации
Беллнэсэкономбанка

(Продолжение следует)

ОБМЕННЫЕ ПУНКТЫ — УТОЧНИМ ДЕТАЛИ

ДОПОЛНЕНИЕ № 4

в Положение о порядке создания и прекращения деятельности коммерческих банков на территории Беларуси от 09.08.93 г. № 189

Письмо Национального банка РБ № 445 от 12 декабря 1994 г.

Национальным банком Республики Беларусь 14 ноября 1994 года (Протокол № 8 Исполкома правления НБ) внесены изменения и дополнения в Положение о порядке создания и прекращения деятельности коммерческих банков на территории Республики Беларусь от 09.08.93 г. № 189. В соответствии с ними п.11.2. настоящего Положения изложен в следующей редакции:

— "Коммерческие банки (их филиалы) и филиалы на правах юридического лица, уполномоченные Национальным банком Республики Беларусь на проведение операций по покупке и продаже наличной иностранной валюты физическим лицам, для проведения этих операций могут создавать обменные пункты. Обменные пункты могут открываться банками (их филиалами) и филиалами на правах юридического лица в пределах территории Республики Беларусь.

Обменные пункты являются структурными подразделениями уполномоченных банков (их филиалов) и филиалов на правах юридического лица и могут осуществлять операции только по купле и продаже наличной иностранной валюты физическим лицам.

Уполномоченные банки (их филиалы) и филиалы на правах юридического лица в 10-дневный срок после создания обменного пункта (его закрытия) информируют об этом Главное управление Национального банка Республики Беларусь в областях и г.Минске.

Главные управления Национального банка в областях и г.Минске ежеквартально по состоянию на 1-ое число первого месяца сообщают Валютно-экономическому управлению Национального банка о количестве действующих обменных пунктов.

В этой связи утрачивает силу письмо Национального банка Республики Беларусь от 04.10.93 г. № 210 "О создании и регистрации обменных пунктов".

Начальник Управления по надзору за деятельностью банков

Ф.И. ЧЕРНЯВСКИЙ

Кризис банков в России

По сведениям ЦБ сейчас в Российской Федерации зарегистрировано 2500 банков, из коих треть расположена в Москве. Всего 4% банков имеют капитал свыше 5 млрд.рублей, у 56% уставный фонд менее 500 млн. На долгосрочное кредитование у всех их идет до 7% финансовых средств. По мнению президента банка "Термес-центр" В.Грибова, сегодня налицо кризис банков, половина из них — банкроты. Для пробуждения инвестиционной политики необходим комплекс мер и главное — четкое определение экономической и социальной стратегии правительства. Судя по всему, "вымирание" нежизнеспособных структур — столь же объективный процесс, каким было в свое время сокращение бирж.

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ.
ПРОГРАММНЫЕ СРЕДСТВА
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ
КОМПЬЮТЕРЫ
ПРИНТЕРЫ
СКАНЕРЫ
СЕТИ

РЕСТА

(0172) 78-41-00 (ПЯТЬ ЛИНИЙ)
Сервисное обслуживание в течение 24 часов.
Доставка и установка оборудования по городу.

ИнформБанк

Документы, комментарии, реклама

Рекламная
служба



(0172) 23-63-62
23-49-13

Январь '95
№ 1

О соответствии Конституции Закона от 6 октября 1994 года

"О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь

"О местном самоуправлении и местном хозяйстве в Республике Беларусь"

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Конституционного Суда Республики Беларусь

21 ноября 1994 г. г. Минск

Конституционный Суд Республики Беларусь в составе председательствующего — заместителя Председателя Конституционного Суда Тихини В.Г., судей Василевича Г.А., Кенник К.И., Пастухова М.И., Подгруппы В.В., Середы Н.М., Тишкевича С.И., Фадеева В.А., Филдича Р.И. при участии в качестве сторон группы депутатов Верховного Совета Республики Беларусь, интересы которой представляли депутаты Гетц В.Г., Голубев В.Ф., Карпенко Г.Д., Крыжановский Н.К., Пискарев В.А., Смиглазов А.Ф.; Верховного Совета Республики Беларусь, интересы которого представлял заведующий юридическим отделом Секретариата Верховного Совета Республики Беларусь Ворисенко В.А.; экспертов: доктора юридических наук, профессора кафедры конституционного права юридического факультета Белорусского государственного университета Головки А.А., доктора юридических наук, заведующего кафедрой теории и истории государства и права юридического факультета Гродненского государственного университета Сильченко Н.В. рассмотрел в открытом судебном заседании дело "О соответствии Конституции Закона от 6 октября 1994 г. "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О местном самоуправлении и местном хозяйстве в Республике Беларусь".

В судебном заседании приняли участие заместитель Председателя Верховного Совета Республики Беларусь Вамбиза И.М., заместитель премьер-министра Республики Беларусь Гончар В.И., председатель Верховного Суда Республики Беларусь Каравай В.С., председатель Высшего Хозяйственного Суда Республики Беларусь Бойко В.В., первый заместитель Генерального прокурора Республики Беларусь Кондратьев В.К., министр юстиции Республики Беларусь Сукало В.О.

Производство по делу возбуждено 9 ноября 1994 г. по предложению группы депутатов Верховного Совета Республики Беларусь на основании части первой статьи 127 Конституции, статьи 6 Закона "О Конституционном Суде Республики Беларусь".

Проверке подлежали нормы Закона от 6 октября 1994 г. "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О местном самоуправлении и местном хозяйстве в Республике Беларусь" ("Звязда", 1994 г., 26 октября).

Единая система местных органов управления на территории Республики Беларусь состоит из областных, районных, городских, поселковых и сельских исполнительных и распорядительных органов".

Законом от 6 октября 1994 г. упразднены сельские, поселковые, городские родовые районные подчинения, районные в городах Советы депутатов, т.е. Советы первичного территориального уровня, и установлены два территориальных уровня местных Советов: базовый и областной. К базовому территориальному уровню отнесены городские (городов областного подчинения) и районные Советы, а к областному — областные Советы депутатов. Минский городской Совет наделен правами базового и областного Советов.

Этим законом упразднены президиумы местных Советов депутатов, изменены порядок формирования исполнительных комитетов и их статус.

Согласно прежней редакции статьи 14 и других статей Закона о местном самоуправлении и местном хозяйстве исполнительный комитет образовывался соответствующим Советом и являлся исполнительным и распорядительным органом Совета. В соответствии с Законом от 6 октября 1994 г. исполнительные комитеты базового и областного уровней являются исполнительными и распорядительными органами на территории области, города, района. Исполнительный комитет подотчетен и подконтролен вышестоящему исполнительному и распорядительному органу, а также подотчетен соответствующему местному Совету депутатов по вопросам, отнесенным к компетенции Совета.

Статьей 14¹ Закона о местном управлении и самоуправлении предусматривается, что председатель областного исполнительного комитета назначается на должность Президентом Республики Беларусь и утверждается областными Советом депутатов. Председатель районного, городского исполнительного комитета назначается председателем областного исполнительного комитета и утверждается соответствующим районным, городским Советом. В случае, если соответствующий Совет не утвердил кандидатуру на должность председателя исполнительного комитета, в том же порядке вносятся другая кандидатура. Решение Президента Республики Беларусь, председателя вышестоящего исполнительного комитета о назначении председателя исполнительного комитета в случае повторного отказа местного Совета утвердить кандидатуру на должность председателя исполнительного комитета является окончательным.

В своей деятельности председатель исполнительного комитета подотчетен и подконтролен вышестоящему исполнительному и распорядительному органу, а по вопросам, связан-

ных с деятельностью Совета депутатов, — подотчетен соответствующему местному Совету.

Согласно части четвертой статьи 14 в редакции Закона от 6 октября 1994 г. первый заместитель, заместители (заместитель), управляющий делами и члены исполнительного комитета назначаются председателем исполнительного комитета по согласованию с вышестоящим исполнительным и распорядительным органом.

В соответствии со статьей 14² Закона на территории сельсоветов, поселков, городов районного подчинения образуется местная администрация с правами юридического лица. На территории районов в городе местная администрация может образовываться по решению соответствующего городского исполнительного комитета.

В состав местной администрации входят ее руководитель, заместитель (заместители) руководителя и другие должностные лица.

Председатель местной администрации и его заместитель (заместители) назначаются председателем вышестоящего исполнительного и распорядительного органа. Другие должностные лица местной администрации назначаются руководителем местной администрации.

В предложении группы депутатов Верховного Совета Республики Беларусь о проверке конституционности Закона от 6 октября 1994 года отмечается, что поправки, внесенные в Закон "О местном самоуправлении и местном хозяйстве в Республике Беларусь", не соответствуют статьям 1, 3, 117, 118 и другим статьям Конституции, "ибо они нарушают принципы демократизма, народолюбия, идут вразрез с положением о том, что народ является единственным источником власти, и что местное самоуправление осуществляется гражданами через Советы депутатов".

Выслушав представителей сторон, экспертов, лиц, участвующих в судебном заседании, изучив материалы дела, проанализировав нормы Конституции и других нормативных актов Республики Беларусь, а также международно-правовых актов, Конституционный Суд пришел к выводу, что отдельные положения Закона от 6 октября 1994 г. "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О местном самоуправлении и местном хозяйстве в Республике Беларусь" не соответствуют Конституции исходя из следующего.

В соответствии с частью первой статьи 1 Конституции Республика Беларусь является унитарным демократическим социальным правовым государством. Согласно части первой статьи 3 Конституции единственным источником государственной власти в Республике Беларусь является народ. Народ осуществляет свою власть непосредственно и через представительные органы в формах и

VOLVO

модели
1995 года

БАЗОВЫЕ ЦЕНЫ:
(без учета таможенных пошлин, со склада в Минске и под заказ)

ТРИАДАС и К
тел. (0172) 69-59-22,
факс 69-59-32.
Минск, 8-й км.
Московского шоссе,
автоСТОЛИНА,
тел. (0172) 68-09-11



440GL (89 л.с.)	16.000\$
440GLT (107.5 л.с.)	17.500\$
460GL (89 л.с.)	16.500\$
460GLT (107.5 л.с.)	17.900\$
850GLE (144 л.с.)	23.000\$
850GLT (170 л.с.)	26.000\$
850 T-5 (225 л.с.)	30.000\$

Базовый комплект включает:
подушка безопасности;
подогрев сидений;
ABS; центральный замок;
электропривод зеркал;
и т. д. в зависимости от модели.

пределах, определенных Конституцией.

Конституция (статья 37 и 38) предоставляет гражданам Республики Беларусь право участвовать в решении государственных дел как непосредственно, так и через свободно избранных представителей. Непосредственное участие граждан в управлении делами общества и государства обеспечивается проведением референдумов, обсуждением проектов законов и вопросов республиканского и местного значения, другими определенными законодательными актами. Они имеют право свободно избирать и быть избранными в государственные органы на основе всеобщего, равного, прямого избирательного права при тайном голосовании.

Статьей 21 Конституции закреплено, что обеспечение прав и свобод граждан Республики Беларусь является высшей целью государства. Государство гарантирует права и свободы граждан Республики, закрепленные в Конституции, законах и предусмотренные международными обязательствами государства.

В соответствии со статьей 117 Конституции местное управление и самоуправление осуществляется гражданами через местные Советы депутатов, исполнительные и распорядительные органы, органы территориального общественного самоуправления, местные референдумы, собрания и другие формы прямого участия в государственных и общественных делах.

Статья 118 Конституции предусматривает, что местные Советы избираются гражданами соответствующих административно-территориальных единиц.

Перечень административно-территориальных единиц приведен в статье 9 Конституции. Согласно этой статье территория республики делится на области, районы, города и иные административно-территориальные единицы. Административно-территориальное деление государства определяется законом.

Законом "О порядке вступления в силу Конституции Республики Беларусь" установлено, что законы, указанные в Конституции Республики Беларусь, должны быть приняты в течение двух лет после ее вступления в силу. Законы и другие нормативные акты до приведения их в соответствие с Конституцией Республики Беларусь действуют в той части, в которой они не противостоят Конституции Республики Беларусь.

Административно-территориальное устройство республики в настоящее время определяется в соответствии с Положением о порядке решения вопросов административно-территориального устройства, утвержденным Указом Президента Верховного Совета Республики Беларусь от 18 января 1983 г. (СЗ БССР, 1983 г., N 3, ст.61). В час-

Положению, помимо перечисленных в Конституции, входят также районы в городах, поселках, сельсоветах.

Существующее административно-территориальное устройство признается и в Законе от 6 октября 1994 г. Так, статьи 2 и 14² в редакции указанного Закона предусматривают, что единая система местных органов управления на территории Республики Беларусь состоит из областных, районных, городских, поселковых и сельских исполнительных и распорядительных органов. Местная администрация образуется на территории сельсоветов, поселков, городов районного подчинения и может быть создана на территории районов в городе.

Как следует из подпунктов 5 и 12 пункта 2 статьи 14² Закона, местная администрация разрабатывает и вносит на рассмотрение вышестоящего исполнительного и распорядительного органа сметы доходов и расходов соответствующей административно-территориальной единицы; представляет интересы административно-территориальной единицы в органах государственной власти и управления, судах, а также в отношениях с предприятиями, организациями и учреждениями, общественными объединениями.

В связи с этим Конституционный Суд пришел к выводу о неконституционности норм Закона от 6 октября 1994 г., предусматривающих упразднение местных Советов первичного территориального уровня.

Упразднение Советов депутатов этого уровня по существу исключает возможность реализации предусмотренного статьей 118 Конституции права граждан, проживающих на территории районов в городах, городов районного подчинения, поселков и сельсоветов избирать соответствующие местные Советы. Тем самым значительно образом ущемляются права граждан на участие в решении вопросов местного значения через избираемые ими представительные органы, которые должны находиться в непосредственной к ним близости.

Формирование системы самоуправления, основное место в которой согласно статье 117 Конституции отведено местным Советам, должно начинаться с первичных административно-территориальных единиц. Именно на этом уровне население и избранные им органы должны самостоятельно в пределах закона решать повседневные вопросы местной жизни.

Вывод о неконституционности Закона от 6 октября 1994 г. в части упразднения местных Советов первичного территориального уровня подтверждается и заключениями экспертов Боровцова В.А., Головки А.А., Сильченко Н.В.

(Окончание на 13 стр.)

ЗАКОН РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ Об аудиторской деятельности

Настоящий Закон определяет правовые основы осуществления аудиторской деятельности на территории Республики Беларусь, устанавливает основные правила и порядок ее проведения, регулирует отношения, возникающие между предприятиями, учреждениями, организациями, осуществляющими самостоятельную финансово-хозяйственную деятельность независимо от формы собственности и видов деятельности, государственными органами, отдельными гражданами, аудиторами и аудиторскими организациями.

ГЛАВА 1 ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

Статья 1. Понятие аудиторской деятельности

Аудиторская деятельность (аудит) — независимая проверка аудиторами и аудиторскими организациями бухгалтерской (финансовой) отчетности и других документов субъектов хозяйствования, с целью оценки достоверности и соответствия совершенных финансовых и хозяйственных операций законодательству Республики Беларусь, направленная на защиту интересов собственников, оказание помощи субъектам хозяйствования, содействие им в правильности расчетов с бюджетом и в повышении эффективности их деятельности.

Аудиторская деятельность может осуществляться как предпринимателем (аудитором), осуществляющим свою деятельность без образования юридического лица, так и юридическим лицом (аудиторской организацией).

Затраты на проведение аудита относятся на себестоимость продукции, товаров, работ, услуг и приравниваются к материальным затратам.

Статья 2. Виды аудиторских услуг

В процессе проведения аудита составляется аудиторское заключение по:

- а) состоянию и содержанию годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности;
- б) достоверности и полноте годового баланса банков, фондов, бирж, компаний, обществ, а также других субъектов хозяйствования независимо от форм собственности и видов деятельности;
- в) потенциальным возможностям субъектов хозяйствования по приему инвестиций и участию в осуществлении инновационных проектов, а также выбору предприятий при определении участников инновационных проектов;
- г) целевому использованию кредитных ресурсов и инвестиций;
- д) своевременности и полноте формирования уставного капитала субъектов хозяйствования;
- е) финансовому состоянию: эмитентов ценных бумаг; государственных предприятий при отчуждении имущества, сдаче его в аренду в процессе приватизации; субъектов хозяйствования, признаваемых несостоятельными или банкротами.

Аудиторы и аудиторские организации могут оказывать другие аудиторские услуги, связанные с их профессиональной деятельностью: по постановке и восстановлению бухгалтерского учета; составлению деклараций о доходах и финансовой отчетности; анализу финансово-хозяйственной деятельности; оценке активов и пассивов предприятия; информационному обслуживанию заказчиков; консультированию по вопросам налогового и хозяйственного законодательства Республики Беларусь.

Статья 3. Виды аудита

Аудит может быть внешним и внутренним. Внешний аудит — независимая форма аудита, внутренний — ведомственная или внутренняя форма контроля субъекта хозяйствования. Внутренний аудит создается по желанию и на условиях субъекта хозяйствования, подконтролен ему, заменяет внешний аудит не может, потому что его деятельность регулируется субъектом хозяйствования.

Аудит может быть обязательным и инициативным.

Обязательная аудиторская проверка проводится в случаях, установленных законодательством Республики Беларусь, инициативная — по решению субъектов хозяйствования или собственника.

ГЛАВА 2 АУДИТОР, АУДИТОРСКИЕ Организации и Объединения

Статья 4. Аудитор

К аттестации на право заниматься аудиторской деятельностью допускаются лица, имеющие высшее экономическое или юридическое образование, а также стаж работы по специальности не менее пяти лет.

Аудитор имеет право заниматься аудиторской деятельностью индивидуально в качестве предпринимателя или сотрудника аудиторской организации. Занятие индивидуальной предпринимательской деятельностью возможно только после получения лицензии на эту деятельность и включения в государственный реестр аудиторов и аудиторских организаций.

К аудиторами, получившим право на занятие аудиторской деятельностью в других государствах и желающим осуществлять аудиторскую деятельность на территории Республики Беларусь, предъявляются требования, предусмотренные частью первой настоящей статьи.

Статья 5. Аудиторская организация

Аудиторской организацией признается юридическое лицо, созданное для осуществления аудиторской деятельности в любой организационно-правовой форме, предусмотренной законодательством Республики Беларусь, за исключением формы акционерного общества открытого типа. Чтобы заниматься аудиторской деятельностью, аудиторская организация должна получить лицензию на этот вид деятельности и быть внесена в государственный реестр аудиторов и аудиторских организаций.

Руководителем аудиторской организации может быть только аудитор.

Статья 6. Ограничение права на занятие аудиторской и другими видами деятельности

Аудиторам, занимающимся аудиторской деятельностью, запрещается непосредственно заниматься другими видами предпринимательской деятельности, за исключением преподавательской и научной деятельности.

Аудиторским организациям запрещается заниматься другими видами деятельности.

Лица, имеющие судимость за корыстные и хозяйственные преступления, не имеют права заниматься аудиторской деятельностью.

Статья 7. Аудиторская палата и объединения аудиторов

Функция по координации аудиторской деятельности, методологии аудита, обеспечению соблюдения требований законодательства Республики Беларусь об аудиторской деятельности, содействию развитию независимого профессионального аудита и повышению эффективности аудиторской деятельности в республике осуществляет единая республиканская Аудиторская палата. Она объединяет всех аудиторов и все аудиторские организации на основе обязательного членства и финансируется за счет обязательных членских взносов. Порядок внесения взносов и их размеры определяются руководящим органом Аудиторской палаты.

Аудиторская палата и ее руководящие органы создаются на общереспубликанской конференции аудиторов. Деятельность регулируется настоящим Законом и другими актами законодательства.

Аудиторская палата не имеет права заниматься аудиторской деятельностью или создавать при себе коммерческие организации.

Деятельность Аудиторской палаты не может быть прекращена.

Кабинет Министров Республики Беларусь может содействовать и оказывать необходимую помощь Аудиторской палате в ее становлении, развитии и деятельности.

Кабинет Министров Республики Беларусь имеет право давать рекомендации Аудиторской палате по вопросам совершенствования аудиторской деятельности. Аудиторская палата обязана рассмотреть их в двухмесячный срок. Решения Аудиторской палаты обязательны для аудиторов и аудиторских организаций.

Для осуществления профессиональных целей и защиты своих интересов аудиторы могут создавать общественные профессиональные объединения на основе действующего законодательства.

ГЛАВА 3 ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ АУДИТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Статья 8. Правовые основания осуществления аудиторской деятельности

Аудиторская деятельность осуществляется на основании настоящего Закона и других законодательных актов Республики Беларусь, а также в соответствии с международными и республиканскими стандартами аудиторской деятельности.

Аудиторы и аудиторские организации при осуществлении аудиторской деятельности руководствуются настоящим Законом, другими актами законодательства, стандартами аудиторской деятельности, нормативными документами по бухгалтерскому учету и контролю. Никакие государственные органы, заказчики аудита и любая третья сторона не вправе вмешиваться в профессиональную деятельность аудитора и аудиторской организации.

Аудиторская палата по заявлению заинтересованного субъекта и за счет его средств может назначить проверку (экспертизу) качества аудиторского заключения.

Независимость аудиторов и аудиторских организаций обеспечивается в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

Организация аудиторской деятельности, порядок аттестации специалистов и выдача им лицензий на право занятия аудиторской деятельностью, лицензирование аудиторских организаций, ведение государственного реестра аудиторов и аудиторских организаций и другие вопросы аудита определяются Кабинетом Министров Республики Беларусь.

Статья 9. Договор на проведение аудита

Отношения между аудиторскими организациями (аудиторами) и заказчиками строятся на основе договора.

Аудиторские организации (аудиторы) ведут регистрацию заключенных договоров.

Предприятие (заказчик) имеет право самостоятельно выбирать аудиторскую организацию (аудитора) для заключения договора на проведение аудита, если иное не предусмотрено законодательством Республики Беларусь.

Аудиторские организации (аудиторы), осуществляющие аудиторскую проверку банков, должны иметь лицензию Национального банка Республики Беларусь на право занятия аудиторской деятельностью в банковской системе.

Аудиторская проверка не может проводиться:

- а) аудиторами: являющимися учредителями, собственниками, акционерами проверяемых субъектов хозяйствования; состоящими с заказчиками в близком родстве или свойстве (родители, супруги, братья, сестры, сыновья, дочери, а также братья, сестры, родители и дети супругов);
- б) аудиторскими организациями: в отношении субъектов хозяйствования, являющихся их учредителями, собственниками, акционерами, кредиторами, страховщиками, а также в отношении которых эти аудиторские организации являются учредителями, собственниками, акционерами;

в отношении субъектов хозяйствования, являющихся их дочерними предприятиями, филиалами (отделениями) и представительствами или имеющих в своем капитале долю этих аудиторских организаций;

в) аудиторами и аудиторскими организациями, оказывавшими данному субъекту хозяйствования услуги по постановке и восстановлению бухгалтерского учета.

Статья 10. Права аудиторов и аудиторских организаций

Аудиторы и аудиторские организации имеют право:

- а) самостоятельно определять формы и методы проверки;
- б) проверять все бухгалтерские регистры, счета и другую документацию финансово-хозяйственной дея-

О ПОРЯДКЕ ВВЕДЕНИЯ В ДЕЙСТВИЕ ЗАКОНА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ "ОБ АУДИТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ" ПОСТАНОВЛЕНИЕ

* Верховного Совета Республики Беларусь

Верховный Совет Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Ввести в действие Закон Республики Беларусь "Об аудиторской деятельности" со дня его опубликования.

2. Кабинету Министров Республики Беларусь:

в месячный срок обеспечить организацию и проведение общереспубликанской конференции аудиторов по созданию единой республиканской Аудиторской палаты и избранию ее руководящих органов;

привести действующее законодательство и другие нормативные акты в соответствие с Законом Республики Беларусь "Об аудиторской деятельности";

осуществить правопреемственность созданной единой республиканской Аудиторской палаты вместо ранее существовавших органов, регулирующих аудиторскую деятельность в Республике Беларусь, с передачей остатка государственных средств и имущества.

Председатель Верховного Совета Республики Беларусь
М.ГРИБ

8 ноября 1994г., г.Минск N 3374-XII

тельности, активы и обязательства, фактическое наличие денежных средств, ценных бумаг, материальных ценностей и их соответствие данным бухгалтерского учета и бухгалтерской (финансовой) отчетности;

в) получать у банков, налоговых органов и иных третьих лиц соответствующие сведения о финансово-хозяйственной деятельности проверяемого предприятия, необходимые для проведения аудита;

г) привлекать на договорной основе к участию в аудите специалистов различного профиля, за исключением лиц, указанных в статьях 6 и 9 настоящего Закона;

д) отказаться от проведения аудиторской проверки в случае непредоставления проверяемым субъектом хозяйствования необходимой документации.

Статья 11. Обязанности аудиторов и аудиторских организаций

Аудиторы и аудиторские организации обязаны:

а) сообщать заказчику о невозможности своего участия в проведении аудиторской проверки субъекта хозяйствования вследствие обстоятельств, указанных в статье 9 настоящего Закона;

б) обеспечивать сохранность документов, полученных на проверяемом субъекте хозяйствования, а также составленных ими в ходе проверки;

в) гарантировать заказчику конфиденциальность представленных им и выявленных в ходе аудиторских работ любой информации и данных, результатов проверки и финансового состояния заказчика;

г) не использовать в своих целях или в интересах третьих лиц полученную в результате аудиторской проверки информацию;

д) сообщать собственникам в ходе проведения аудита в письменной форме о фактах, свидетельствующих о серьезных нарушениях законодательства Республики Беларусь, в результате которых предприятие или государство понесли либо могут понести ущерб.

Статья 12. Ответственность аудиторов и аудиторских организаций

Аудиторская организация (аудитор) несет ответственность за нарушения требований действующего законодательства Республики Беларусь при осуществлении аудиторской деятельности.

В случае, если в результате небрежности либо неправомерных действий аудитора или аудиторской организации предприятию нанесен материальный ущерб, он подлежит возмещению аудиторской организацией (аудитором) в соответствии с действующим законодательством Республики Беларусь и условиями договора.

Статья 13. Право заказчика

Заказчик имеет право получить от аудитора исчерпывающую информацию о требованиях законодательства, касающихся проведения аудита, а также о нормативных документах, на которых основываются замечания и выводы аудитора, а аудитор обязан представить заказчику такую информацию.

Статья 14. Обязанности заказчика

Заказчик обязан:

- а) создавать аудитору условия для своевременного и качественного проведения аудита, представлять ему всю необходимую документацию, давать по запросу аудитора разъяснения и объяснения в устной или письменной форме;
- б) не вмешиваться в деятельность аудитора с целью ограничения круга вопросов, подлежащих

проверке, если иное не предусмотрено договором;

в) своевременно устранять выявленные аудитором нарушения законодательства, установленного порядка ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Выполнение требований аудиторской организации (аудитора), вытекающих из обязательств по договору, для заказчика обязательно.

Статья 15. Ответственность заказчика

Заказчики несут ответственность за полноту и достоверность документов и другой информации, представленной аудитору на проверку.

Аудиторская проверка не освобождает субъект хозяйствования от ответственности за нарушение порядка осуществления хозяйственной деятельности, несоответствие представляемой бухгалтерской (финансовой) отчетности актам законодательства.

Статья 16. Аудиторское заключение

Результатом аудиторской проверки является заключение аудиторской организации (аудитора).

Аудиторское заключение состоит из двух частей — аналитической и итоговой.

В аналитической части аудиторского заключения указываются заказчик и период проверенной деятельности предприятия, приводятся результаты экспертизы организации бухгалтерского учета, составления бухгалтерской (финансовой) отчетности и состояния внутреннего контроля, отмечаются факты не устраненных в ходе аудиторской проверки нарушений установленного порядка ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности, а также случаи нарушения законодательства Республики Беларусь при совершении финансово-хозяйственных операций.

В итоговой части аудиторского заключения содержится запись о подтверждении достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности предприятия.

Аудиторское заключение подписывается по аналитической и итоговой частям в отдельности аудитором, проводившим проверку, и заверяется печатью аудиторской организации (аудитора).

Обязательным для предприятия является представление пользователям бухгалтерской (финансовой) отчетности только итоговой части аудиторского заключения.

В случае, если предприятием в ходе проведения аудита не были устранены нарушения в ведении бухгалтерского учета, составлении бухгалтерской (финансовой) отчетности и соблюдении законодательства Республики Беларусь, в итоговой части аудиторского заключения делается запись об отказе в подтверждении бухгалтерской (финансовой) отчетности.

В дальнейшем для подтверждения исправления нарушений, отмеченных в аудиторском заключении или акте (справке), должен быть проведен повторный аудит по новому договору предприятия с аудиторской организацией (аудитором).

Статья 17. Рассмотрение споров

Споры, возникающие в процессе осуществления аудиторской деятельности, разрешаются в соответствии с договором на проведение аудита, а при невозможности такого разрешения — в судебном порядке.

Президент
Республики Беларусь
А.ЛУКАШЕНКО

8 ноября 1994г., г.Минск N 3373-XII

* В дальнейшем — субъектам хозяйствования.

** В дальнейшем — Аудиторская палата.

Быстро! Качественно! Дешево!
Разработка ПСД на строительство и ремонт зданий, гаражей, коттеджей, инженерных коммуникаций и др.
Все виды геодезических работ.
Приватизация дачных участков.
Лицензия на все виды работ имеется.
Тел.: 21-60-72, 21-60-80

Фирма "Аврора"
предлагает со склада в Молодечно:
НИТКИ
для швейной, обувной,
кожгалантерейной промышленности,
машинной вышивки, изготовления
мягкой мебели.

Предусмотрены оптовые скидки.
Тел. (8-01773) 6-16-65

**Все виды аудита,
быстро
и качественно**

Тел.: (0172) 23-09-16, 59-98-95.

**Организация (г.Могилев) предлагает
товар и принимает заказы на:**

1. П/платно работы на обивку
2. Куртки работы на обивку
3. Жилеты на обивку
4. Рубашки на обивку
5. Комплекты з/платной рабочей одежды.
куртки, брюки, ватники, кашемир

При оптовых партиях возможна скидка

**Тел./факс (0222) 22-21-87.
Тел. 25-27-68**

**Совместное белорусско-польское
предприятие приглашает на должность
ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА**

высококвалифицированного специалиста
с высшим юридическим или инженерно-
техническим образованием,
знанием одного
из иностранных языков
и опытом работы
в производственных коллективах.

Зарплата высокая.

**Кандидатам звонить
по тел.: 24-42-01**

АВТОТЕКС

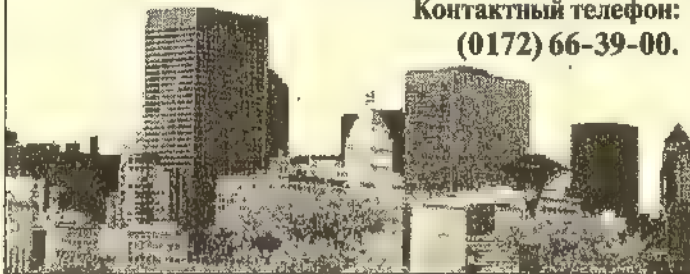
**Организациям и гражданам
Республики Беларусь!**

Компания "Автотекс" предлагает принять участие
в долевом строительстве квартир в г. Минске.

- Это реальная возможность приобретения
жилья на выгодных условиях оплаты;
- это разнообразные виды квартир;
- это качество и скорость исполнения.

Ждем Вас по адресу:
г. Минск, ул. Калинина, 9, 2 этаж.

Контактный телефон:
(0172) 66-39-00.



**Аудиторские услуги
предлагает специализированная фирма
"Эно-Аудит".**

Приглашаем к сотрудничеству аудиторов
и бухгалтеров, имеющих опыт ревизионной работы.
Тел.: (0172) 42-40-84, 45-13-81

фирма «БЕЛИНТЕРПАЙП»

**реализует
со складов
МОГИЛЕВА
и области**

ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ВОДОГАЗОПРОВОДНЫЕ
ОЦИНКОВАННЫЕ (ГОСТ 3262-75)
Ду 15х2,8 Ду 25х3,2 Ду 32х3,2
ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ВОДОГАЗОПРОВОДНЫЕ
(ГОСТ 3262-75)
Ду 15х2,8 Ду 20х2,8 Ду 25х3,2
Ду 25х3,2 Ду 32х3,2
ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ЭЛЕКТРОСВАРНЫЕ
ПРЯМОШОВНЫЕ (ГОСТ 10704-91)
Φ 69х4 Φ 127х4,5 Φ 57х3,5
Φ 76х3,5 Φ 48х3,5
ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ БЕСШОВНЫЕ
ГОРЯЧЕКАТАНЫЕ (ГОСТ 8732-78)
Φ 159х6 Φ 114х6
ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ СВАРНЫЕ, ПРЯМОШОВНЫЕ ДЛЯ
МАГИСТРАЛЬНЫХ ГАЗОНЕФТЕПРОВОДОВ (ГОСТ 20295-85)
Φ 219х6 Φ 273х7
ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ЭЛЕКТРОСВАРНЫЕ ПРОФИЛЬНЫЕ
ВЫСОКОЙ ТОЧНОСТИ (ТУ 14-3-1629-90)
20х20х1,5 40х40х2,5-3 40х35х2
40х28х2,5-3 50х25х2,5-3 60х40х3
50х28х2,5-3 50х35х2,5-3

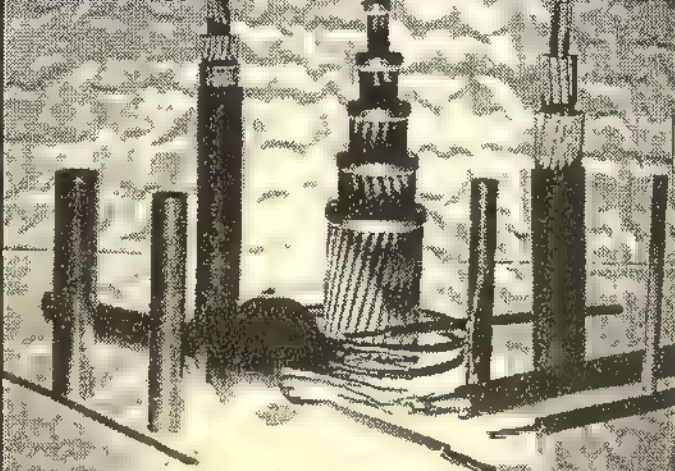
Тел. в Могилеве: (0222) 23-73-95, 23-72-64
Факс (0222) 23-65-14
Тел. в Минске: (0172) 20-15-39
Факс (0172) 20-16-09

КАБЕЛЬ, ПРОВОД

ЭЛЕКТРОДЫ, НАСОСЫ, ЭЛЕКТРОДВИГАТЕЛИ

**со склада в Ростове
от АО ЭНЕРГОПРОМ**

ПОСТАВКА ЛЮБЫХ
ВИДОВ ТРАНСПОРТА
ПО ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОМУ
ЗАКАЗНИКА
ПРИБОРА
СИСТЕМА
СКИДКИ
ОФОРМЛЕНИЕ
НА ВЫВОЗ
ЗА ПРЕДЕЛЫ
РОССИИ



**344038, Ростов-на-Дону, пр. Ленина, 56
тел. (8632) 310736, 310679 факс (8632) 310527**

Белассоль
Производственно-
коммерческая фирма
предлагает Мебель
совместного производства

- Оборудование магазинов, кафе,
баров и т.д. под заказ;
- офисные столы одно- и двух-
тумбовые;
- компьютерные стойки;
- офисные кресла;
- комплекты офисной мебели;

Тел. (0172) 69-17-27, тел/факс (0172) 69-16-92

Утром деньги - вечером стулья!

Эрст ЭКОНОМИЯ ТОПЛИВА!!!

Производим и реализуем химический реагент
"Р-350" (ТУ РБ 14748127.001-94)
для удаления нагара с внешней поверхностью нагрева котлов
любой мощности, работающих на твердом,
жидком и газообразном топливе.
Выполняем работы по очистке котлов от нагара.
Систематическая очистка котлов от нагара с применением
реагента "Р-350" позволяет:
-- повысить КПД котлоагрегата (в среднем на 5--10%);
-- существенно экономить топливо (до 15%);
-- заменить ручную очистку химической;
-- очистить до 90% внешней поверхности нагрева котла
(топку, конвективный пучок, экономайзер);
-- улучшить экологические показатели котла;
-- продлить срок службы котельного агрегата.
**А главное, сэкономите ваши деньги!!!
Звоните! Заказывайте! Покупайте!**

Тел. (8-0172) 41-41-15

**INSTITUTE FOR PRIVATIZATION
AND MANAGEMENT**



**ИНСТИТУТ ПРИВАТИЗАЦИИ
И МЕНЕДЖМЕНТУ**

Институт приватизации и менеджмента начинает новый курс семинаров на базе спорткомплекса "Рубичи" по вопросам
организации и управления предприятиями и объявляет о начале набора слушателей на данную программу
Программа проводится при поддержке программы TACIS Европейского Союза при участии международной консультативной
фирмы Price Waterhouse и рассчитана на подготовку 3 и более менеджеров одного предприятия.

- Программа включает в себя следующие темы:
1. Организационный бизнес — 18—20 января, 23—27 января 1995 г.
 2. Бизнес-планирование — 6—10 февраля, 13—17 февраля 1995 г.
 3. Маркетинг — 27 февраля — 8 марта, 6—10 марта 1995 г.
 4. Финансы и учет — 17—21 апреля, 25—29 апреля 1995 г.
 5. Реструктуризация и менеджмент взаимоотношений — 16—19 мая, 22—26 мая 1995 г.

И другие специализированные семинары:
2. Оценка предприятия — 10—14 апреля 1995 г.
1. Международная торговля — 28 августа — 1 сентября 1995 г.
Данный семинар предназначен для оказания помощи предприятиям в выработку стратегии, политики, системы управления, служебных отчетов для своего руководства и
обсудит его во время индивидуальных консультаций с экспертом Price Waterhouse.
Каждый семинар будет повторяться два раза, что позволит обучить достаточное количество сотрудников одного предприятия, не отрывая их одновременно от производства.
Лекторами на семинарах станут специалисты ведущих международных консультативных фирм, которые примут участие в процессе преподавания новейших методов обучения
(совместные лекции с дискуссиями и работами в группах) и предоставят слушателям комплекты своих лекций и учебные материалы.
Стоимость участия минимальна и включает только питание и проживание.
Начало первого семинара — 16 января.

В данной программе могут принять участие предприятия любой формы собственности.
Тысячи Институтов приватизации и менеджмента приглашают на семинары на приватизацию директоров предприятий "Приватизация в Беларуси: курс для директоров", который
продлится с 16 по 20 января 1995 года на базе спорткомплекса "Рубичи".

Основные вопросы, которые будут рассмотрены на семинаре:

1. Государственная политика в области приватизации.
2. Законодательство в области приватизации.
3. Приватизация предприятия: как организовать процесс.
4. Новое в оценке стоимости имущества.

Участники семинара будут обеспечены основными нормативными актами по приватизации и акционированию в РБ, комплектами выступлений лекторов, учебными материалами.
Услуги участников семинара:
доставка до Минска в "Рубичи" и отъезд участников семинара;
проживание в комфортабельных 2-местных номерах со всеми удобствами;
организация крутого стола;
организация досуга участников семинара.

В январе 1995 года Институт приватизации и менеджмента проводит следующие курсы и семинары:

1. "Бухгалтерский учет и приватизация" — 17—19 января 1995 г.
2. Деловой курс развития на бухгалтерских государственных предприятиях, преобразованных в акционерные общества, и для местных обществ, созданных в процессе приватизации.
3. "Курсы для консультационных фирм и индивидуальных консультантов, участвующих в проведении работ по приватизации и акционированию" — 28.01.—3.02.1995 г.
4. "Курсы для членов правлений акционерных обществ" — 23—27 января 1995 г.
5. "Оценка стоимости имущества" — 24—27 января 1995 г.
6. "Первое собрание акционеров" — 25—27 января 1995 г.
7. "Регистрация членских инвестиционных фондов" — 24 января 1995 г.
8. "Организационный менеджмент с парадоксом" — 6—10 февраля 1995 г.

Если вы заинтересованы в участии в курсах и семинарах, звоните по более подробной информации по тел.: 35-82-71, 36-43-55.
Наш адрес: г. Минск, ул. Захарова, 76.

25 января 1995 г.

в 11.00



25 января 1995 г.

в 11.00

АУКЦИОН

**по продаже объектов
коммунальной собственности
в городе Бресте**

- ✓ 9 МАГАЗИНОВ Общая площадь каждого (кв.м.) - 72; 146; 209; 220; 343; 420; 421; 476; 1026.
Начальная цена каждого (млн.руб.) - 6,0; 18,0; 7,0; 70,0; 160,0; 70,0; 172,0; 5,0; 10,0.
- ✓ КАФЕ Общая площадь (кв.м.) - 804.
Начальная цена (млн.руб.) - 50,0.
- ✓ 3 ЗДАНИЯ Общая площадь (кв.м.) - 85; 308.
Начальная цена (млн.руб.) - 2,0; 40,0; 25,0.
- ✓ 2 ПОМЕЩЕНИЯ Общая площадь (кв.м.) - 107; 944.
Начальная цена (млн.руб.) - 3,0; 405,0.

Полную информацию можно получить по адресу:
224005, г. Брест, ул. Энгельса, 3, комн. №510,512.

**Тел. (01622) 3-42-60, 3-99-82,
3-24-21, 3-55-58, 3-81-92.**

БИЗНЕС-ПЛАН ПРЕДПРИЯТИЯ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО РАЗРАБОТКЕ И ОЦЕНКЕ

Утверждены Министерством экономики Республики Беларусь 14 декабря 1994 года

I. Общие положения

Решение вопроса о выделении бюджетных инвестиций, предоставлении банковских кредитов должно осуществляться только при наличии бизнес-плана, отражающего курс развития предприятия на определенный период. Содержанием бизнес-плана предприятия является проведение комплекса маркетингового и технико-экономического исследований, направленных на совершенствование и развитие производства. Оценка целесообразности выбора проекта осуществляется на основе критериев (маркетинговых, финансово-экономических, нормативных, обеспеченности ресурсами, соответствия факторам успеха), отражающих главные аспекты и условия его реализации. Бизнес-план предприятия может быть составлен на один год, в котором детально рассматриваются вопросы хозяйственной деятельности предприятия в предстоящие 12 месяцев и укрупненно характеризуются периоды на 1—4 года. При подготовке инвестиционных проектов бизнес-планы разрабатываются на период его осуществления. Бизнес-план включает описание предприятия, его потенциала, оценку внутренней и внешней среды в бизнесе и времени, конкретные данные о стратегии маркетинга и развития бизнеса. Кроме того, в бизнес-плане отмечаются возможности рисков, то есть показывается, что существование рисков учтено в бизнес-плане и намечены меры по их снижению.

Объем бизнес-плана зависит от цели его составления. Внутренний бизнес-план (для внутризаводского планирования) не регламентируется ни по объему, ни по структуре разделов. Бизнес-план может использоваться для проведения санации, реструктуризации, приватизации предприятий, а также для получения внешних инвестиций. Бизнес-план, предоставляемый с целью получения небольших или средних объемов инвестиций (кредитов), не должен превышать по объему 20—25 страниц. Бизнес-план, требующий привлечения значительных объемов инвестиций (кредитных ресурсов), а также призванный заинтересовать крупного инвестора, должен быть изложен не более чем на 50—80 страницах. Следует отметить, что в указанный объем не включаются приложения, которые должны дополнить бизнес-план и подтвердить его реальность. Основное требование к бизнес-плану — его реальность. Составлению бизнес-плана должны предшествовать анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия, рынка и технико-экономические исследования различных альтернатив развития предприятия на основе общепринятых международных стандартов. Источником средств для финансирования разработки бизнес-планов предприятий, научно-технических и инвестиционных проектов, а также проведения их независимой экспертизы могут быть: собственные средства предприятий, организаций и учреждений; внебюджетные фонды министерств, ассоциаций, союзов; средства потенциальных инвесторов.

II. Функции бизнес-плана

Бизнес-план выполняет четыре функции.

Первая функция связана с возможностью его использования для разработки концепции, стратегии бизнеса. Эта функция жизненно необходима как в период создания предприятия, так и в период (выбора) новых направлений деятельности.

Вторая функция планирования, позволяющая оценить возможности развития нового направления деятельности, контролировать процессы развития предприятия, выполнения бизнес-плана.

Третья функция позволяет привлекать денежные средства (суды и кредиты). Четвертая функция позволяет привлечь к реализации планов предприятия потенциальных партнеров, которые смогут вложить собственный капитал или имеющиеся у них новейшие технологии. Бизнес-план должен убедить потенциального инвестора в том, что он сможет получить прибыль, вступив в коммерческие отношения с данным предприятием.

III. Структура бизнес-плана

Структура и объем разделов бизнес-плана определяются самостоятельно, но при их подготовке следу-

ет учитывать следующие факторы: особенности применяемой (осваиваемой) технологии, рынка, конкурентоспособности и новизны продукта (услуг), степень проработанности тех или иных вопросов. Ниже приводится примерная структура бизнес-плана и краткая характеристика его разделов.

Примерная структура бизнес-плана

Резюме

1. Описание предприятия

1.1. Реквизиты предприятия, отраслевая принадлежность, форма собственности, фамилия, имя, отчество руководителя предприятия

1.2. Основные направления и цели деятельности предприятия

1.3. История создания, развития и современного состояния предприятия

1.4. Достижения и неудачи предприятия

2. Продукция и услуги

2.1. Описание продукции и области ее применения, отличительные качества или уникальность продукции

2.2. Лицензии, патентные права

3. План маркетинга

3.1. Оценка потенциальных покупателей и потребителей услуг

3.2. Оценка конкурентов и конкурентной борьбы

3.3. Комплексное исследование рынка (сегменты рынка, размер рынка и его рост, доля вашей продукции на рынке, особые характеристики рынка)

4. Научно-исследовательские и проектно-конструкторские работы

5. Производственный план

5.1. Экономический потенциал

5.2. Технологический потенциал

5.3. Материально-техническое обеспечение

5.4. Трудовой потенциал

5.5. Правовая защита производства

6. Организационный план управления предприятием

7. Реализация проекта

8. Финансовый план

8.1. Анализ и прогноз финансово-хозяйственной деятельности

8.2. Финансирование проекта

8.3. Производственные издержки

8.4. Коммерческая прибыльность

8.5. Риск и меры, обеспечивающие его снижение

9. Юридические аспекты

Приложения:

Технические данные по продукции (карты технического уровня выпускаемой (осваиваемой) продукции)

Патентная, сертифицированная и другая документация

Экспертные заключения по продукции или рынкам

Сведения о порядке и методе проведения опросов и исследований

IV. Краткая характеристика разделов бизнес-плана

Резюме

Структура резюме должна соответствовать структуре самого бизнес-плана, объем его не должен превышать четырех машинописных страниц. Написано резюме должно быть кратко, ясно, доступным языком, исключая сложную техническую терминологию, и готовиться оно после завершения работы над основными разделами бизнес-плана. В резюме в сжатой форме должна быть изложена суть, предлагаемого плана развития предприятия, его преимущества, приведены основные итоги маркетинговых исследований и финансово-экономических расчетов: объем продаж, выручка от продаж, затраты на производство, прибыль и уровень прибыльности вложений и срок, в течение которого гарантируется возврат заемных средств; выводы и рекомендации, касающиеся всех основных аспектов реализации бизнес-плана. Особо следует отметить моменты, подкрепляющие инвестиционную привлекательность, надежность, своевременность и технологическую новизну проекта.

1. Описание предприятия. В этом разделе необходимо указать цель плана (инвестиционного проекта); перечислить основные его параметры — вид и номенклатура продукции,

мощность предприятия и место его размещения, ориентация проекта (рынок или сырье), график осуществления проекта; основные мероприятия по разработке проекта, включая научно-исследовательские и проектно-конструкторские работы; а также предоставить информацию об уже осуществленных исследованиях и изысканиях в этих направлениях.

2. Продукция. В этом разделе в оптимальном объеме представляется информация о продукции, показывается новизна решения технических, технологических, рецептурных, потребительских и прочих проблем. Обязательно проводится сравнительный анализ продуктов конкурентов, показывается, какие преимущества получает производитель и потребитель предлагаемой продукции.

В приложениях необходимо привести официальные документы: сертификат, рецептуру, патенты, заключения экспертов и другие, подтверждающие качество, новизну предлагаемого продукта.

3. План маркетинга. Анализ рынка является ключевым мероприятием для определения масштабов инвестиционной и производственной программы, производственной мощности, требуемой технологии и очень часто выбора места осуществления проекта. В данном разделе необходимо показать степень изученности рынка и принципиальные схемы сбыта продукции. При этом не следует забывать, что в условиях инфляции, общего спада производства все более реальным становится явление перепроизводства продукции. Поэтому необходимо показать не только как произвести данную продукцию, но и как ее эффективно, с большой рентабельностью реализовать на рынке. Детали системы сбыта в бизнес-плане можно не описывать, однако необходимо отметить принципиальные подходы к реализации стратегии сбыта. Для обоснования выбранной стратегии необходимо дать оценку внешней среде предприятия: рынку труда, технологиям, продукции, конкуренции, общую оценку рынка, насыщенности товарами-конкурентами, покупательной способности, ценовым ограничениям, спросу и его формированию, возможности изменения потребительских свойств товара, культурным национальным особенностям, налоговому законодательству, влиянию других факторов внешней среды. Важным моментом данного раздела является описание потенциальных покупателей, их количественная и качественная характеристика, а также аналогичная характеристика конкурентов. На основе проведенного анализа и исследований в бизнес-плане формируется стратегия производства и сбыта продукции. В данном и последующих разделах необходимо дать достаточную информацию для принятия решения.

4. Научно-исследовательские и проектно-конструкторские работы. В этом разделе на основе анализа и учета всех внешних и внутренних факторов производства следует описать оптимальные рамки проекта, обосновать его выбор, привести перечень компонентов проекта (научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ), определить соответствующие технологии, технологические процессы, которые предполагается использовать, виды и

*Фирма-производитель постоянно
продает со склада в Минске:*

- игрушку пластмассовую;
- масштабные копии моделей боевой техники;
- пакеты п/э любых размеров и цветов.

Принимает заказы на изготовление:

- изделий из пластмассы;
- пакетов п/э с фирменным знаком или рисунком заказчика;
- упаковки блистер, skin, корекс.

Тел. (0172) 23-44-53.

количество требуемого оборудования и машин. При выборе технологии необходимо учитывать следующие аспекты: характер требуемой технологии, источники и пути приобретения (лицензирование, закупки, совместные предприятия). Оборудование следует классифицировать на производственное, вспомогательное и подсобное, запасные части и инструмент.

5. Производственный план. Данный раздел должен показать, что экономический потенциал предприятия способен обеспечить производственную программу. При этом необходимо объективно оценить уровень экономического потенциала и возможности его качественного изменения в процессе выполнения проекта. В этом разделе необходимо оценить уровень технологического потенциала предприятия, выделив группы технологического оборудования, которые будут задействованы в производственном цикле. Особо стоит обратить внимание на вопросы материально-технического обеспечения проекта. Желательно представить альтернативные варианты поставки материальных ресурсов, оборудования. Необходимо также представить материал по кадровому обеспечению предприятия, включая и вопросы технологии набора, обучения и подготовки кадров. Особо следует отметить уровень управленческих кадров, консультантов, экспертов данного бизнес-плана. Важное значение имеют также вопросы правовой защиты производства: сертификация, патентование, лицензирование, защита торговой марки и другие.

6. Организационный план управления предприятием. В этом разделе кратко освещается проблема производственного менеджмента. Следует обратить особое внимание на гибкость системы управления в случае изменения рыночных условий, объема производства или сбыта продукции как в производственном, так и региональном отношениях. Кроме того, в этом разделе необходимо показать принципиальную схему принятия решений по управлению. Система управления должна быть оптимальной как по затратам, так и по степени эффективности.

7. Реализация проекта. Стадия осуществления проекта охватывает период от принятия инвестиционного решения до начала промышленного производства, включая также этапы, как проведение переговоров и заключение контрактов, разработку документации проекта, строительство объектов и пуск производства. Главной целью этого раздела является

определение финансовых последствий стадии реализации проекта с целью обеспечения его достаточными средствами как до начала производства, так и после него. Поэтому выбору метода финансирования (собственные средства, акционерный капитал, кредит) следует уделить особое внимание, при этом участие собственного капитала предприятия в осуществлении проекта чаще всего является обязательным условием. В связи с тем, что в фазе осуществления проекта совершается ряд одновременных и взаимодействующих операций по инвестированию, имеющих различные финансовые последствия, для их оценки необходимо подготовить оптимальную программу и график сроков реализации проекта.

8. Финансовый план. Этот раздел является одним из важнейших разделов бизнес-плана, отражающим достоверные итоги его осуществления. В данном разделе следует четко определить как инвестиционные, так и производственные издержки, учитывая, что прибыльность проекта в конечном счете будет зависеть от размеров и структуры этих издержек и графика его осуществления. В него необходимо включить следующие подразделы: планы по прибыли, движению денежных потоков, анализ безубыточности, рентабельности, динамичности, финансовый анализ отдельных видов продукции, чувствительность проекта к различным изменениям, риск и намечаемые меры по его снижению. Финансовая оценка проекта осуществляется на основе таких критериев промышленной рентабельности, как чистая дисконтированная стоимость, внутренняя норма прибыли, период погашения задолженности, простая норма прибыли. Особо стоит обратить внимание на показатели объема продаж, предполагаемую себестоимость продукции. Желательно отразить возможную многовариантность поставок сырья, реализации продукции.

9. Юридические аспекты. В данном разделе рассматриваются юридические аспекты осуществления проекта, права и обязанности сторон.

Приложения. Это не регламентированный по объему раздел, в который включаются все дополняющие основные разделы материалы (спецификации, техническое описание сертификата, патента, результаты маркетинговых исследований и т.д.), а также помещаются данные на руководителей предприятия (инвестиционного проекта), инвесторов, экспертов, консультантов проекта, рекламные материалы и прочее.

КОММЕНТАРИЙ

Настоящие рекомендации разработаны в соответствии с решением совета Контрольной палаты Республики Беларусь от 15 июня 1994 года N C-46/1 и во исполнение поручения Совета Министров Республики Беларусь от 29 июня 1994 года N 02/441-31. Рекомендации подготовлены на основе общепринятых международных стандартов. В мировой практике наибольшее распространение получила методология по технико-экономическим исследованиям и обоснованию инвестиционных проектов, разработанная специалистами Организации Объединенных Наций по промышленному развитию (ЮНИДО), широко применяется также программный продукт Project Expert и другие. Методология базируется на принципе расчета движения денежной наличности. Она принципиально отличается от отечественных и имеет ряд преимуществ. Во-первых, использование динамического метода расчета инвестиций или метода дисконтирования денежных потоков позволяет разновременные затраты приводить к единому моменту времени и оценивать проект в динамике в течение всего периода его существования. Во-вторых, использование программного продукта КОМФАР, разработанного по этой методологии, дает возможность быстро проводить многовариантные расчеты и выбирать наиболее эффективный. Кроме того, уже при реализации проекта в случае отклонения реальных данных от заложенных в проекте или изменения условий можно быстро уточнить расчеты, введя новую информацию. В-третьих, расчеты можно производить на достаточно длительный период — до восьми лет на строительство и до 15 лет для производства.

Отделы бюджетно-налоговой политики и инвестиций
и прогнозирования и регулирования промышленности.
Тел. 29-69-00

О соответствии Конституции Закона от 6 октября 1994 года

"О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь"

"О местном самоуправлении и местном хозяйстве в Республике Беларусь"

(Окончание. Начало на 9 стр.)

Нормы Закона от 6 октября 1994 г., предусматривающие упразднение Советов депутатов первичного территориального уровня, не в полной мере согласуются с принципами и нормами международного права, касающимися представительной демократии. В частности, Конституционный Суд считает, что при формировании законодательной базы следует ориентироваться на положения, содержащиеся в международных актах, принятых Советом Европы, специально приглашенным членом которого является Республика Беларусь.

В преамбуле Европейской хартии местного самоуправления 1985 г. отмечается, что местная общественность является одной из принципиальных основ демократического строя, а право граждан на участие в управлении публичными делами — составной частью демократических принципов. Концепция территориального самоуправления, заложенная в

статье 3 указанной Хартии, предусматривает, что территориальное самоуправление означает право и действительную способность местных обществ в рамках, определенных законом, регулировать и управлять (на их исключительную ответственность и в интересах жителей) принципиальной частью публичных дел. Управление публичными делами согласно статье 4 Хартии должно в основном осуществляться теми органами власти, которые являются самыми близкими гражданам.

Рассмотрев предложение группы депутатов о признании не соответствующими Конституции норм Закона от 6 октября 1994 г., устанавливающих порядок формирования исполнительных комитетов областного и базового уровней, и проанализировав заключения экспертов в этой части, Конституционный Суд считает, что сделать вывод о неконституционности указанных норм не представляется возможным.

Статьей 124 Конституции предусмотрено, что компетенция, порядок создания и деятельности органов местного управления и самоуправления определяются законом.

Верховный Совет Республики Беларусь, реализуя в Законе о местном управлении и самоуправлении положения Конституции, решая вопросы формирования структур исполнительной власти с учетом учреждения поста Президента как главы исполнительной власти, вправе был определять новые подходы к порядку создания исполнительных и распорядительных органов и определению их статуса.

Вместе с тем Конституционный Суд обращает внимание на наличие противоречий в Законе о местном управлении и самоуправлении, что может привести к затруднениям при его реализации.

Конституционный Суд считает, что норма, содержащаяся в части третьей статьи 2 Закона о местном управлении и самоуправлении, неконституционна, на неконституционность которой указывалось в предложении группы депута-

тов, не противоречит Конституции, поскольку Верховный Совет на основании пункта 8 статьи 83 Конституции может предоставлять Президенту Республики Беларусь право принимать решения по вопросам административно-территориального устройства.

С учетом изложенного и руководствуясь статьями 7, 127, 128, 129 Конституции Республики Беларусь, статьями 5, 36, 38, 40, 43 Закона "О Конституционном Суде Республики Беларусь", Конституционный Суд Республики Беларусь

РЕШИЛ:

1. Признать не соответствующими Конституции Республики Беларусь нормы Закона от 6 октября 1994 г. "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь" "О местном самоуправлении и местном хозяйстве в Республике Беларусь" в части, касающейся упразднения местных Советов первичного территориального уровня. Считать указанные нормы утратившими силу с момента их принятия.

2. Предложить Верховному Совету Республики Беларусь:

2.1. внести в Закон Республики Беларусь "О местном управлении и самоуправлении" изменения в соответствии с настоящим Заключением;

2.2. привести пункты 2 — 6 постановления Верховного Совета Республики Беларусь от 6 октября 1994 г. "О порядке введения в действие Закона Республики Беларусь "О местном самоуправлении и местном хозяйстве в Республике Беларусь" в соответствии с пунктами 1 и 2.1 настоящего Заключения.

3. Органам представительной и исполнительной власти пересмотреть свои решения, принятые на основании норм Закона от 6 октября 1994 г., признанных в соответствии с настоящим Заключением утратившими силу.

4. Опубликовать настоящее Заключение в десятидневный срок со дня принятия в "Ведомостях Верховного Совета Республики Беларусь", "Народной газете", "Звяздзе", а также в тех изданиях, где был опубликован Закон от 6 октября 1994 года "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь" "О местном самоуправлении и местном хозяйстве".

5. Настоящее Заключение вступает в силу со дня принятия, является окончательным, обжалованию и опротестованию не подлежит.

Председательствующий —
Заместитель Председателя
Конституционного Суда
Республики Беларусь

В.Г.ТИХИНА

СОДРУЖЕСТВО НЕЗАВИСИМЫХ ГОСУДАРСТВ

СОГЛАШЕНИЕ

о товарообороте и производственной кооперации в области машиностроения на взаимовыгодной основе

Правительства государств — участников настоящего Соглашения, далее — Стороны, стремясь к дальнейшему углублению взаимовыгодных экономических отношений между государствами, считая необходимым сохранение и развитие созданного производственного потенциала предприятий машиностроения Сторон и рационального его использования, а также постоянное совершенствование выпускаемой продукции, придавая важное значение сохранению и развитию производственных и технологических взаимосвязей между машиностроительными предприятиями и организациями государств, согласились о нижеследующем:

СТАТЬЯ 1

1. Стороны поручают машиностроительным министерствам и ведомствам с согласия предприятий заключать ежегодно соглашения о товарообороте продукции машиностроения, включая сырье, материалы для ее изготовления и производственную кооперацию на взаимовыгодной основе в соответствии с Соглашением о сотрудничестве в области машиностроения от 24 сентября 1993 года, Соглашением о создании зоны свободной торговли от 15 апреля 1994 года, Соглашением об общих условиях и механизме поддержки развития производственной кооперации предприятий и отраслей государств — участников Содружества Независимых Государств от 23 декабря 1993 года, Протоколом о механизме реализации указанного Соглашения от 15 апреля 1994 года, Решением об изменении редакции абзаца первого статьи 5 Соглашения об общих условиях и механизме поддержки производственной кооперации предприятий и отраслей государств — участников

Содружества Независимых Государств от 15 апреля 1994 года и Решением о временном применении Соглашения об общих условиях и механизме поддержки развития производственной кооперации предприятий и отраслей государств — участников Содружества Независимых Государств от 15 апреля 1994 года.

Поставка сырья, материалов, комплектующих изделий и готовой машиностроительной продукции по заключенным соглашениям на взаимовыгодной основе не облагается налогами и вывозными пошлинами, акцизами и налогами.

2. Для реализации предусмотренных в пункте 1 настоящей статьи целей Стороны могут привлекать к участию в разработке, заключении и осуществлении договоров (контрактов) акционерные общества и другие хозяйствующие субъекты (далее — хозяйствующие субъекты).

Перечень хозяйствующих субъектов определяют машиностроительные министерства и ведомства Сторон.

СТАТЬЯ 2

1. Реализация настоящего Соглашения осуществляется на основе договоров (контрактов) между хозяйствующими субъектами государств — участников настоящего Соглашения независимо от форм собственности и ведомственной принадлежности.

Ответственность за выполнение договоров несут заключившие их субъекты.

2. Поставки котируемых товаров на взаимовыгодной основе осуществляются в соответствии с принятым в каждом государстве порядком.

СТАТЬЯ 3

Стоимость взаимопоставляемой продукции, предусмотрен-

* * *

СОГЛАШЕНИЕ

о сотрудничестве в области охраны труда

Государства — участники настоящего Соглашения в лице Правительств, далее именуемые Сторонами, основываясь на положениях Договора о создании Экономического союза,

отмечая межгосударственный характер проблем охраны труда и важность их решения в деле обеспечения социальных гарантий безопасности жизни и здоровья работников, стремясь к развитию и углублению всестороннего сотрудничества между Сторонами и руководствуясь необходимостью обеспечить проведение скоординированных действий в области охраны труда на основе использования на взаимовыгодных условиях накопленного опыта и научно-технического потенциала, согласились о нижеследующем:

СТАТЬЯ 1

Стороны, обладая полной самостоятельностью в вопросах формирования и реализации национальной политики в области охраны труда:

считают целесообразным проведение скоординированной политики по вопросам охраны труда с учетом общепринятых международных норм и правил;

приняли стандарты Системы стандартов безопасности труда (ССБТ), единые нормы и правила по охране труда в качестве межгосударственных по согласованному перечню, который пересматривается по мере необходимости с учетом требований национального законодательства Сторон и результатов совместной работы, направленной на совершенствование ССБТ;

утверждают согласованные или совместно разработанные нормы и требования по охране труда к взаимопоставляемым машинам, механизмам, оборудованию, материалам, технологиям, средствам охраны труда;

применяют согласованные термины и определения в области охраны труда;

создают совместную информационную систему с банком данных по охране труда и организуют публикации по этому вопросу.

СТАТЬЯ 2

Стороны осуществляют согласованную деятельность в области охраны труда по следующим направлениям:

установление требований охраны труда к машинам, механизмам, другой продукции производственного назначения, новым веществам, материалам, технологиям и проектируемым объектам;

создание более эффективных средств индивидуальной и коллективной защиты, современных материалов для их изготовления, осуществление обязательной сертификации оборудования и средств защиты;

разработка и реализация межгосударственных программ и технических проектов, совместное проведение важнейших научно-исследовательских работ;

разработка системы показателей и государственной отчетности в области охраны труда на согласованной методологической основе;

организация подготовки и повышения квалификации кадров; совершенствование порядка расследования и учета несчастных случаев на производстве, а также возмещения вреда, причиненного работникам увечьем, профессиональным заболеванием либо иным повреждением здоровья, связанным с исполнением ими трудовых обязанностей;

участие в расследовании несчастных случаев и профессиональных заболеваний, происшедших с гражданами государств — участников настоящего Соглашения во время их работы (командировки) в других государствах — участниках настоящего Соглашения;

обмен информацией, проведение межгосударственных выставок, симпозиумов, научно-практических конференций, семинаров, совещаний по проблемам, представляющим взаимный интерес;

содействие регулярным контактам и консультациям между органами государственного управления охраной труда, надзора и контроля в этой области, а также соответствующими научно-исследовательскими организациями.

СТАТЬЯ 3

Каждая из Сторон не позднее чем в месячный срок со дня подписания настоящего Соглашения определяет Полномочный орган (органы), на который будет возлагаться его реализация.

Для подготовки предложений по вопросам, предусмотренным настоящим Соглашением, Полномочные органы Сторон создают рабочую группу экспертов.

СТАТЬЯ 4

Стороны через Консультативный Совет по труду, миграции и социальной защите населения государств — участников Содружества Независимых Государств на безвозмездной основе обмениваются информацией:

ной соглашениями, определяется с учетом мировых цен.

СТАТЬЯ 4

Стороны будут оказывать содействие хозяйствующим субъектам в привлечении кредитов внутри государства для расчетов за поставляемые изделия в рамках настоящего Соглашения.

СТАТЬЯ 5

Для организации работы по реализации настоящего Соглашения внутри каждой страны Стороны согласились осуществлять в двухмесячный срок разработку необходимых документов согласно статьям 1, 2, 3 и 4 настоящего Соглашения.

Стороны согласились, что координацию работы по разработке указанных документов будет осуществлять Совет руководителей министерств и ведомств государств по сотрудничеству в области машиностроения.

СТАТЬЯ 6

Все спорные вопросы, которые могут возникнуть в связи с толкованием и выполнением отдельных статей настоящего Соглашения, будут разрешаться Сторонами путем переговоров и консультаций.

СТАТЬЯ 7

Настоящее Соглашение утрачивает силу для Стороны, которая пожелает выйти из него, через 6 месяцев с момента получения депозитарием соответствующего уведомления.

СТАТЬЯ 8

Настоящее Соглашение открыто для присоединения других государств, признающих его положения, при согласии участников Соглашения.

СТАТЬЯ 9

Настоящее Соглашение временно применяется со дня подписания и вступает в силу со дня сдачи на хранение депозитарию третьего уведомления о выполнении Сторонами внутригосударственных процедур, необходимых для вступления его в силу.

Совершено в городе Москве 9 декабря 1994 года в одном подлинном экземпляре на русском языке. Подлинный экземпляр хранится в Архиве Правительства Республики Беларусь, которое направит каждому государству, подписавшему настоящее Соглашение, его заверенную копию.

о состоянии охраны труда;
о принятых законодательных и иных нормативных актах по охране труда;
о разработках, намеченных семинарах, конференциях, выставках и других мероприятиях по проблемам охраны труда.

СТАТЬЯ 5

Стороны принимают на себя обязательства осуществлять финансирование работ по реализации согласованных направлений деятельности в области охраны труда.

Порядок и условия финансирования совместно принятых к реализации программ, проектов и мероприятий по сотрудничеству определяются Полномочными органами Сторон.

СТАТЬЯ 6

Каждая из Сторон признает (без легализации) дипломы, свидетельства, удостоверения и другие документы по вопросам охраны труда, выданные государственными и иными уполномоченными на то органами других Сторон об образовании работников, их квалификации и допусках к выполнению работ повышенной опасности.

СТАТЬЯ 7

Вопросы, связанные с выполнением настоящего Соглашения, решаются путем взаимных консультаций Полномочных органов Сторон.

СТАТЬЯ 8

По взаимной договоренности Стороны могут вносить в настоящее Соглашение необходимые дополнения и изменения, которые оформляются соответствующими протоколами и являются неотъемлемой частью настоящего Соглашения.

СТАТЬЯ 9

Настоящее Соглашение вступает в силу со дня сдачи депозитарию от трех Сторон уведомлений, подтверждающих выполнение государствами — участниками внутригосударственных процедур, необходимых для его вступления в силу.

СТАТЬЯ 10

Настоящее Соглашение открыто для присоединения к нему других государств, разделяющих его цели и принципы, путем передачи депозитарию документов о таком присоединении.

СТАТЬЯ 11

Настоящее Соглашение заключается сроком на пять лет и будет автоматически продлеваться каждый раз на один год. Каждая из Сторон может заявить о своем намерении выйти из настоящего Соглашения путем письменного уведомления депозитария об этом не менее чем за шесть месяцев до истечения соответствующего периода.

Совершено в городе Москве 9 декабря 1994 года в одном подлинном экземпляре на русском языке. Подлинный экземпляр хранится в Архиве Правительства Республики Беларусь, которое направит каждому государству, подписавшему настоящее Соглашение, его заверенную копию.

О порядке формирования и применения цен (тарифов)

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 15 декабря 1994 г. N 249

В целях стабилизации экономики республики, недопущения необоснованного роста цен, сдерживания инфляционных процессов Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Считать главным направлением ценовой политики дальнейшую либерализацию цен (тарифов) в сочетании с гибким государственным регулированием их на отдельные виды продукции (товаров, услуг).

Установить, что на период выхода экономики республики из кризиса государственный контроль за формированием и применением цен (тарифов) осуществляется центральными органами управления и местными исполнительными и распорядительными органами на продукцию (товары, услуги) согласно приложению.

2. Министерству экономики:

устанавливать порядок формирования и применения цен (тарифов) на продукцию (товары, услуги), обязательный к исполнению всеми субъектами хозяйствования, независимо от форм собственности и подчиненности;

усилить контроль за соблюдением установленного порядка формирования цен (тарифов), не допуская включения в них необоснованных затрат и прибыли;

проводить экспертизу цен на важнейшую социально значимую продукцию (товары, услуги) с целью обеспечения их соответствия реальной стоимости этой продукции и платежеспособности населения, а также выявления факторов, влияющих на динамику изменения отпускных и розничных цен, выработки мер по их стабилизации;

определять условия расчетов и уровень цен на продукцию, поставляемую в государства — участники СНГ на эквивалентной основе (по клирингу), исходя из экономических интересов республики.

3. Министерству экономики совместно с Министерством юстиции и другими заинтересованными в месячный срок представить в Кабинет Министров Республики Беларусь предложения о внесении в акты законодательства изменений, вытекающих из настоящего постановления.

Премьер-министр Республики Беларусь **М.ЧИГИРЬ**

О компенсации вкладов населения в Сберегательном банке

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 21 декабря 1994 г. N 258

В целях возмещения населению потерь от обеспечения вкладов в Сберегательном банке, связанного с происходящими в республике инфляционными процессами, Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Произвести разовую компенсацию вкладов населения в Сберегательном банке путем увеличения в 10 раз их остатков по состоянию на 1 января 1992 г. с учетом деноминации, за исключением компенсационных вкладов и вкладов, хранящихся на объединенных счетах.

Расходы на указанную

компенсацию осуществить за счет средств республиканского бюджета. Выделить дополнительно на эти цели в 1994 году 2600 млн. рублей из резервного фонда Кабинета Министров Республики Беларусь.

2. Сберегательному банку в 2-недельный срок определить порядок совершения операций по компенсации вкладов населения и до 1 марта 1995 г. обеспечить зачисление сумм компенсации на счета вкладчиков в учреждениях указанного банка.

Премьер-министр Республики Беларусь **М.ЧИГИРЬ**

Об отмене декларирования средств, вносимых на счета в банки

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 15 декабря 1994 г. N 245

В целях мобилизации дополнительных ресурсов для финансирования и кредитования экономики республики Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Внести в Положение о порядке представления деклараций об объемах и источниках инвестиций, осуществляемых на территории Республики Беларусь, утвержденное постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 29 ноября 1991 г. N 456 (СП Республики Беларусь, 1991 г., N 35, ст. 429; 1993 г., N 9, ст. 160; 1994 г., N 12, ст. 221), следующие изменения:

абзац третий пункта 2 изложить в следующей редакции:

"ценные бумаги (акции, облигации и другие ценные бумаги субъектов хозяйствования, именные приватизационные чеки "Имущество")";

абзац седьмой пункта 2 исключить;

из абзаца первого пункта 4 исключить следующую позицию:

"Вклады на счета в коммерческие банки с целью получения доходов 3600 40".

2. Настоящее постановление ввести в действие со дня его опубликования.

Премьер-министр Республики Беларусь **М.ЧИГИРЬ**

ВРЕМЕННЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ

продукции (товаров, услуг), формирование и применение цен (тарифов)

на которую контролируется центральными органами управления

и местными исполнительными и распорядительными органами

Министерство экономики

Нефть сырая
Газ природный и сжиженный
Нефтепродукты
Электрическая энергия
Водка белая, спирт

Продукция (товары, услуги) субъектов хозяйствования, занимающих доминирующее положение на товарных рынках Республики Беларусь (по перечням, утверждаемым Министерством по антимонопольной политике)

Продукция, поставляемая в государства — участники СНГ на эквивалентной основе (по клирингу)

Импортная продукция (товары), закупаемая за счет централизованных валютных средств и кредитных ресурсов

Серийная продукция оборонного назначения

Стеклопакетная тара (залоговые цены)
Драгоценные металлы в изделиях и ломе (расчетные отпускные и скупочные цены)

Пользование жилым помещением (квартирная плата)

Облеспользователи и Минский горисполком

Социально значимая продукция (товары, услуги) для местного потребления по номенклатуре, определяемой местными исполнительными и распорядительными органами

Продукция (товары, услуги) субъектов хозяйствования, занимающих доминирующее положение на местных товарных рынках (по перечням, утверждаемым Министерством по антимонопольной политике)

Тепловая энергия, вырабатываемая предприятиями системы Министерства топлива и энергетики и ведомственными котельными

Перевозка пассажиров городским транспортом общего пользования (кроме такси)

Импортная продукция (товары), закупаемая за счет средств валютных фондов местных Советов

Продукция предприятий общественного питания, независимо от форм собственности и подчиненности, кроме предприятий потребительской кооперации (наценки)

Твердое топливо и дрова для населения

Важнейшие виды коммунальных услуг (водопровод, канализация, отопление, горячее водоснабжение), перевозка пассажиров автобусами пригородного сообщения, кино- и видеобилеты (с участием Министерства экономики)

Министерство транспорта и коммуникаций

Перевозка пассажиров и багажа автомобильным транспортом междугородного и межгосударственного сообщения

Пользование легковыми такси (предельный уровень тарифов)

Перевозка пассажиров и багажа железнодорожным транспортом внутриреспубликанского сообщения

Перевозка и переработка грузов, осуществляемые белорусским производственным объединением промышленного железнодорожного транспорта

Перевозка пассажиров, грузов и багажа авиационным транспортом на внутриреспубликанских и межгосударственных воздушных линиях

Перевозка грузов железнодорожным транспортом внутриреспубликанского сообщения и пассажиров — пригородного сообщения (с участием Министерства экономики)

Перевозка пассажиров, грузов и багажа железнодорожным транспортом межгосударственного сообщения (по согласованию с соответствующими органами иностранных государств)

Министерство связи и информатики

Все виды услуг связи, оказываемые предприятиями, объединениям, организациям и учреждениям

Услуги, оказываемые населению международной телефонной, телеграфной, почтовой, телекционной и телеграфной связью, пользование техническими средствами радиосвязи и телевидения при организации коммерческих каналов, абонентное обслуживание и установка радиотелефонов, доставка периодических изданий, дополнительные услуги почтовой и электрической связи

Иные виды услуг связи, оказываемые населению (с участием Министерства экономики)

Министерство здравоохранения

Лекарственные средства и изделия медицинского назначения

Пользование санитарным и технологическим транспортом организаций и учреждений системы Министерства здравоохранения

Комплексное и метрологическое обслуживание и ремонт медицинской техники

Ремонт изделий медицинской техники для населения

Услуги, оказываемые медицинскими учреждениями

Дезинфекционные, дезинсекционные и дератизационные работы, проведение санитарно-гигиенических, токсикологических и микробиологических исследований

Платные медицинские услуги, оказываемые населению, ремонт и изготовление очковой оптики, государственная гигиеническая регламентация и регистрация химических и биологических веществ, материалов и продуктов (с участием Министерства экономики)

Министерство культуры и печати

Услуги музеев, билеты в театры, на концерты и другие театральные зрелищные представления

Билеты на спортивные соревнования, проводимые по планам Министерства

Министерство внутренних дел

Услуги по установке охранной сигнализации и охране квартир

Министерство жилищно-коммунального хозяйства

Услуги по технической инвентаризации домовладений и отводу земельных участков

Услуги по обмену жилой площади

Министерство лесного хозяйства

Древесина основных лесных пород, отпускаемая на корню (поправочные коэффициенты к таксам с участием Министерства финансов и Министерства экономики)

МИНВНЕШЭКОНОМСВЯЗИ ИНФОРМИРУЕТ

Условия для торговли со Швецией улучшаются

В конце декабря в МВЭС прошли переговоры с делегацией Королевства Швеции, которую возглавлял Чрезвычайный и Полномочный Посол Королевства Швеции в Республике Беларусь г-н С.Хордман.

Стороны обменялись подробной информацией о состоянии белорусско-шведских экономических отношений, обсудили вопросы сотрудничества с международными экономическими организациями, отметили важность расширения сети торговых представительств на территории обоих государств.

Итогом стало подписание Соглашения между Республикой Беларусь и Королевством Швеция о содействии осуществлению и взаимной защите инвестиций. От имени нашего государства его подписал министр иностранных дел В.Л.Сенько.

Соглашение будет способствовать созданию благоприятных условий для развития торговых отношений между двумя странами.

Под контролем экспорт

В отличие от ранее действовавших правил теперь государственному регулированию (в соответствии с пост. КМ РБ N 213 "О мерах по совершенствованию регулирования экспорта и импорта товаров") подлежат экспорт только сырьевых товаров, происходящих с территории Республики Беларусь, неконтролируемый экспорт которых может привести к резкому ухудшению экологической обстановки в республике или экспорт которых регулируется международными обязательствами Беларуси.

Лицензируется экспорт товаров, входящих в 66 товарных подгрупп (по товарной номенклатуре ВЭД), из них 50 товарных подгрупп — текстильные товары, экспорт которых лицензируется только в страны ЕЭС. Для сравнения: по прежнему постановлению (пост. СМ РБ N 301 от 29.04.94г.) лицензировался экспорт товаров, входящих в 186 товарных подгрупп, в том числе 50 товарных подгрупп — текстиль только в страны ЕЭС. Кроме того, в отличие от ранее действовавшего постановления Совета Министров (N 201 от 31.03.94г.) экспорт лома и отходов цветных металлов возможен теперь и в режиме экспортной поставки.

Встреча с соседями

В конце минувшего года в Посольстве Республики Беларусь в Польше состоялась встреча с представителями польских деловых кругов. Обсуждались вопросы двустороннего сотрудничества в области внешней торговли.

С польской стороны в переговорах приняли участие директор департамента МВЭС РП г-н Е.Козей, эксперт департамента экономического сотрудничества г-н Э.Б.

дио, профессор Варшавского университета г-н М.Костевский, директор Польско-Белорусской торговой палаты г-н П.Гузовский, представители Министерства сельского хозяйства Польши и предпринимательских кругов.

Беларусь на встрече представляли советник-посланник Республики Беларусь в Польше г-н Н.Петрушкевич, 1-й секретарь г-н В.Садох, советник посла г-н М.Чесновский, представитель ПО "Атлант-сервис" г-н В.Греков, генеральный представитель БЕЛАВИА в Польше г-н И.Ванцель, сотрудники МВЭС РБ.

В ходе переговоров обсуждались изменения в нормативно-правовой базе внешнеэкономической деятельности Беларуси, возможности и условия создания СП, ИП и открытия представительств польских фирм на территории Республики Беларусь. Большое внимание было уделено вопросам, связанным с сертификацией товаров, стимулированием экспорта, политикой протекционизма, изменениями в валютном регулировании в части формирования валютных фондов и с другими мерами, предпринятыми правительством Республики Беларусь в соответствии с программой неотложных мер по выходу республики из кризиса.

О платежном балансе республики

Сальдо внешней торговли со странами дальнего зарубежья по отчетным статистическим данным за 10 месяцев 1994г. было положительным и возрастало с 62,7 млн.долл. в первом квартале до 307,6 млн.долл. за 10 месяцев года за счет роста товарного экспорта и сокращения поступления импортной продукции. Так, по сравнению с соответствующим периодом 1993 года наиболее существенно возросли экспортные поставки тракторов, калийных удобрений, мотоциклов, часов бытовых. Снижение объемов импорта в основном произошло за счет сокращения закупок пищевых продуктов (зерна, сахара, масла растительного, кофе), а также машин и оборудования. Указанные разнонаправленные изменения объемов экспорта и импорта привели к изменению структуры внешнеторгового оборота, в которой доля экспорта за первое полугодие 1994 года составила 62% против 48% за соответствующий период 1993 года. В целом за 1994г. доля экспорта составил 57,1% (в 1993 году — 44,7%).

За период с января по октябрь 1994 года торговля со странами СНГ составляла около 70% объема всего внешнеторгового оборота, т.е. являлась доминирующей.

За рассматриваемый период сальдо торговли со странами СНГ продолжало оставаться отрицательным. Причиной явилось как сокращение производства (ВВП сократился за десять месяцев 1994 года на 24%), так и внутреннее обесценивание белорусского рубля вследствие сильных инфляционных процессов (сводный индекс цен на товары и услуги за десять месяцев 1994 года равнялся 24,77%). Анализ показывает, что рост рублевых цен на внутреннем рынке вполне сопоставим с темпами падения "зависа" к доллару.

Отдел информации и связей с общественностью

**В НОВЫЙ ГОД
со старыми партнерами!**

"Национальная экономика газета"
индивидуальная подписка — индекс 63142
ведомственная подписка — индекс 63149



"Тандлевая газета" — индекс 63175
Часопис "Чалавек і экономика" —
индекс 74986

Белбизнестресс

**Подписка принимается
ежемесячно**



SIAM

— НАДЕЖНЫЙ МОСТ

ГОСТЬ РЕДАКЦИИ

Успех международного сотрудничества сегодня определяется соответствующими маркетинговыми исследованиями, требующими большой информационной поддержки, в то время, как технические и финансовые возможности большинства белорусских фирм не позволяют им самостоятельно заниматься этим.

Однако ситуация постепенно меняется. Сегодня гость нашей редакции — генеральный директор фирмы SIAM Сергей ЛАБЕЙКО — рассказывает о тенденциях белорусского рынка информационных услуг.

— Такое фирменное "досье" представляет собой аналитический документ о кредитоспособности и финансовом положении нашего потенциального зарубежного партнера и дает вам возможность:

- оценить степень финансового риска при ведении дел с интересующей вас фирмой;
- избежать выдачи денежных ссуд и кредитов фирмам под контракты с ненадежными зарубежными партнерами;
- регулировать кредитные отношения с фирмой;
- заранее определять приближение финансовой несостоятельности зарубежной фирмы



На снимке: С. ЛАБЕЙКО

и своевременно принять меры по возврату ваших средств.

Обращаем ваше внимание на то, что фирма "SIAM" — единственная сегодня в республике, которая в наиболее полном объеме может оказать по самым низким ценам целый комплекс услуг:

- * проверка финансового состояния зарубежных фирм;
- * подбор деловых партнеров по интересующим Вас видам деятельности;
- * маркетинговые исследования;
- * выяснение дебиторской задолженности о западных фирм.

Открывшиеся новые возможности возмещения Республики Беларусь в международное разделение труда требуют развития национальной информационной индустрии с тем, чтобы не допустить роста зависимости республики от стран с высокоразвитым информационным потенциалом.

— В Беларуси вы не одиноки в своей сфере. Однако набор услуг, предлагаемых различными службами и агентствами, вряд ли можно назвать исчерпывающим.

— Действительно, несмотря на возникшее многообразие специализированных служб, работающих в русле деловой информации, можно уверенно констатировать отсутствие важнейшего звена в этой информационной среде — структуры, обеспечивающей взаимосвязь всех сфер отечественного бизнеса на информационно-аналитическом уровне.

Выступая за разумное сочетание рыночной модели и государственного сектора в развитии национальной информационной инфраструктуры, рискнем высказать убеждение о том, что создание такого связующего центра лишь на основе государственных информационных служб не привело бы к желаемым результатам в силу их внутренней инертности и слабой чувствительности к конъюнктуре рынка. Предлагаемая концепция информационного центра должна обеспечивать продуманную, налаженную систему управления информацией в качестве капиталов и фондов, нацеленную на сочетание государственных и коммерческих, социальных и личных интересов.

В настоящее время фирма "SIAM" нацелена на формирование собственного фонда деловой информации по Республике Беларусь на основе самых разнообразных источников. Работа по аккумулярованию информационных ресурсов включает сбор и обязательную предварительную обработку информации, фильтрацию, проверку на достоверность, полноту и дублирование.

Для зарубежных фирм мы готовы оказать следующие услуги:

- * информационное сопровождение выхода зарубежных фирм на рынок республики, анализ коммерческого рейтинга предполагаемых партнеров и конкурентов;
- * предоставление статистических данных и рекомендаций по продвижению новых товаров на рынок Беларуси, а также оценка конкурентоспособности местной продукции;
- * подготовка аналитических обзоров и прогнозов по любым секторам рынка, по отдельным предприятиям, по формам организации производства и бизнеса в Беларуси, по отраслевой структуре и т.д.;
- * предоставление справочной информации (деловых "профилей") о предприятиях Республики Беларусь любых форм собственности.

В настоящее время для реализации своей концепции фирма разрабатывает соответствующую маркетинговую стратегию. Она предусматривает не только изучение потребительского спроса на информационные услуги, но и связь с основными держателями информации.

И здесь встают серьезные трудности, связанные с организацией сбора информации, но это, как говорится, уже совсем другая "история".

— И последний вопрос: есть ли у Вас надежные партнеры?

— Да, такой партнер есть. Это наш могилевский филиал "Норма" (директор Виктор Лабейко), который оказал большую финансовую поддержку нашим начинаниям. И, конечно же, таким партнером мы считаем и редакцию "Надежный мост", с которой у нас большие планы сотрудничества.

АДРЕС БИЗНЕСА

СПРОС — ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Более подробная информация предлагается фирмой SIAM на основании запроса клиента с указанием кода заинтересовавшего вас предложения. Она содержит все необходимые подробности (образец прилагается).

2. N 42170017
Дата: 05.08.1994
Источник: BfA1 — спрос
Предложение товара
Турция. Предложение: сырая нефть и продукты из нефти; изделия из жести и стали (трубы, жесткие строительные конструкции, профили и т.д.); кабели, магниты, фосфат, цемент, строительное дерево, сахар, упаковочная бумага, напитки, сушеные продукты питания, пшеница для легковых и грузовых машин (былинные в употреблении тоже).
Hest Yedig
Sicimko Sital 7
TR-Istanbul
Turkey
46-611-495180
46-611-495180
Экспортёр
сырая нефть (P1455000)
магниты (P1457100)
сахар и сладости (P2050000)
изделия из дерева (P2411100)
фосфат, прочие (2874200)
пшеница (P3011000)
цемент (P3240000)
изделия из стали (P3312300)
изделия из горячего проката (P3312400)
Турция

Запрос из: В какую страну напечать. По всему миру

G1 Германия: производитель многоцелевых агрегатов для почтовых и оборотных машин (упаковка замороженных продуктов, упаковка аппаратуры и т.д. до упаковки предметов до 60 см длиной). Предлагает взаимовыгодное сотрудничество по следующим направлениям:
Предложение товара. Предложение представительства. Поиск представительства. Предложение производственных мощностей.

G2 Германия: фирма, работающая в области складского дела, возьмет на себя комплекс работ, связанных с поддержкой фирм на рынке Германии, в частности: информация о продуктах/материалах, специальные публикации, переводы, объявления, публикация брошюр и каталогов на немецком, английском, итальянском и испанском языках.

Предложение услуг.
43410001 Компания производит PC и RISC-оборудование.

Предложение технологий. Предложение представительства. Поиск представительства.
43410010

Испания: фирма производит художественную керамику только ручной работы. Предложение и шоу-рум. Предложение представительства. Поиск шоу-рума.
43390072

США: торговая фирма ищет покупателя на изделия из джинсовой ткани (джинсы, джинсовые рубашки и т.д.).
43390049

Испания: компания заинтересована в импорте пластиковых пакетов.
Поиск товара.
43390058

Чехия: торговая фирма поставит строительные машины. Предложение производства. Предложение товара.
43390054

Испания: строительная компания в области разработки карт, схем, планов местности. Предложение представительства. Предложение участия.
43390036

Пакистан: предлагаются кожа и одежда из кожи, а также представительство. Предложение товара. Предложение представительства.
43390031

Пакистан: фирма поставит светильники всех видов из мрамора, оникса, керамики и т.д. Предложение товара.
43390025

Кувейт: ищем контакты с иностранными импортерами/экспортерами. Предложение товара.
43390018

Индия: ищем покупателя на кожаную одежду, товары из кожи, хлопчатобумажные. Предложение товара.
43390015

Индия: производить и экспортировать лечебные средства и экстракты из трав. Предложение товара.
43390005

Индия: ищем покупателя на рубашки, брюки, верхнюю дамскую одежду. Предложение товара.
43370018

Испания: компания производит программное обеспечение для металлообрабатывающего сектора. Предложение товара. Предложение кооперации. Предложение сервиса.
43370005

Испания: фирма занимается разработкой образовательного программного обеспечения. Предложение представительства. Совместные предприятия. Поиск представительства.
43350033

Бразилия: поставщик драгоценных камней и огранки предлагает агентам и дилерам. Предложение товара.
43350024

США: предлагаются различные услуги для иностранных предпринимателей. Предложение сервиса.
43350021

США: ищем совместные предприятия как партнеры для производства. Предложение товара. Совместные предприятия.
43350012

Венгрия: производитель модной мебели, оборудования для ресторанов и гостиниц. Предложение кооперации. Поиск технологий.
43350004

10730 кв.м участок земли (около 5 тыс. кв.м участок под строительство; дом, подлежащий сносу, площадью 340 кв.м). Предложение недвижимости.
43350002

Гамбург: предприятие, производящее комплектующие к автомобилям, ищущее новые производственные площади. Предложение участия. Поиск капитала и инвестиций.
43330040

Испания: владелец всех прав и патентов для "NOCO" — реакторных технологий. Предложение и шоу-рум. Предложение патента и лицензий.
43330039

Саудовская Аравия: фирма ищет экспортёра медицинских препаратов. Поиск товара.
43330037

Саудовская Аравия: фирма по производству птицы (35 млн. в год). Поиск технологий. Поиск капитала и инвестиций.
43330036

Российская Федерация: производитель русской водки. Предложение кооперации. Поиск технологий.
43330022

Зимбабве: дистрибьютор машин ищет машины типа "Содан" и т.д. Поиск товара.
43250049

Кот д'Ивуар: торговая фирма ищет производителя бытовых электроприборов. Поиск представительства.
43250047

Саудовская Аравия: ищем контакты с поставщиками электрооборудования для автомашин. Поиск товара.
43250046

Объединённые Арабские Эмираты: фирма, торгующая игрушками, велосипедами и т.д. Поиск товара.
43250045

США: ищем полипропилен. Поиск товара.
43250044

Венгрия: фирма ищет средства телекоммуникации. Поиск товара.
43250041

Сирия: торговая фирма ищет контакты с поставщиками машин и оборудования. Поиск товара.
43250038

Сингапур: фирма ищет предметы гигиены для детей (детский шампунь, присыпки и т.д.). Поиск товара.
43250036

Швеция: фирма ищет алюминиевые свертки (AA6063), "гомогенизированные". Поиск товара.
43250025

Саудовская Аравия: фирма ищет поставщика строительных материалов и краски. Поиск товара.
43250024

Пакистан: фирма ищет контакты с изготовителями велосипедов. Поиск товара.

ГОСПОДА!

Если Вы нашли себе иностранного партнера, ведете переговоры и намерены заключить с ним контракт, то фирма

"SIAM"

готова предоставить комплекс услуг, который поможет снизить коммерческий риск для вашего предприятия (фирмы) и принять объективное решение:

- справка о платежеспособности, солидности фирмы
- точное наименование фирмы
- адрес фирмы
- юридическая форма собственности

- год образования, учредители и их долевое участие
- данные из торгового регистра
- менеджмент
- число сотрудников
- капитал
- годовой оборот и сравнительные финансовые данные развития фирмы
- описание рода деятельности
- негативная (если имеется) и другая информация (например: как фирма делала платежи, как идут дела на фирме, какие перспективы развития фирмы и отрасли, банкротства, вопросы кредитов и их возврата, оборот капитала, эффективность работы фирмы и т.д.)

Стоимость услуг: от 250 USD (\$)

Тел.: (0172) 43-77-67, 42-87-07

Факс: (0172) 43-25-46

В МИР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ ПЛАНЕТЫ

Спрос/поиск товара

Данные на 27.12.94г.

- 094 Франция: завод по изготовлению этилового спирта из аграрных продуктов ищет поставщика.
- 314 Греция: торговая фирма ищет поставщика подарочных товаров всех видов.
- 315 Греция: фирма, торгующая запчастями (фланцы, уплотнительные кольца, подшипники, гайки, концевые выключатели), ищет поставщика.
- 305 Греция: импортер товаров для дома (стекло, фарфор, товары для кухни, ножи) ищет поставщика.
- 121 Италия: фирма, торгующая машинами и оборудованием по переработке искусственных материалов, ищет поставщика.
- 0694 Мексика: аппаратура для озонотерапии.
- 1094 Мексика: графитовые стержни для электронной индустрии.
- 1394 Мексика: оцинкованная жесть.
- 1494 Мексика: стальные болты и гайки.
- 1616 Нидерланды: фирма, торгующая молочными продуктами, ищет поставщика/экспортера молочного порошка, казеина и казеинатов, лактозы, сыворотки (всех сортов) и порошка сливочного масла.
- 104 Испания: торговая фирма ищет долговременного экспортера мрамора, гранита, паркета, керамической облицовочной плитки, керамики.
- 202 Испания: торговая фирма ищет поставщика искусственных материалов, полихлорвиниловых продуктов всех видов.
- 11-169 Франция: импортер/экспортер блузок и рубашек из хлопчатобумажных и шелковых тканей, полотенец, покрывал, белья ищет поставщика.
- 11-116 Англия: импортер/экспортер ищет поставщика строительных материалов (керамической облицовочной плитки, паркета, битума) и инструментов на комиссионных условиях.
- 11-0694 Италия: ищем электрокабель для промышленных целей.
- 11-0294 Мексика: ищем люстры из стекла.
- 11-168 Испания: фирма (оптовая торговля) ищет поставщика стальных изделий, труб, уголков из жести.
- 11-080 Франция: исторический музей (оружие, холодное оружие, монеты) ищет контакты с фирмами, занимающимися туризмом.
- 11-360 Чехия: ищем партнера для сотрудничества в области электроники и электротехники.
- 11-0194 Швейцария: инженерная фирма, разрабатывающая аналого-цифровую и микропроцессорную технику, приборы, включая механику, программное обеспечение, монтаж, наладку, ремонт, ищет партнера для сотрудничества.
- 11-235 Португалия: гостиница ищет партнера для финансового участия, контакты с туристическими фирмами.
- 11-276 Греция: технологический центр ищет партнера для совместного предприятия, разработки программных продуктов, возьмет на себя сбыт промышленных товаров.
- 2294 Мексика: производитель ищет партнера для сбыта высококачественных женских и мужских свитеров из ангорской шерсти (10000 шт. в месяц). Дизайн и цвет по желанию.
- 103 Испания: производитель роликовых подшипников ищет партнера для создания совместного предприятия.

Тел.: 43-79-84, 42-87-07, факс 43-25-46

ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТЬ СТРАН НА 1994 ГОД, или РЕСПУБЛИКА БЕЛАРУСЬ — НЕЧТО СРЕДНЕЕ МЕЖДУ БЕНИНОМ И КОНГО

Два раза в год американский журнал "Institutional Investor" составляет обзор о платежеспособности более чем для 100 стран. Этот обзор — результат опроса около ста ведущих международных банков об их оценке кредитного достоинства отдельных государств. По оценочной шкале 100 — идеальная платежеспособность, 0 — полная неплатежеспособность.

Барометр кредитного достоинства для 135 стран за период с марта по сентябрь 1994 года показывает улучшение на 0,8 пункта. Причем для 59 стран наблюдается подъем, а для семи стран падение на один или более пунктов.

Ранг		Страна	Индекс платежеспособности	Изменение за шесть месяцев	Изменение за один год	Оценка на 1999 год
март 1994	сент 1994					
1	1	Швейцария	92,4	0,2	0,4	92,3
2	2	Япония	91,0	0,0	-0,7	91,3
3	3	США	90,8	1,1	1,6	90,7
4	4	Германия	89,9	0,5	0,1	91,4
5	5	Франция	88,6	0,4	0,4	88,8
6	6	Нидерланды	88,3	-0,1	-0,5	88,5
7	7	Великобритания	87,2	1,2	1,8	86,6
8	8	Австрия	85,6	0,0	0,3	86,4
9	9	Люксембург	84,9	0,3	0,3	85,6
11	10	Сингапур	81,8	0,4	0,9	82,1
10	11	Канада	81,3	-0,6	-0,7	80,8
12	12	Тайвань	79,1	0,1	1,0	78,9
14	13	Норвегия	79,1	0,3	1,0	79,2
15	14	Дания	78,5	0,7	1,8	78,9
13	15	Бельгия	78,4	-0,4	-1,4	78,1
17	16	Швеция	75,0	0,5	0,6	75,9
16	17	Испания	73,7	-1,0	-1,5	74,4
18	18	Италия	72,1	-0,5	-1,4	71,9
19	19	Ирландия	71,0	0,3	1,0	72,3
21	20	Южная Корея	70,0	0,5	1,1	71,8
20	21	Финляндия	69,6	-0,3	0,2	71,4
22	22	Австралия	69,1	0,2	1,0	70,7
24	23	Малайзия	67,6	1,0	2,8	69,2
23	24	Португалия	67,2	-0,1	0,5	67,4
25	25	Новая Зеландия	66,9	0,8	2,2	69,0
26	26	Гонконг	66,1	0,1	0,0	62,3
27	27	Тайланд	62,2	1,1	1,4	62,8
29	28	Мальта	59,6	0,9	-	59,7
28	29	Объединенные Арабские Эмираты	59,5	-0,4	1,2	59,9
30	30	Суданская Аравия	57,4	-1,2	-0,5	56,6
31	31	Китай	57,4	-0,6	0,1	58,4
32	32	Исландия	57,2	1,4	2,3	55,5
34	33	Чили	54,9	1,3	3,4	57,8
33	34	Катар	54,2	-0,5	1,3	54,8
39	35	Кипр	53,5	2,4	4,7	53,8
38	36	Кувейт	53,3	1,8	4,1	54,3
36	37	Бахрейн	53,1	1,1	1,5	52,5
35	38	Оман	52,8	0,3	2,1	53,0
40	39	Чехия	52,8	3,1	6,2	58,0
37	40	Индонезия	51,5	-0,2	0,0	51,8
41	41	Греция	49,3	0,2	0,7	47,1
44	42	Ботсвана	47,4	1,7	2,7	46,6
46	43	Израиль	46,5	3,1	6,0	50,6
43	44	Венгрия	46,2	0,1	1,4	48,8
42	45	Мексика	46,1	-0,8	0,5	50,2
47	46	Мавритания	44,4	1,1	3,4	44,4
49	47	Колумбия	44,4	2,0	4,0	45,8
48	48	Тунис	43,4	0,5	3,1	43,3
50	49	Индия	42,2	2,2	3,8	46,2
45	50	Турция	41,9	-3,7	-3,2	42,1
53	51	Барбадос	40,3	3,0	5,1	38,2
51	52	ЮАР	40,0	1,1	1,8	41,2
55	53	Марокко	37,8	2,0	4,4	38,7
56	54	Аргентина	37,3	1,7	4,7	40,1
54	55	Уругвай	37,1	1,1	9,2	39,0
57	56	Словения	36,7	3,3	8,1	42,0
52	57	Венесуэла	36,0	-1,6	-1,6	38,5
62	58	Польша	33,1	2,6	4,5	41,0
59	59	Словакия	33,1	1,5	2,5	34,0
58	60	Палау-Новая Гвинея	33,1	0,3	0,7	31,6
61	61	Филиппины	33,9	2,4	4,9	35,2
60	62	Тринидад и Тобаго	32,9	2,1	3,2	33,7
65	63	Парагвай	31,0	2,2	3,8	31,5
63	64	Египет	30,9	1,1	3,4	29,5
70	65	Шри-Ланка	30,4	2,7	4,9	31,7
67	66	Бразилия	30,3	1,5	2,5	33,9

71	67	Коста-Рика	30,3	2,7	3,5	31,3
64	68	Ливия	29,7	0,3	0,9	29,1
66	69	Пакистан	29,7	0,9	2,0	30,1
68	70	Зимбабве	29,0	1,1	2,1	30,2
74	71	Свазиленд	28,0	1,7	3,5	26,2
73	72	Гана	27,6	0,5	1,6	29,2
69	73	Иран	26,7	-1,1	2,7	29,0
72	74	Габон	26,2	-1,2	-2,0	24,7
76	75	Румыния	26,2	0,8	1,8	26,4
85	76	Вьетнам	25,0	3,1	5,5	30,3
77	77	Сейшельские о-ва	24,6	0,9	3,2	20,9
75	78	Алжир	24,6	-1,7	-2,5	23,9
78	79	Ямайка	24,5	0,9	2,6	26,7
82	80	Эквадор	24,5	2,0	3,2	27,6
84	81	Иордания	24,4	2,3	3,3	29,1
83	82	Панама	24,4	2,3	3,5	25,9
80	83	Сирия	24,1	1,0	1,4	27,7
79	84	Непал	23,9	0,7	1,8	23,5
81	85	Кения	23,7	0,9	0,7	24,0
88	86	Эстония	23,6	2,9	2,7	27,3
92	87	Ливан	23,2	3,4	6,1	30,0
90	88	Бангладеш	23,2	3,2	4,5	25,0
86	89	Доминиканская Республика	23,0	2,0	3,8	22,7
89	90	Гватемала	21,5	1,4	3,4	24,3
95	91	Боливия	21,4	1,9	2,7	23,2
94	92	Латвия	21,3	1,7	1,3	24,2
87	93	Сенегал	21,2	0,3	1,1	21,1
100	94	Перу	21,0	3,5	6,0	26,8
91	95	Болгария	20,8	1,0	1,3	23,3
97	96	Литва	20,0	1,6	1,0	22,7
93	97	Камбоджа	19,2	-0,5	-2,1	17,8
101	98	Малави	19,0	1,6	1,7	18,2
102	99	Сальвадор	18,7	1,4	3,4	20,2
98	100	Россия	18,4	0,3	-0,6	22,1
96	101	Нигерия	18,4	-0,2	-0,7	17,6
99	102	Казахстан	17,6	-0,1	0,0	22,0
103	103	Буркина-Фасо	17,5	0,3	0,0	13,8
110	104	Того	17,2	1,8	-	16,1
105	105	Мали	17,1	0,4	1,8	16,3
106	106	Берег Слоновой Кости	17,0	0,6	0,8	18,2
107	107	Гондурас	17,0	0,8	1,4	18,1
104	108	Бенин	16,6	-0,2	-0,3	15,2
109	109	Республика Беларусь	15,7	0,2	-1,8	16,2
108	110	Конго	15,4	-0,1	-0,4	15,0
113	111	Танзания	15,2	1,3	1,2	16,1
117	112	Хорватия	14,5	1,7	0,9	19,2
111	113	Украина	14,5	-0,6	-3,7	15,5
112	114	Узбекистан	14,2	-0,1	-0,2	14,8
115	116	Замбия	13,9	0,8	1,5	14,4
116	117	Гвинея	13,5	0,4	-0,5	12,4
119	118	Эфиопия	13,0	2,4	3,2	12,6
120	119	Албания	12,0	1,7	1,5	14,5
120	120	Мозамбик	11,9	1,6	2,2	12,3
122	121	Уганда	11,6	1,5	3,2	11,2
118	122	Ангола	11,3	0,6	-1,3	12,8
124	123	Никарагуа	10,1	1,0	1,4	11,1
123	124	Афганистан	9,4	-0,5	-0,9	9,5
130	125	Ирак	8,6	1,4	1,4	14,6
127	126	Куба	8,4	0,5	0,7	14,1
126	127	Гренада	8,4	-0,1	0,9	8,2
131	128	Занзибар	8,3	1,4	0,6	7,5
125	129	Грузия	8,3	0,6	-3,4	10,0
128	130	Гаити	8,1	0,6	0,1	8,0
132	131	Югославия	7,5	0,9	-0,8	10,2
129	132	Сьерра-Леоне	7,4	0,2	0,8	5,8
135	133	Либерия	6,3	0,3	0,3	6,0
133	134	Северная Корея	6,2	-0,3	0,1	7,3
134	135	Судан	6,1	0,0	0,4	6,2
Средние показатели:			37,5	0,8	1,4	38,5

Источник: АНВ ноябрь 1994

Динамика реформ

Структура торговли Германия — Беларусь (Взгляд из Германии)

Немецкий экспорт		январь—октябрь 1993г.		январь—октябрь 1994г.	
N	Группа товаров 1)	млн. DM	%	млн. DM	%
1	Животные (живой вес)	0,0	0,0	0,0	0,0
2	Продукты питания животного происхождения	4,6	0,7	4,6	0,7
3	Продукты питания растительного происхождения	51,3	8,1	51,3	8,1
в том числе:					
303	дерево	13,2	2,1	13,2	2,1
323	сахар	22,1	3,5	22,1	3,5
4	доякатель	27,5	4,4	27,5	4,4
в том числе:					
405	табачные изделия	15,2	2,4	15,2	2,4
1-4	Продукты питания	83,4	13,3	83,4	13,3
5	Сырье	0,6	0,1	0,6	0,1
6	Полуфабрикаты	6,7	1,1	6,7	1,1
7	Изделия, требующие дополнительной обработки	49,6	7,9	49,6	7,9
в том числе:					
701-705	ткань	10,7	1,7	10,7	1,7
712-717	химические компоненты	18,3	2,9	18,3	2,9
718-728	металлические изделия	18,9	3,0	18,9	3,0
8	Готовые изделия	489,8	77,6	489,8	77,6
в том числе:					

813-814	бумажные изделия, книги, карты и т.д.	13,6	2,2
826-836	машины	193,9	30,7
841	электрические изделия	51,4	8,2
843	изделия точной механики и оптики	15,0	2,4
844-851	химические изделия	66,3	10,5
857	автомобили	35,1	5,6
9	Издат. товара/возмещающие поставки	0,8	0,1
1-9	Всего:	631,0	100,0
Немецкий импорт			
N	Группа товаров 1)	январь—октябрь 1993г.	
		млн. DM	%
1	Животные (живой вес)	0,1	0,0
2	Продукты питания животного происхождения	0,2	0,1
3	Продукты питания растительного происхождения	7,4	2,7
в том числе:			
316-319	овощи и фрукты	7,3	2,7
4	Деликатесы	0,2	0,1
1-4	Продукты питания	7,8	2,9
5	Сырье	18,4	6,8
в том числе:			
502	вискозное и ацетатное шелковое волокно, синтетическое волокно	15,8	5,8

Аб стаўках аўтарскага ўзнагароджання за стварэнне твораў выяўленчага і дэкаратыўна-прыкладнага мастацтва

Пастанова Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 12 снежня 1994 г. N 243

Кабінет Міністраў Рэспублікі Беларусь ПАСТАНАЎЛЯЕ:

1. Устаноўваць стаўкі аўтарскага ўзнагароджання за стварэнне твораў выяўленчага і дэкаратыўна-прыкладнага мастацтва згодна з дадаткам.

2. Парадак старэння і выкарыстання твораў выяўленчага і дэкаратыўна-прыкладнага мастацтва прадугледжваецца дагаворам паміж аўтарамі і арганізацыяй — заказчыкам гэтага твора з вызначэннем памеру аўтарскага ўзнагароджання за твор у адпаведнасці са стаўкамі, устаноўленымі дадзенай пастановай, на момант заключэння дагавора.

3. Дазволіць Міністэрству культуры і друку ў асобных выпадках павялічваць да 100 працэнтаў памеры ставак аўтарскага ўзнагароджання за выкананыя работы павышанай складанасці і высокай мастацкай каштоўнасці ў адпаведнасці з раённым мастацка-экспертнай камісіяй названага Міністэрства.

Выплата аўтарскага ўзнагароджання па павышаных стаўках праводзіцца ў межах 40 працэнтаў асигнаванняў, выдзеленых Міністэрству культуры і друку на набыванне твораў выяўленчага і дэкаратыўна-прыкладнага мастацтва.

4. Стаўкі і парадак выплаты аўтарскага ўзнагароджання, прадугледжаны дадзенай пастановай, прымяняюцца да плацяжоў, права на атрыманне якіх узнікла з 15 снежня 1994 г.

Прэм'ер-міністр Рэспублікі Беларусь

М.ЧЫГІР

ДАДАТАК

да пастановы Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 12 снежня 1994 г. N 243

Стаўкі аўтарскага ўзнагароджання за стварэнне твораў выяўленчага і дэкаратыўна-прыкладнага мастацтва

N п.п.	Віды твораў	Стаўкі аўтарскага ўзнагароджання (мінімальныя звышлітныя плаці)
--------	-------------	---

I. Творы станковага жывапісу і станковай графікі

1.	Твор станковага жывапісу	10—50
2.	Твор станковай графікі	2—20
ЗАўВАГА. Аплаце графічных твораў, выкананых у тэхніцы гравюры на дрэве, метале, лінолеуме, камні, шкле, павешаюцца на 20—50 працэнтаў.		
3.	Эцюд, эскіз, накід твора: у тэхніцы жывапісу	4—15
	у тэхніцы графікі (аловак, туш, пера, вугаль)	2—15

II. Скульптурныя творы ў мяккім матэрыяле

1.	Станковая скульптура: круглая скульптура, фігурная кампазіцыя, бюст, галава і іншыя кампазіцыі вышыняй 0,25 м і вышэй	15—25
	рэльеф-панно памерам да 4 кв. метраў	15—25
2.	Мініяйонная скульптура: статуэтка вышыняй да 0,25 м	10—20
	медалі, плакеткі	3—15

III. Скульптурныя творы ў цвёрдым матэрыяле

1. Аўтарскае ўзнагароджання за стварэнне скульптурных твораў у цвёрдым матэрыяле ўстанаўліваецца ў залежнасці ад апрацоўваемых матэрыялаў у працэнтах ад аўтарскага ўзнагароджання за скульптуру ў мяккім матэрыяле: у граніце, базальце і іншых роўных ім па цвёрдасці і складанасці апрацоўкі матэрыялах, у літым метале (па выплаўляемай васковай мадэлі) — да 250 працэнтаў;

у ліставой сталі і ліставой медзі, у тэхніцы кавальства, літым шкле, мармуры, дрэве, валняку, ліставым алюмініі, у змешаных тэхніках і ў спалучэнні з рознымі матэрыяламі, у кераміцы, бетоне, пластымасе, дутым і ліставым шкле і іншых роўных ім па складанасці апрацоўкі матэрыялах — да 200 працэнтаў.

Пры апрацоўцы твора аўтарскае ўзнагароджання павялічваецца на 5—20 працэнтаў ад ўзнагароджання за мадэль у мяккім матэрыяле.

2. Пры стварэнні аўтарскіх паўтараў скульптурных твораў да дзесяці экзэмпляраў аўтарскае ўзнагароджання за другі, трэці і наступны экзэмпляры твора ўстанаўліваецца ў памеры ад 100 працэнтаў ад аўтарскага ўзнагароджання за стварэнне арыгінала твора ў цвёрдым матэрыяле ў залежнасці ад тэхнікі выканання.

3. Аўтарскае кіраўніцтва выкананнем скульптурнага твора ў цвёрдым матэрыяле аплачваецца ў памеры ад 5 да 20 працэнтаў ад аўтарскага ўзнагароджання за стварэнне твора ў мяккім матэрыяле.

N п.п.	Віды твораў	Стаўкі аўтарскага ўзнагароджання (мінімальныя звышлітныя плаці)
--------	-------------	---

IV. Манументальная і манументальна-дэкаратыўная скульптура

1.	Эскізы праекта помніка (скульптурныя групы, адна фігурная кампазіцыя, бюст, архітэктурная кампазіцыя тыпу абеліска, стэлы, аркі, мемарыяльная дошка і іншыя)	10—25
ЗАўВАГА: 1. Да зыхіла праекта манументальнай і манументальна-дэкаратыўнай скульптуры адносяцца: эскізы мадэляў у заданым маштабе, фрагменты скульптурнай кампазіцыі, архітэктурныя рашэнні, планы і пораскіткі. 2. Выкананне канструкцыйных тэражыроў, шаблонаў і іншых праектаў аплачваецца дадаткова. 3. Работы па фаріроўцы і адліўцы ў гіпсе скульптурнай часткі, архітэктурных элементаў, а таксама па выкананні мадэляў выплаўляюцца дадаткова.		
2.	Робочыя мадэлі: круглай скульптуры вышыняй да 2 м	10—40
	рэльефнай кампазіцыі памерам да 3 кв. метраў	20—40
3.	Мадэль у вапняку твора: круглай скульптуры: фігурная кампазіцыя вышыняй да 6 м	15—40
	бюст, галава вышыняй да 1 м	15—35
	рэльефу: фігурная кампазіцыя (за 1 кв. метр)	5—15
	бюст, галава памерам да 1 кв. метра	10—15
	геральдычная, арнаментальная і іншыя віды кампазіцыі (за 1 кв. метр)	2—10
	скульптуры архітэктурна-дэкаратыўных форм: памерам да 2 м па найбольшаму вымярэнню (вышыня, шырыня, глыбіня)	10—15
	памерам звыш 2 м па найбольшаму вымярэнню	не менш 20

V. Дэкаратыўна-прыкладнае мастацтва

1.	Заслона (свабодны роспіс, башкі, аплікацыя і іншыя тэхнікі выканання) — за 1 кв. метр	2—5
ЗАўВАГА: 1. Выплата ўзнагароджання ажыццяўляецца часткамі ў наступных памерах: форэскі — не менш 15 працэнтаў; эскіз — 25 працэнтаў; кардон — 25 працэнтаў; выкананне ў матэрыяле — астатак сумы па дагавору. 2. Узнагароджання за выкарыстанне эскіза, выкананых па пісьмовай просьбе заказчыка, ажыццяўляецца ў памеры не менш 20 працэнтаў ад сумы дагавора. 3. Творы (прадметы) рэзанага функцыянальнага прызначэння (вазы, блоды, шкатулкі, каміныя прылады, плакеткі, рама, падсвечнік, пано, аб'ект, твор ювельнага мастацтва, нагрудны знак і іншыя) — за 1 кв. метр		
4.	Творы, выкананыя ў тэхніцы ручнога ткацтва (габелен, дыван, шпалеры і іншыя), — за 1 кв. метр	2—5

Об утверждении положения о порядке ведения государственного водного кадастра Республики Беларусь

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 21 ноября 1994 г. N 189

Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ: утвердить прилагаемое Положение о порядке ведения государственного водного кадастра Республики Беларусь.

Премьер-министр Республики Беларусь

М.ЧЫГІР

ПОЛОЖЕНИЕ о порядке ведения государственного водного кадастра Республики Беларусь

Утверждено постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 21 ноября 1994 г. N 189

1. Государственный водный кадастр Республики Беларусь содержит систему необходимых сведений и документов о количестве и качестве вод, а также об их использовании на территории республики.

2. Данные государственного водного кадастра Республики Беларусь необходимы для:

учета водного фактора при размещении промышленных предприятий; составления схем использования и охраны водных ресурсов; проектирования водохозяйственных и иных сооружений, связанных с использованием вод;

развития международного сотрудничества в области использования и охраны водных ресурсов; регулирования взаимоотношений водопользователей;

разработки водно-экологических мероприятий, а также мероприятий по предупреждению и ликвидации вредного воздействия вод;

осуществления государственного контроля за рациональным использованием и охраной водных ресурсов;

нормирования водопотребления и установления экологических требований к сбросу сточных вод и загрязняющих веществ в водные источники;

прогнозирования изменения гидрологических и экологических условий, водности рек и качества вод;

ведения других кадастров природных ресурсов;

иных нужд в случаях, предусмотренных законодательством Республики Беларусь.

3. Государственный водный кадастр Республики Беларусь состоит из кадастра поверхностных вод, кадастра подземных вод и кадастра использования водных ресурсов.

Кадастр поверхностных вод содержит сведения о реках, каналах, озерах, водохранилищах и прудах, о пунктах и периодах наблюдения за гидрологическим, гидрохимическим и гидробиологическим режимами водных объектов, об изменении гидрографической сети под влиянием хозяйственной деятельности, а также включает гидрографические и морфометрические характеристики водных объектов и их водосборов, материалы ежегодных стандартных наблюдений за уровнем и температурой воды, стоком воды и наносов, толщиной льда, теплозапасами водоемов, химическим и биологическим составом воды.

Кадастр подземных вод содержит сведения об эксплуатационных запасах и прогнозных ресурсах подземных вод, о пунктах наблюдения за этими водами (скважинами, родниками, шахтными колодцами), а также данные наблюдений за режимом подземных вод (уровнем, температурой, качеством, отбором), их химическим и биологическим составом.

Кадастр использования водных ресурсов содержит сведения о местоположении и основных параметрах водозаборов, сбросов сточных вод, очистных сооружений, водохранилищ и прудов, об использовании воды без ее изъятия из источника (рекреация, рыбное хозяйство, водный транспорт, гидроэнергетика), включает ежегодные данные о заборах и сбросах воды по количественным и качественным показателям (данные статистической отчетности водопользователей и гидрохимических анализов сточных вод), о режиме работы крупных водозаборов и водохранилищ, сведения об орошаемых, осушаемых, а также увлажняемых площадях.

4. Первичный учет использования вод осуществляется водопользователями за счет собственных средств с последующим представлением органам Министерства природных ресурсов и охраны окружающей среды в установленном порядке необходимой отчетности.

5. Основной водно-кадастровой документацией являются:

материалы, характеризующие водные ресурсы, их использование и охрану;

статистические отчеты водопользователей;

каталоги водных и водно-хозяйственных объектов;

государственный водный кадастр Республики Беларусь.

6. Государственный водный кадастр Республики Беларусь ведет Министерство природных ресурсов и охраны окружающей среды совместно с Министерством по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС (вопросы кадастра поверхностных вод), Белорусским производственным объединением по геологоразведочным работам (вопросы кадастра подземных вод) и Министерством здравоохранения.

7. Министерство природных ресурсов и охраны окружающей среды при ведении государственного водного кадастра Республики Беларусь:

по согласованию с Министерством по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС, Белорусским производственным объединением по геологоразведочным работам и Министерством здравоохранения издает приказы и утверждает инструкции по вопросам, связанным с ведением указанного кадастра;

осуществляет анализ, систематизацию и хранение данных о водных ресурсах и об их использовании, а также статистической отчетности водопользователей;

обеспечивает ведение автоматизированной информационной системы данных водного кадастра;

обеспечивает в установленном порядке государственные органы, а также заинтересованных юридических лиц данными этого кадастра;

осуществляет в установленном порядке обмен необходимыми данными водного кадастра с другими государствами;

передает Министерству по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС, Белорусскому производственному объединению по геологоразведочным работам исходные и обобщенные данные о биологических критериях качества (санитарно-микробиологических и токсикологических) поверхностных и подземных вод в местах водопользования населения;

передает Министерству по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС и Белорусскому производственному объединению по геологоразведочным работам исходные и обобщенные данные о биологических критериях качества (санитарно-микробиологических и токсикологических) соответствующим поверхностных и подземных вод в местах водопользования населения.

8. Министерство по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС при ведении кадастра поверхностных вод:

обеспечивает первичный учет поверхностных вод, сбор данных наблюдений за этими водами и контроль за их достоверностью;

осуществляет анализ, систематизацию и хранение данных о поверхностных водах, их режиме и качестве (включая данные о биологическом составе воды);

обеспечивает ведение автоматизированной информационной системы данных кадастра поверхностных вод;

осуществляет текущую и перспективную оценку ресурсов поверхностных вод и их качества;

обеспечивает в установленном порядке государственные органы, а также заинтересованных юридических лиц данными кадастра поверхностных вод;

передает Министерству природных ресурсов и охраны окружающей среды, Белорусскому производственному объединению по геологоразведочным работам и Министерству здравоохранения необходимые данные кадастра поверхностных вод;

9. Белорусское производственное объединение по геологоразведочным работам при ведении кадастра подземных вод:

обеспечивает первичный учет подземных вод, сбор данных наблюдений за этими водами и контроль за их достоверностью;

осуществляет анализ, систематизацию и хранение данных о подземных водах, их режиме, качестве и отборе;

обеспечивает ведение автоматизированной информационной системы данных кадастра подземных вод;

осуществляет текущую и перспективную оценку запасов подземных вод и их качества;

обеспечивает в установленном порядке государственные органы, а также заинтересованных юридических лиц данными кадастра подземных вод;

передает Министерству природных ресурсов и охраны окружающей среды, Министерству по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС и Министерству здравоохранения необходимые данные кадастра подземных вод.

10. Министерство здравоохранения при ведении государственного водного кадастра Республики Беларусь:

обеспечивает первичный учет биологических критериев качества (санитарно-микробиологических показателей, параметров токсичности и опасности) поверхностных и подземных вод в местах водопользования населения;

осуществляет анализ, систематизацию и хранение данных о биологических критериях качества (санитарно-микробиологических и токсикологических) поверхностных и подземных вод в местах водопользования населения;

передает Министерству по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС и Белорусскому производственному объединению по геологоразведочным работам исходные и обобщенные данные о биологических критериях качества (санитарно-микробиологических и токсикологических) соответствующим поверхностных и подземных вод в местах водопользования населения.

11. Приказы и инструкции, издаваемые Министерством природных ресурсов и охраны окружающей среды в пределах его компетенции по вопросам, связанным с ведением государственного водного кадастра Республики Беларусь, являются обязательными для всех юридических и физических лиц.

12. Министерство природных ресурсов и охраны окружающей среды совместно с Министерством по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС и Белорусским производственным объединением по геологоразведочным работам осуществляют издание основных данных государственного водного кадастра Республики Беларусь.

Агентство Гревцова
представляет еженедельное обозрение
"Рынок финансовых услуг"
(по состоянию на 02.01)

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Наименование банка		Годовые процентные ставки								Миним. сумма (доллар США)
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	18 мес.	24 мес.	
Комплекс-банк т.324311, 320088	юридич. лица	11-12	14-16	16-20	20-22	17-22	18-23	19-24	20-25	10000
Беларусбанк т.201831	физич. лица	—	—	16-19	18-21	19-22	22-25	23-26	24-27	300-св.5000

* Сумма свыше 500 тыс. долларов может размещаться на депозит сроком на 2 мес. по предварит. договоренности

Депозиты (в рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки				Миним. сумма
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	
Комплекс-банк т.322364, 320088	юридич. лица	270-290	290-310	300-315	320-330	5 млн.
Беларусбанк (сертификат) т.208709, 067	физич. лица	280	315	345	—	1 млн. неогр.

Краткосрочные вклады для юридических лиц (в рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки				Миним. сумма (руб.)
		7 дней	14 дней	21 день	28 дней	
Комплекс-банк т.322364 *		215-235	225-245	240-260	255-275	2 млн.
Беларусбанк т.208921		230-250	250-270	270-290	285-300	10 млн.
ФОО "Еврофинтранс" (директор АКБ "Олимпийский") т.395460		180-220	200-230	210-240	220-260	1-10 млн. **

* Вклады принимаются соотв. на 5, 12 и 20 дней; ** На сумму свыше 50 млн. руб. проц. ставка увелич.-ся на 10 пунктов

Кредиты предприятиям

Наименование банка		Сроки					Обеспечение	Телефон
		до 7 дн.	до 15 дн.	до 30 дн.	до 60 дн.	до 90 дн.		
Комплекс-банк	USD	—	—	30	32	35	залог им-ва банк. гарантии	324605
Беларусбанк	USD	—	—	—	—	—	залог им-ва банк. гарантии	202569

Межбанковские кредиты (предложение)

Наименование банка		Сроки					Обеспечение	Телефон
		до 15 дн.	до 30 дн.	до 45 дн.	до 60 дн.	до 90 дн.		
Комплекс-банк *	BRB	425	440	—	—	—	срочное обяз-во	324201
Беларусбанк	BRB	—	—	—	—	—	гарантия голов. банка, залог им-ва, срочное об-во	203823

* 1 день - 400%, до 3 дн.: 410%, до 7 дн.: 420%

Межбанковские кредиты (спрос)

Наименование банка		Сроки					Обеспечение	Телефон
		до 15 дн.	до 30 дн.	до 45 дн.	до 60 дн.	до 90 дн.		
Комплекс-банк *	BRB	405	420	—	—	—	срочное обяз-во	324201
Беларусбанк	BRB	—	—	—	—	—	гарантия голов. банка, залог им-ва, срочное об-во	203823

* 1 день - 380%, до 3 дн. - 390%, до 7 дн. - 400%

Эмиссия векселей сроком "по предъявлении"

Наименование банка		Процентные ставки (годовые)								Телефон
		2-3 календ. дней	4-5 календ. дней	6-12 календ. дней	13-20 календ. дней	21-28 календ. дней	29-45 календ. дней	46-60 календ. дней	61-90 календ. дней	
Комплекс-банк *	2-10 млн. 10-30 млн. свыше 30 млн.	150 160 180	205 225 230	215 230 235	225 240 245	240 255 260	255 265 270	270 280 290	280 290 300	322364

* Мин. сумма сделки и номинал векселя 2 млн. руб., макс. номинал векселя 1 млрд. руб.

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка		Процентные ставки (годовые)															
		3 кал. ден.	12 кал. ден.	20 кал. ден.	30 кал. ден.	45 кал. ден.	60 кал. ден.	90 кал. ден.	120 кал. ден.	150 кал. ден.	180 кал. ден.	270 кал. ден.	360 кал. ден.				
Комплекс-банк т.322364	5-10 млн. 10-30 млн. свыше 30 млн.	230 250 255	240 257 265	250 265 273	260 270 280	270 280 290	280 290 300	290 300 310	300 310 315	310 315 320	320 325 330	330 335 340	340 350				
Беларусбанк т.208921	10-49 млн. 50-99 млн. свыше 100 млн.	—	—	—	270 280 290	290 300 310	300 310 320	310 320 325	320 325 330	—	—	—	—				

Эмиссия срочных валютных векселей

Наименование банка		Процентные ставки (годовые)							
		30 дней	45 дней	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
Комплекс-банк *	10-30 тыс. 50-100 тыс. свыше 100 тыс.	11 12 13	12 13 14	14 15 16	15 16 18	16 18 20	18 20 22	—	—

* Сумма свыше 500 тыс. долларов может размещаться на депозит сроком на 2 мес. по предварительной договоренности

Общие траст-фонды (в рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	4 мес.	5 мес.	6 мес.	
Комплекс-банк т.325059	юридич. лица	295	315	320	335	345	355	60 млн.

Наличные СКВ и российский рубль за безналичный белорусский рубль. Покупка

Наименование банка	Доллары США	Немецкая марка	Российский рубль	Сумма
Комплекс-банк т.327002	10285-10505	6517-6656	2.69-2.75	100 и более долл. США

Наличные СКВ и российский рубль за безналичный белорусский рубль. Продажа

Наименование банка	Доллары США	Немецкая марка	Российский рубль	Сумма
Комплекс-банк т.327002	11150-10950 *	7080-6950 *	3.05 **	100 и более долл. США

* Для физических лиц; ** Для физических лиц и на командировочные расходы

Учет банковских векселей

Наименование банка		Количество дней до погашения векселя								Телефон
		3	5	7	10	12	15	20	25	
Беларусбанк		250	252	253	254	255	255	252	251	208921

Рынок "мягких" валют стран СНГ

Безналичная валюта за безналичные белорусский и российский рубль				
Наименование банка	Наименование валюты	Покупка	Продажа	Сумма
Комплекс-банк т.324028	RUR/BRB KRB/BRB KTT/BRB	2.79 0.077 150	— — —	от 20 млн. от 100 млн. от 100 тыс.

* Возможна взаимная конверсия

Фондовый рынок

Приватизационные чеки					
Наименование	Продажа	Покупка	Минимальный пакет	Форма расчета	Примечание
Беларусбанк т.208921	по дог.	по дог.	—	б/н	приватизационный чек "Имущество"

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Название	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ИП "Гана"	393933 329185	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	510150	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	по поступлениям денег на счет	Скай-М	337849	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	545062	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	650688	постоянно
USD	по дог.	по дог.	по дог.	день в день	по дог.	организ-я	335732	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 100 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	539145	постоянно
USD	по дог.	по дог.	неогр.	—	по поступлениям денег на счет	ФДЛ	551441 552723	постоянно

Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Название	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ИП "Гана"	393933 329185	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	510150	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 100 USD	день в день	по копии п/п	Скай-М	337849	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	650688	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	545062	постоянно
USD	по дог.	по дог.	по дог.	день в день	по дог.	фирма	335732	—
USD	по дог.	по дог.	от 100 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	539145	—

Трастовые договоры

Наименование		Годовые процентные ставки						Миним. сумма
		5-9 кал. дней	14-20 кал. дней	1 мес.	3 мес.	6 мес.	12 мес.	
Трастовая компания "Скай" т.340243	юридич. лица, физич. лица	—	—	252-330	310-460	428-720	от 800	неогр.
Трастовая компания "Скай" т.330931, 337835	юридич. лица, предприним-ли	234-276	266-300	252-350	310-460	428-720	от 800	1 млн.
Трастовая компания "Скай" т.330931, 340243	юридич. лица, физич. лица	—	—	—	22-46%	22-46%	24-50%	100\$ или по курсу

* Возможно заключение договора на любой срок, частичные выплаты

Безналичная СКВ за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
Доминатор, т.365242, 365343	10600-10700	11000-11077	от 10 000 USD	1-2 банк. дни	по поступлениям денег на счет

Безналичная СКВ за безналичный российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
Доминатор, т.365242, 365343	0.5-1.0%	2.0-4.0%	от 10000 USD	1-2 банк. дни	по поступлениям денег на счет

Рынок "мягких" валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты)

Безналичная валюта за безналичные российский и белорусский рубль					
Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки
Доминатор, т.358181, 358393	RUR/BRB KRB/BRB KTT/BRB TUM/BRB UZS/BRB LEI/BRB	2.80 0.088 150 — 220	2.95 0.099 — 90 за 1\$ — —	от 10 млн. от 1 млрд. от 50 тыс. от 100 тыс. от 50 тыс. от 10 тыс.	1-2 банк. дня (по поступлениям денег на счет)
ФОО "Еврофинтранс" (директор АКБ "Олимпийский") т.395460	RUR/BRB KRB/BRB	2.9 по дог.	2.95 по дог.	от 10 млн. от 50 млн.	2 банк. дня (по копии п/п)
ФК "Трад-Инвест" т.(0212) 369078, 363169	RUR/BRB KRB/BRB KTT/BRB UZS/RUR LEI/BRB LTL/BRB	по дог. по дог. по дог. по дог. по дог. по дог.	по дог. по дог. по дог. по дог. по дог. по дог.	от 10 млн. от 100 млн. от 100 тыс. от 500 тыс. от 50 тыс. от 50 тыс.	по поступлениям денег на счет 1-2 дня
Квадромаркет-Инвест, т.687306	RUR/BRB	MBB-2%	по дог.	от 1 млн.	1 день по поступлениям денег на счет

Краткосрочные вклады (в рублях)

Наименование		Годовые процентные ставки				Миним. сумма (руб.)
		3 кал. дней	6 кал. дней	9 кал. дней	12 кал. дней	
ФОО "Еврофинтранс" т.395460		150-180	190-220	200-230	210-240	230-260 1-10 млн. *

* На сумму свыше 50 млн. руб. процентная ставка увеличивается на 10 пунктов. Деньги принимаются и на выходные дни; предоставляется банковская гарантия

Размещение валютных депозитов средств

Наименование	Коммнал	Процентные ставки (годовые)											
		3 кал. ден.	12 кал. ден.	20 кал. ден.	30 кал. ден.	45 кал. ден.	60 кал. ден.	90 кал. ден.	120 кал. ден.	180 кал. ден.	360 кал. ден.		
Доминатор т.358181, 358393	5-10 млн	240	250	260	270	по договоренности							
	10-30 млн	250	260	270	280								
	30-60 млн	270	280	290	300								
	60-100 млн	290	300	310	320								
	св. 100 млн	310	320	330	340								
ФОО Еврофинтранс (директор АКБ "Олимпийский") т.395460	1-10 млн	190	200	220	230	240	245	255	260	265	260	280	
	10-30 млн	200	210	230	240	250	255	260	265	270	290	290	
	30-100 млн	210	220	240	250	260	265	270	275	280	300	300	
	св. 100 млн	220	230	250	260	270	275	280	285	290	320	320	
	Трестовая компания "Скай" т.330931, 337835*	св. 1 млн	249 -267	256 -276	266 -294	252 -350	265 -370	280 -400	290 -460	340 -530	400 -720	от 800	
ЗАО Белбизнесинвест т.324957, 394860	2-5 млн 5-10 млн св. 10 млн	на конкурентной основе			—	—	—	—	—	—	—		
"Квадромаркет- инвест" т.687306, 687729 **	1-10 млн	260	280	290	300	—	—	—	—	—	—	—	
	10-50 млн	280	300	310	320								
	50-100 млн	300	310	320	340								
ФОО "Инфинтранс", т.202118 ***	от 200 млн.	190	270	—	290	—	—	330	—	—	—	—	

* Возм. заключение договора на любой срок. ** Возм. заключение договора на выходные дни. *** 7 дн. - 250%.

Лидер мирового
рынка компьютеров

ComputerLand
Business to business. Person to person.

Адрес в Минске: ул.Немига, 8.
Тел.: 208-603, 209-248,
факс: 265-840.

Размещение рекламы в таблице — тел./факс 61-64-22

Цена за одну строку — 20 тыс. рублей

Последний срок подачи информации в номер — понедельник 12-00

КОМПЬЮТЕРЫ											
Модель	С О П Р	А М	Н D D	Р D D	Мо- нитор	В Р А М	М ы ш ь	Примечание	Га- рантия, мес.	Цена USD	Продавец
286-20	+	1	40	///	SVGA	256			12	630	ПРОГРАММА
386SX40	4	260	///	281R	SVGA	512		K128, Daewoo, 28	12	930	ЮНИЛЭБ
386SX40	2	89	1,44"	color	SVGA	512	+	greco, 28	12	700	ПРОГРАММА
AT386SX40	2	80	///	VGA	256	+			12	679	ПРОГРАММА
386DX40	4	170	///	SVGA	256				12	847	ПРОГРАММА
386DX40	4	210	///	SVGA	512	+		K8int MT, 28	24	948	ВелАВМ
386/7DX40	+	8	210	///	SVGA	512	+		24	1177	ВелАВМ
386SX40	1	170	///	SVGA	256	+		39LR, SC	15	722	ДАЙНОВА
386SX40	2	170	///	SVGA	256	+		39LR, SC	15	755	ДАЙНОВА
386DX40	4	170	///	SVGA	256			39LR, MT, K8int	15	851	ДАЙНОВА
386DX40	4	250	///	SVGA	256				15	873	ДАЙНОВА
LAND 386SX40	2	60	///	SVGA	256			39, IDE, MT, DOS	14	740	РЕСТА
LAND 386SX40	2	210	///	SVGA	256				14	778	РЕСТА
LAND 386/7DX33	4	210	///	SVGA	256			39, MT, DOS, Intel, K8int	14	864	РЕСТА
LAND 386/7DX33	4	210	///	SVGA	256			39, MT, Intel, K128	14	875	РЕСТА
486DX40	4	210	///	SVGA	256			MT	12	1070	Программа
486DX2/66	8	420	///	SVGA	512			MT	12	1365	Программа
486/7DLCA0	4	170	///	SVGA	512			K8int, MT, 28	15	962	ДАЙНОВА
486/7DLCA0	4	250	///	SVGA	512				15	985	ДАЙНОВА
486DX2-50	4	250	///	SVGA	256	+		VLB, K256, 39LR	24	1119	ДАЙНОВА
486DX2-50	8	500	///	SVGA	1Mb	+		VLB, K256, 28LR, MT	24	1403	ДАЙНОВА
486DX33	4	210	///	SVGA	1Mb	+		K256, 28, MT	24	1270	ДАЙНОВА
486DX33	4	352	///	SVGA	1Mb	+		K256, VESA, 28, MT	24	1311	ДАЙНОВА
486DX33	8	352	///	SVGA	1Mb	+		MT, VLB M-80	24	1484	ДАЙНОВА
486DX2-66	8	352	///	SVGA	1Mb	+		K256, VESA, 28, MT	24	1534	ДАЙНОВА
486DX2-66	4	210	///	SVGA	1Mb	+		MT, VLB	24	1318	ДАЙНОВА
486DX2-66	16	1083	///	SVGA	1Mb	+		K256, FAST SCSI, 28, VESA, VLB	24	2442	ВелАВМ
Pentium 60	16	1083	///	SVGA	1Mb	+		28, VESA, VLB	24	3110	ВелАВМ
486SX40	4	210	///	SVGA	256	512		MT, IDE, K256, VESA	24	1108	ВелАВМ
486SX40	4	210	///	SVGA	256	1	+	MT, IDE, K256, VESA	24	1143	ВелАВМ
486DX40	4	210	///	SVGA	256	1	+	MT, IDE, K256, VESA	24	1286	ВелАВМ
486DX40	4	352	///	SVGA	256	1	+		24	1321	ВелАВМ
486DX40	8	352	///	SVGA	256	1	+		24	1505	ВелАВМ
Landex 486DX40	4	210	///	SVGA	256	1Mb		K256, Германия	1096	Comtris	61-12-11
LAND 486SX25	4	210	///	SVGA	512			0,28, Intel, ISA, K128, MT, DOS	14	1070	РЕСТА
LAND 486DX33	4	210	///	SVGA	512				14	1170	РЕСТА
LAND 486DX30	4	210	///	SVGA	512			0,28, Intel, ISA, K256, MT, DOS	14	1278	РЕСТА
LAND 486DX2-50	4	210	///	SVGA	512				14	1224	РЕСТА
LAND 486DX2-66	4	210	///	SVGA	512				14	1300	РЕСТА
LAND 486DX33	4	210	///	SVGA	1Mb			0,28, VLB, acc. Win, K256, K9Ш-хонтр, DOS	14	1460	РЕСТА
LAND 486DX2-50	4	210	///	SVGA	1 Mb				14	1362	РЕСТА
LAND 486DX2-66	4	210	///	SVGA	1Mb				14	1481	РЕСТА
INTEL 486SX25	4	210	3,5"	SVGA	512			0,28, ISA, Intel, Campion, acc. Win, DOS, Win	14	1265	РЕСТА
INTEL 486SX23	4	210		SVGA	512				14	1368	РЕСТА
INTEL 486DX2-50	4	210	3,5"	SVGA	512				14	1422	РЕСТА
INTEL 486DX2-66	4	210	3,5"	SVGA	512				14	1497	РЕСТА
486DX40	4	260	///	281R	SVGA	512		K256, Daewoo, 28	12	1090	ЮНИЛЭБ
486DX2-66	8	520	///	color	IMb				12	1470	ЮНИЛЭБ
Combridge 486DX2-66	+	16	11000	///	SVGA	28 LR	+	K256, VLB SCSI, VLB SVGA, Германия	24	2305	ВелКомБридж
Combridge 486DX2-66	+	8	540	///	SVGA	2	+		24	1940	ВелКомБридж
486DX2-66	8	270	///	SVGA	1Mb			Novel tested in USA	24	1850	СТЕП
486DX4-100	8	270	///	SVGA	1Mb			IDE VLB W/2M cache	24	2585	СТЕП
Pentium 60	16	1083	///	SVGA	1Mb			TWO into Ether-Express 16, 15"	24	4490	СТЕП
Pentium 90	16	1083	///	SVGA	1Mb				24	4730	СТЕП

Модель	Примечание	Цена \$ USA	Продавец	Телефон
ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ				
Деловые бумаги	более 1500 образцов деловых документов	76	Програ-мма	32-87-35
КОНСУЛЬТАНТ +	законодательство России (более 3500 док.)	220	Програ-мма	32-87-35
1С: Бухгалтерия 5.0/ПРОФ/Сетевая	Комплексная система бухгалтер. сертификат "Лучшая программа года"	35/110/170	Больша-техника	52-00-90, 98-29-13
Постановка бухгалтер. учета	бухгалтерские и обучающие	40-125	МинСофт	49-34-21, 49-83-39
1С: Бухгалтерия	БАЗОВАЯ 5.0/ПРОФ 2.0, со склада	125/250	МинСофт	49-34-21, 49-83-39
1С: Бухгалтерия	ПРОФ 2.0, сетевая, со склада	60	МинСофт	49-34-21, 49-83-39
1С: Зарплата 2.0	с внедрением "под ключ"	16 - 57	МинСофт	49-34-21, 49-83-39
Лексикон 1.1-1.3	со склада	195 - 302	МинСофт	49-34-21, 49-83-39
MS OFFICE 4.2	русская версия, со склада	35 - 109	МинСофт	49-34-21, 49-83-39
WINDOWS FOR WORKGROUPS 3.11	русская версия, со склада	54 - 67	МинСофт	49-34-21, 49-83-39
MS DOS 5.0/6.22	русская версия, со склада	164/230	МинСофт	49-34-21, 49-83-39
Paradox 5.0	русская версия, со склада	63/110	МинСофт	49-34-21, 49-83-39
NORTON UTILITIES 8.0	русская версия, со склада	69/118	МинСофт	49-34-21, 49-83-39
WordPerfect 6.0	русская версия, со склада	871 тыс. 666	РАДИУС	(0152) 44-92-61
ТурбоБухгалтер	универс. программа комп. бухгалтер. и делопроизводства	120	РЕГИСТР	49-41-28
ЮСИАС	ВД по законод. РФ с ежегод. актуализ.	от 455	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
"БЭСТ" (Лек./Сет.)	Принтер конкурсов РФ и СНГ 1994 г. Бух. учет, оп. торг., валют. фин. анализ, валют. банк	от 875	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
Novell, БЭСТ	устан. сот. комп. автомат. бухгалтер. под ключ	150	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
"БЭМБ"	комплексный бухгалтер. МП	180	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
Зарплата	комплексная система расчета зарплат	130	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
Учет материалов	складской и бухгалтерский учет	90	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
Основное средство	устан. л. персона. основ. средств	85	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
Банк (расчет. счет)	ведение банковских операций предприятия	290	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
Акционерное общество	реестр акционеров, учет акций	25	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
Документ-сервис	автоматизированное делопроизводство	от 350	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
Коммерческий магазин	выписка документов, складской и бухгалтерский учет	49	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
Мало. предприятие	бухгалтер. (обучение, сопровождение)	95	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
Складской учет	устан. л. персона. подготовка документов	от 795	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
NetWare 3.12(rpc)	Сетевое ПО 3 - 250 user	от 1395	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
NetWare 4.02B	Сетевое ПО 5 - 1000 user	66	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
Novell Dos 7.0	+ Personal Netware	66	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
NetWare, UnixWare	поставка сетей под ключ	29	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
Brat	for DOS-OS/2	109	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
FileReader 1.3		39	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
GEM Artline 1.2R/cp		23	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
StylusWin BUSLET	+ RIBUS BR-RE	29	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
Lingvo 4.01 Shell		6	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
MS DOS 4.01R		73	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
MS DOS 6.22	Updat R	45	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
MS Works	for DOS 2.0R	19	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
Norton AntiVirus	for DOS 2.1	19	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
Norton Utilities	for DOS 6.01	34	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
Q&A	for DOS 4.0R	59	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
Лексикон 1.3		39	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
Мини-бухгалтерия 5.0		40/100	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
"Финансов. без проблем"	универсальная система бухгалтер. фирмы "Наског Девелоп", версия 3.1/4000	1150	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
SCO UNIX 3.2.4.2	операционная система	1380	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
SCO Open Desktop 1.0CD	операционная система	60	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
FAX STF	ПО для Apple Mac с кабелем для модема, l.r.g.	15	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
SuperVoice 1.0	ПО для ZyXEL под Windows fax/voice/data	15	Оргсервис	30-02-16, 30-39-71, 25-19-91
МОНИТОРЫ				
DAEWOO Crystal 14S	14" 28, 1024 x 768 Interlaced, MPR II, l.r.g.	1092	РЕСТА	78-41-00
CTX1765GM	17" 27, 1280 x 1024, NI, MPR II, Grand m-r, l.r.g.	2105	РЕСТА	78-41-00
HITACHI HIT CM2087	20" 31, 1280 x 1024, NI, MPR II, Grand m-r, l.r.g.	1427	ДАЙНОВА	30-23-56, 4 линии
PHILIPS 4CM6282 17A	17" SVGA, 26NI LR	1326	ДАЙНОВА	30-23-56, 4 линии
PHILIPS 4CM6088 17T	17" SVGA, 26NI LR, Trinitron		ДАЙНОВА	30-23-56, 4 линии
ПРИНТЕРЫ				
Матричные				
Epson LQ 100	A4, 1 r.g.	218	Програ-мма	32-87-35
Star NX-1500	A3, 9 pin, 180 cps, рус., 1 r.g.	285	ВелКом-Бридж	26-18-67
Epson LX-800	A4, русиф., 1 r.g.	220	МАП	76-83-87
Epson LX-300	A4, русиф., 1 r.g.	205	МАП	76-83-87
STAR NX 1500	A3, русиф., 1 r.g., Japan	290	КОТЕБИС	36-03-12
Epson LX-300	A4, 240 cps, русиф., 1 r.g., т. 36-28-25	197	КОТЕБИС	36-03-12
Fujitsu DL-780	A4 landscape, 24 pin, 216 cps, 19Goli	254	КОТЕБИС	36-03-12
Oki Microline 320	A4, 9 pin, 360 cps	420	КОТЕБИС	36-03-12
Oki Microline 321	A4, 9 pin, 360 cps	470	КОТЕБИС	36-03-12
Oki Microline 380	A4, 24 pin, 272 cps	637	КОТЕБИС	36-03-12
Star LC-15	A3, 9 pin, 180 cps	288	КОТЕБИС	36-03-12
Epson FX 1000	A3, 9 pin, 240 cps, l.r.g.	315	КОТЕБИС	36-03-12
Epson LX 1050 +	A3, 9 pin, 240 cps, l.r.g.	320	КОТЕБИС	36-03-12
Epson FX 1170	A3, 9 pin, 380 cps, l.r.g.	518	КОТЕБИС	36-03-12
Epson LX 100	A4, 9 pin, 240 cps, l.r.g.	212	КОТЕБИС	36-03-12
Epson LQ 1070 +	A3, 24 pin, 250 cps, l.r.g.	549	КОТЕБИС	36-03-12
Epson LQ 1170	A3, 24 pin, 252 cps, l.r.g.	733	КОТЕБИС	36-03-12
Epson FX 1170	9 pin, 380 cps, рус., склад., l.r.g.	512	КОТЕБИС	36-03-12
Star LC15	A3, 9 pin, 180 cps, l.r.g.	3074	КОТЕБИС	36-03-12
EPSON LX-100	A4, 9 pin, 180 cps, l.r.g.	2098.8	КОТЕБИС	36-03-12
Star NX-1500	9 pin, A3	295	КОТЕБИС	36-03-12
Fujitsu DL-1000	моно 160x160 dpi 240 cps, A4R, 24 pin	280	КОТЕБИС	36-03-12
Струйные				
Epson Stylus 1000	A3, 360x360 dpi, 300 cps, l.r.g.	568	КОТЕБИС	36-03-12
HP DeskJet 320	A4, 600x300 dpi, color, portable, 1 r.g.	329	КОТЕБИС	36-03-12
HP DeskJet 520	A4, 600x300 dpi, 3 ppm, 3 r.g.	343	КОТЕБИС	36-03-12

СКАНЕРЫ					
HP ScanJet II P	A4, до 1200 dpi, 256 gray, 1г.г.	605	РЕСТА	78-41-00	
HP ScanJet II CX	A4, до 1600 dpi, 24 bit color, 1г.г.	1180			
ИСТОЧНИКИ БЕСПРОВОДНОГО ПИТАНИЯ					
TRIPP LITE BC INT	250V, /1250, 2г.г.	151-643	РЕСТА	78-41-00	
TRIPP LITE SMART INT	250V, /1250, 2г.г.	302-860			
TRIPP LITE OMNI INT	500V, /2000, 2г.г.	309-1267			
SMART UPS 400/600	APC	396/475	COMTRIS	61-12-11	
SMART UPS	model 400(400VA)	465	Дайнона	30-23-56	
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ					
Тонер-картридж	для лазерного принтера HP LaserJet 4L	110	БелКом-Винд	26-18-67	
Чернила	к Canon BJ 10-EX	15			
Карtridge	к Canon BJ 10-EX	30			
СРР-136	красящая лента (пленка)	4	Програ-мма	32-87-35	
Карtridge	к Epson LO-100	6			
Карtridge	к STAR LC-10/NX-1000	6			
Карtridge	к Epson LO-100	7			
Карtridge	к Star LC2410/NX2400	6			
Карtridge	к Star LC-20	6			
Карtridge	к CFF-136	5,5			
Карtridge	к EPSON FX-1000/1050/1170 LX-1050	5			
Карtridge	к Fuji D1700	5	Дайнона	30-23-56	4 линии
Карtridge с тоном	к лазерному принтеру Star 15-5TT	99			
Карtridge	к лазерному принтеру Fujitsu VM4	45			
Карtridge	к ксерокоп-факсу HP/Canon	13			
Дубликатор	для MITA DC-1555	37			
Тонер	для MITA CC-30	36			
Комплект картриджа	2 шт. к принтеру Fujitsu B100plus	14			
КОМПЛЕКТУЮЩИЕ					
Головка к EPSON	MD-90S, 9 головок	40			
HDD	40Mb, IDE	140	Програ-мма	32-87-35	
HDD	120Mb, IDE	167			
HDD	210 Mb, IDE	190			
СММ 1Mb		42			
СММ 4Mb		174			
Кассета к стримеру	BASF DC BASF EXTRA 2120	17,5	БелСиб-Промсервис	63-56-19	
Кабель RS 232	для модема, 25-75, 1.5м	5	Data-stream	26-17-86, 27-49-10	
ZuXEL ROM Upgrade	for 486 CPU	10			
Cooling fan	for Fujitsu Breeze100	63	Дайнона	30-23-56	4 линии
Automatic sheet feeder	for Fujitsu Breeze100	116			
V1 200V-L-Bus IDE	2FDD/2s/1p/1s Cached Controller	122			
V1 200V-L-Bus IDE	4FDD/2s/1p/1s Cached Controller	49	БелКом-Винд	26-18-67	
FDD	EPSON 5.25"/1.2Mb	190	Котбис	36-79-25	
HDD	Соплат IDE210Mb	2,99			
Кабель	Сетевой к принтеру	1495	Степ	(0232) 47-75-77	
Стрипер	HILITE/SONY 2 Gb lat, SCSI-2, control card, 1г.г.				
АКСЕССУАРЫ					
Коробка для CD ROM	на 8/12 шт.	18/24	МяСофт	49-34-21, 49-83-39	
Набор инструментов	Tool Kit для P386	120 - 208			
Mouse Pad	коврик для мышки	1,5 - 5			
Мышь		10			
Коврик для мыши	антистатик MP-2 с держателем	2			
Защитный экран	стекло (на домашний)	10			
Блок-удлинитель	5 розеток, фильтр, стандарт, 600FE	23			
Copy Holder	CM-2A	7	Дайнона	30-23-56	
Copy Holder	CM-6	2			
Сетевые фильтры	PILOT L	35			
	PILOT GL	41			
Набор инструментов	профессиональный (78 наименов., кейс) TK-909	189			
	26 наименований, TK-815	39			
	35 наименований, TK-813	49			
Подлокотники	комплект 2 шт.	90			
Сетевой фильтр	PILOT L/GL, 2.2кВт, 4 розетки	23/30	Програ-мма	32-87-35	
Защитный экран	"русский щит", сертификат Шенген, М3 России	от 45			
Защитный экран	BASF OptiProtect 12"-15"	46			
Мышь	3 кнопки	8	COMTRIS	61-12-11	
Коврик для мыши		1,5			
BASF Office Clean	чистящее средство	4 - 15			
МОДЕМЫ И ФАКСОМЫ					
Internal 9624 f.m	V42bis, MNP4 9600 bps fax, 2400 bps Data	95	Дайнона	30-23-56	
External 1442 f.m	14400 bps, V42, V42bis, MNP1-5 Group3Fax	254			
Hayes Optima 24 ext	m, V22bis, V42/bis, кабель, 2г.г.	150			
Hayes Optima 24	+ fax V42bis, V42/bis, 2г.г.	260			
Hayes Optima 144	+ fax V42bis, V42/bis, 2г.г.	390			
Hayes Accura 288	+ fax V FAST class, 28800bps, 2г.г.	450			
ZuXEL U1496B	f.m, int., 16800bps, ПО, склад, 2г.г.	325			
ZuXEL U1496B	f.m, int., 16800bps, кабель, ПО, склад, 2г.г.	345			
ZuXEL U1496B +	f.m, int., 19200bps, кабель, ПО, склад, 2г.г.	445			
ZuXEL U1496P	портативный, 16800bps, кабель, ПО, склад, 2г.г.	450			
ZuXEL U1496S +	f.m, 19200bps, кабель, ПО, склад, 2г.г.	650			
ZuXEL U1496R +	карта для модуля, 19200bps, ПО, 2г.г.	650			
ZuXEL U1496RN	карта для модуля, 16800bps, ПО, 2г.г.	690			
ZuXEL RS-1602	стойка для 1-16 модемов серии R, 2г.г.	1100			
ZuXEL NB-100 LAN	карта для NMS, 2г.г.	120			
ZuXEL SB-50	блок коммутации тел. линии для мод. ZuXEL	40			
LART 16550	FIPO KAPTA 2s/1p, 1г.г.	40			
КОПИРОВАНИЕ АППАРАТЫ РАСХОДНЫЕ					
XEROX 5220	A4, 5ppm, 1г.г.	720	COMTRIS	61-12-11	
XEROX 5316	A3, 13ppm, 1г.г.	2580			
RICOH FT4060	A3, 20ppm, 65 - 115%	900			
RICOH FT5010	A3, 30ppm, 50 - 200%	1800			
RICOH FT5560	A3, 40ppm, 50 - 200%	3500			
RICOH FT4415	A3, 15ppm, 50 - 200%, 1г.г.	3204			
RICOH M50	A4, 8ppm	1100			
RICOH MV715	A3, 15ppm, 25 - 400%, 400dpi, копир, факс, принтер, 1г.г.	7970			
RICOH N1000	разграф, A3, 60 - 130 ppm, 50 - 200%, 400dpi, 1г.г.	12500			
RICOH NC100	полноцвет, A3, 25ppm, (ч/б), 50 - 200%	7077			
RICOH NC5006	NEW! Лазерный полноцветный, A3, 1ppm (ч/б), 8ppm (цв.), 50 - 400%, 400dpi, 1г.г.	32890			
Canon NP4540	A3, 40ppm, 65-141%, двусторон.копир, 2 б/з цвета	1950			
ТЕЛЕФОНЫ, МИНИ-АТС					
NOKIA 2x6	сертифик. комп.(АТС+6 сист.ан., ГТС), 1г.г., сервис	770	СТЕАТИТ	61-44-14, 65-88-67	
NOKIA 4x6	сертифик. комп.(АТС+6 сист.ан., ГТС), 1г.г., сервис	825			
NOKIA 4x12	сертифик. комп.(АТС+12 сист.ан., ГТС), 1г.г., сервис	1540			
РЕДКО-АКСЕССУАРЫ					
Panasonic KX-F750	1г.г.	470	СНАП	25-02-89	
Panasonic KX-F130	гарантия, скидки, экстр. русск.з.распродажа	440	Электрон	26-46-07	
Panasonic KX-F750	гарантия, скидки, экстр. русск.з.распродажа	500		26-45-53	
Panasonic KX-F750	а.о., обрешка, громк. связь, ЖКИ США	460	Белтрансфер	29-52-22	
ТОРГОВОЕ БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
Бронедверь	три независимых запора, спецбетон, код-замки	500 - 700	БелСИ	34-77-32	
Система стеклянных кубов	экраны для выставок		Командор	65-61-68	
	прямая				
	пристенные горки				
МСК-3	машина счета денежных билетов		Персонал	36-93-54	
Инкассаторские	сумки, мешки, пломбы, пломбы		Консервум	64-33-50	
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ					
Oka-4600	Россия, г. 18 м	430	МАП	76-83-87	
DPS 1000 Olivetti		650	Персонал	36-93-54	
Triumph-Adler CMS120	2 отд., печ. 2.2 стр./с., фин.отч., тмс.ббн.	1749	Минтех-пром	20-82-01	
CASIO 117ER	2 отд., печ. 2 стр./с., фин.отч., тмс.ббн.	2438			
SAMSUNG BR 220	8 отд., 80 фпс.печ., печ. 3 стр./с., фин.отч., тмс.ббн.	2862			
КАЛЬКУЛЯТОРЫ					
Casio DR-8420V	14-разр., печать	125	Персонал	36-93-54, 36-52-34	
Sitron	8 - 16-разр.	5 [30]			
CITIZEN	8-14 разр., д.печ., карм., бух., банк, 1г.г.				
CITIZEN SDC-888	12 разр., д.печ., 1г.г.	169,6	Минтех-пром	20-82-01	
CASIO DR-8620	16 разр., печать, 1г.г.	1833,8			
CASIO PJ-1601	16 разр., банк, ЖКИ, печ.печ.дента 57 мм, 1г.г., тмс.ббн.	2067			
AURORA	14-16 разр., д.печ., бух., банк, 1г.г.				
AURORA DB-465A	16 разр., д.печ., печать, 1г.г.	296,8			
BISTEC	16-разр., тасм, календ., будильник, 1г.г.	20-22	Истор-микро	36-34-10, 36-32-47	
BISTEC	12-разр., солнц., 1г.г.	15-16			
MK 59	16 разр., бухг., 220 V, 1г.г.	тмс.ббн.	МОП ВТИ	26-87-31	
MK "Родон-01"	инженер, карман, солнц., 1г.г.	тмс.ббн.			
ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ					
CITIZEN ED-1500RX	8Кб, русиф.	тмс.ббн.	Минтех-пром	20-82-01	
CITIZEN ED 750RX	32Кб, русиф., IBM совмест.	тмс.ббн.			

АВТОМАБИЛИ, ЗАПЧАСТИ, АКСЕССУАРЫ					
Автомобили	DC 72/00	430			
"PHILIPS"	DC 520/12R	185			
	DC 410/12R	145	Дайнона	30-84-93	
Громкоговоритель к автомагнитолам "PHILIPS"	EF 1325/00	60			
	GTR 514/00	27			
	GTR 414/00	25			
ВИДЕО-АУДИОАППАРАТЫ					
Аудиоплееры	CASIO AIWA - FM приемник, авторесерч, X-bass, тмс.ббн.	127 - 604			
Видеокассеты	TDK, BASF, CASIO, широкий ассортимент, тмс.ббн.	29,6 - 95,4	Минтех-пром	20-82-01	
Телевизоры SHARP	21"	4123/4505			
	14"	2756/2809			
Видеомагнитофон	SHARP, 2 гол./4 гол., тмс.ббн.	3127/4134			
Видеокассеты VHS	BASF E180 EQ	3,48	COMTRIS	61-12-11	
Аудиокассеты (for CD)	BASF FM 1 90 (slim box)	1,75			
Системы спутникового ТВ	установка, консульт., гарантия		НОВА	70-37-80	
Видеокассеты	SUPRA 95R пульт	200	Персонал	36-93-54	
	TV Set 25 QX 1881/58R	815			
	TV Set 25 PT 400A/42	720			
	TV Set 25 PT 450A/42	850			
	TV Set 28 PT 400A/42	800			
	TV Set 28 PT 450A/42	950	Дайнона	30-84-93	
	TV Set 28 PT 510A/42	1850			
	TV Set 28 PW 960A/98	2320			
	TV Set 32PW 960B/98	2695			
Аудиоцентр "PHILIPS"	Mid system W/CD AS 445/21	440			
	Mid system W/CD AS 540/21G	440			
Универсаль	FA 910/01S	350			
Тюнер	FT 920/71S	185			
Аудиоколонка	FB 840/00B	245			
ФИРМА "НОВЫЙ ПЕК" ПРЕДЛАГАЕТ					
Телефоны	Rapasonic KX 3155, 2 линии, 48 номеров	115			
	Technics KX 2365A, 41 номер, все функции	40			
Радиотелефон	Rapasonic KX-9050B, 900MHz, 1,5 км	295			
Телефакс	Rapasonic KX-F130BX, ЖКИ, а.о., спикерфон	440			
Весы электронные	RICHMARK HS-7600P, до 6 кг	540			
Этикет-принтер	BEST, 1 строка, 8 разр.	50			
Лента	для этикет-принтера	2			
REGULA 4003	устройство для определения подлинности ценных бумаг, 4 вида контроля: лиза, магнитодискета, ультрафиолет	290			
Диктофоны	SANYO 570M, микрокассета, VOICE	60			
	SANYO 1119, компакт кассета, VOICE	50			
Микрокассеты	SONY60, упаковка 3 шт.	8			
Блок питания	Adaptor AC/DC от 3V до 12V	4			
Электронные записные книжки	Casio DS7500, 500 тел.номеров	40			
	Casio SP-R10, 128Кб, IBM-совмест.	360			
Батарейки CR2032	3V, для электронных книжек	4			
Аккумулятор для видеокамер Rapasonic VV-VR32E, 6V, 2.4A		60			
Удлинитель	4 розетки, длина провода 4 м	7			
ТСПГ-412	термопечать головок для масс. принтеров	5			
	BACK-UPS 250VA, 2г.г.	159			
	BACK-UPS 400VA, 2г.г.	239			
	BACK-UPS 600VA, 2г.г.	339			
	BACK-UPS 900VA, 2г.г.	599			
	BACK-UPS 1250VA, 2г.г.	769			
	SMART-UPS 250VA, 2г.г.	319			
	SMART-UPS 400VA, 2г.г.	429			
	SMART-UPS 600VA, 2г.г.	509			
	SMART-UPS 900VA, 2г.г.	809			
	SMART-UPS 1250VA, 2г.г.	1089			
	SMART-UPS 2000VA, 2г.г.	1699			
	MATRIX 3030VA, APC (США), синус на выходе	4749			
Сетевые фильтры	PILOT 504	20			
	PILOT 204	15			
	UPS monitor board for Novell	83			
	PowerChute for Novell NetWare	91			
	APC PowerChute PLUS Windows NT	91			
	PowerDoctor for MS-DOS	91			
ПЕЧАТНАЯ ТЕХНИКА					
Печь СВЧ	SHARP R-2V14W/R-465W с грилем, тмс.ббн.	1885/4564	Минтех-пром	20-82-01	
БУМАГА					
Для принтеров в стои	всех размеров, в том числе с перфорацией, разнонаправленной, многослойная с копиркой и самокопирующая		ЛЕКО	г.Брест	30-78-15, (0162) 41-64-07, (0222) 23-4

Необходимые требования к условиям организации и проведения лотерей

Утверждены Министерством финансов РБ 25.01.94 г. N 14

Зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации 27.01.94 г. N 186/12

РАЗДЕЛ 1

Общие требования

1. Настоящие требования являются руководством по подготовке условий и организации проведения лотерей в Республике Беларусь. Невыполнение настоящих требований является основанием для отказа в согласовании Министерством финансов предлагаемых условий проведения лотерей либо приостановления ее проведения.

2. Ответственность за выполнение условий проведения и организации лотерей возлагается на учредителя лотерей.

РАЗДЕЛ 2

Условия проведения лотерей (структура и содержание условий)

1. Наименование, вид, местонахождение и платежные реквизиты учредителя лотерей (далее "Учредитель") и предприятия, обеспечивающего проведение лотерей.

2. Источники финансирования и порядок поступления средств на организацию лотерей (собственные, заемные).

3. Цели проведения лотерей.

4. Место, сроки проведения лотерей. Вид лотерей.

5. Количество серий, планируемых к изготовлению и реализации, их наименование. Количество билетов в одной серии, их нумерация. Цена одного билета.

6. Порядок взаиморасчетов и усло-

вия реализации лотерейных билетов. Учитываются следующие требования:

— реализация лотерейных билетов должна производиться населению за наличный расчет при обязательном соблюдении принципа добровольности;

— билеты каждой отдельной лотереи не подлежат использованию для проведения других лотерей, а также передаче их третьим лицам для какой-либо другой цели, кроме реализации;

— остатки нераспроданных билетов, а также оплаченные выигрышные билеты подлежат уничтожению;

— продление сроков реализации лотерейных билетов осуществляется только с разрешения Министерства финансов Республики Беларусь на основании представляемого письма учредителем лотерей.

7. Дата, место, порядок проведения тиражей выигрышей.

8. Количество и суммы выигрышей. Распределение выигрышного фонда, соотношение крупных, средних и мелких выигрышей (в %).

9. Порядок определения выигрышей. Сроки проведения экспертизы выигрышных билетов.

10. Форма выплаты (выдачи) выигрышей. Вид платежа по денежным выигрышам. Предполагаемый перечень вещевых выигрышей.

11. Сроки, порядок и гарантии выплаты выигрышей. Предполагаемые меры (пеня) и круг ответственных лиц в случаях нарушения сроков оплаты по выигрышным билетам.

12. Порядок правопреемства и на-

следования по выигрышам.

Учитываются следующие требования:

— в случае смерти либо признания недееспособным владельца билета, находящегося на экспертизе, право на выигрыш реализуется в соответствии с действующим законодательством Республики Беларусь.

13. Порядок перечисления неустойчивых выигрышей.

14. Порядок использования остатка выигрышного фонда.

15. Распределение выручки от реализации лотерейных билетов. Рекомендуется следующий порядок распределения выручки:

— 50% выручки от реализации образуют выигрышный фонд;

— не более 15% направляется на возмещение затрат, связанных с организацией и проведением лотерей;

— не менее 10% используется на реализацию целей лотерей, благотворительности.

16. Обязательства учредителя по выполнению условий проведения лотерей.

Учитываются следующие требования:

— результаты проведения тиражей, размеры денежных выигрышей и их распределение сообщаются населению в средствах массовой информации;

— соблюдение условий в соответствии с требованиями Министерства финансов Республики Беларусь.

РАЗДЕЛ 3

Перечень документов, представляемых в Министерство финансов в ходе организации и проведения лотерей

1. Документ, необходимый для согласования условий проведения лотерей:

— нотариально заверенная копия устава;

— баланс, заверенный независимой аудиторской компанией;

— декларация о доходах;

— свидетельство о регистрации (перерегистрации);

— смета по организации и проведению лотерей.

2. Документ, представляемый в Министерство финансов до начала игры:

— акт предварительной экспертизы защищенности лотерейных билетов от подделки, полученный на условиях и в порядке, определенном постановлением Совета Министров Республики Беларусь N 636 от 22 сентября 1993 г. "О некоторых мерах по предотвращению подделки ценных бумаг и документов с определенной степенью защиты" (СП СМ РБ, 1993 г., N 26-27, арт. 523);

— договор с организацией, уполномоченной проводить экспертизу выигрышных лотерейных билетов (если таковая предполагается);

— разрешение (лицензия) на право изготовления лотерейных билетов в

соответствии с постановлением Совета Министров Республики Беларусь N 192 от 1 апреля 1993 г. "Об утверждении перечня ценных бумаг и документов с определенной степенью защиты и органов, обладающих исключительным правом на изготовление этих ценных бумаг и документов на предприятиях, имеющих специальные разрешения (лицензии), и о внесении дополнений и изменений в некоторые решения Совета Министров Республики Беларусь" (СП СМ РБ, 1993 г., N 10, арт. 163);

— страховое свидетельство либо гарантийное письмо банка на сумму денежной оценки всей суммы выигрышей;

— инструкция по проведению и организации лотерей, в которой отражены порядок продажи и обработки лотерейных билетов, их хранения, регистрации, сдачи и приема выручки, другие вопросы, связанные с проведением лотерей;

— договор со специализированной организацией, предусматривающий реализацию населению лотерейных билетов через ее сеть распространителей (если таковая предполагается);

— обязательство о предоставлении отчета о движении лотерейных билетов, выручки от их реализации, полученной прибыли и направлении использования денежных средств, представляемого в Министерство финансов (форма и сроки предоставления отчета устанавливаются Министерством финансов в зависимости от вида проводимой лотерей).

КОММЕНТАРИЙ

Лотерея? Да, но по правилам

В последнее время в республике начал активно развиваться игровой бизнес. Открываются казино, работают тотализаторы, получают развитие различные телогри.

Особым вниманием у коммерческих структур, общественных организаций, предпринимателей пользуется лотерея. И это понятно — она дает возможность привлечь большое количество свободных денежных средств населения. Ведь практически каждый может позволить себе приобрести хотя бы один билет, а призрак крупного выигрыша заставляет некоторых азартных игроков значительно облегчить свои карманы, тратя на покупку билетов достаточно крупную сумму.

Когда этот вид игрового бизнеса оказался наиболее популярным среди населения, интересы этого населения должны были защищаться. До 1991 года хозяин лотерей — государство, гарантировало выплату выигрышей. Не было необходимости разработки и принятия документов, регламентирующих такой вид деятельности. 27 ноября 1991 года Совет Министров Республики Беларусь своим постановлением N 422 открыл доступ к нему практически

любому предприятию, учреждению, организации независимо от формы собственности. Министерством финансов были разработаны примерные "правила игры". Но жизнь, развитие рыночных отношений потребовали доработки нормативной документации в этой области. В этой связи были разработаны и 25 января 1994 года утверждены "Необходимые требования к условиям организации и проведения лотерей". Этот документ, призванный защитить интересы широкого круга игроков, определяет требования к структуре и содержанию условий проведения игры, перечень документов, необходимых для согласования условий лотерей и устанавливает ответственность за их соблюдение.

Сейчас порядок получения разрешения на проведение лотерей следующий:

— условия проведения республиканских лотерей, удовлетворяющие "Необходимым требованиям", направляются на рассмотрение в Министерство финансов Республики Беларусь. После согласования условия должны быть представлены в Кабинет Министров Республики Беларусь для получения разрешения на проведение игры;

— условия проведения местных лотерей, разработанные также на основе "Необходимых требований", представляются в исполкомы местных Советов народных депутатов для согласования, утверждения и получения разрешения.

Разрешение на проведение лотерей выдается на основе изучения условий игры, финансового состояния предприятия, ее организующего, наличия гарантии или страхового свидетельства выплаты выигрышей, заключения экспертов о степени защиты лотерейного билета от подделки, учитывается направление использования прибыли. Преимущество будет отдаваться тем предложениям, часть прибыли которых пойдет на благотворительные цели.

Ирина НЕЧАЕВА,
главный экономист управления денежного обращения, кредита и ценных бумаг Минфина

Тел. 29-68-64

НПО "ТЕХНОЛОГИЯ"
Продаем со склада в Могилеве

ПОЧВОЛОЗЫ:

- сварочную Св-08ГС diam. 0,8мм; 1,0 мм; 1,2 мм; 1,6 мм; 2,0 мм;
- сварочную Св-08ГА diam. 3,0 мм;
- арматурную diam. 4,0 мм; 5,0 мм;
- пружинную diam. 1,5 мм; 2,8 мм; 6,0 мм;
- оцинкованную ОК diam. 0,6 мм;

ЭЛЕКТРОДЫ сварочные
АНО-21 diam. 3,0 мм; АНО-24 diam. 4,0 мм;
ГВОЗДИ строительные длиной от 40 до 120 мм;
ПШПШ
15,5х38 (для трактора МТЗ),

Насосы дозировочные НД 1,01000/20П14;
Огнегасители ОУ-3.

Тел. (8-0222) 22-21-92, факс 22-49-57

АО "Интек - 21"
реализует:

- 1) лист нержавеющей стали марки 08X18H10 толщиной 0,8 мм.;
- 2) шлифовальную шкурку на водостойкой основе N 16, N 20, N 25;
- 3) мука (сорт высший);
- 4) яблоки свежие.

Изготавливаем памятники из гранита и мрамора.

Тел. в г.Речица: (02340) 3-48-60, 3-47-85, 3-28-31; факс 3-48-60.

Официальный дилер
ПТП "ПромБат" (г.Брест)

предлагает государственным и частным организациям:

- промышленные: силовые, тяговые, стартерные аккумуляторы емкостью 0,5—12000 А/ч Расчет проектов и монтаж этого оборудования;
- автомобильные аккумуляторы любой емкости;
- потребительские аккумуляторы и батарейки любых типов;
- зарядные устройства и системы бесперебойного питания.

Цены заводские, оплата в расчетных билетах НБ Беларуси и СКВ.
Обращаться: г.Брест, ул.Советской Конституции, 30.
Тел. 8-016-28-06-457
Для абонентов г.Бреста и области 8-228-06-457

Специализированный инвестиционный фонд "Славянский"

на конкурсной основе ПРИГЛАШАЕТ ДИРЕКТОРА для организации работы.

Требования к кандидатам:

- ✓ высшее образование,
- ✓ опыт финансовой деятельности,
- ✓ возраст до 35 лет.

т. 39-56-29, 39-59-14

БИЗНЕС ЛЮКС На пути к вашему успеху

- регистрация предприятий под "ключ" (ООО, АО, ЧП, СП)
- продажа готовых фирм

Отличный сервис, высокое качество - гарантируем.

г. Мн "СПУТНИК", ул. 440, тел. 25-56-13

Куплю строительную технику б/у:

1. Погрузчик ковшовый;
2. Самосвал;
3. Автокран;
4. Вагончик-бытовку передвижной.

Тел. (8-0222) 24-95-44

Посетите магазин "УЛЛСТО" - "ЮВИС"

К вашим услугам:

- ✓ бытовая техника
- ✓ светильники для дома и офиса
- ✓ телефоны и радиотелефоны
- ✓ утепленные кожаные куртки (Корея)
- ✓ мужская и женская обувь

Сантехника (Чехия) в ассортименте, разные цвета

г. Минск, пр-т Ф. Скорины, 19 (в арке между "Лакомкой" и Центральным книжным магазином)
Тел. (0172) 768-802, 276-808, 208-869, 768-128

OFFSHORE COMPANIES

- Регистрация безналоговых компаний
- Оформление документов в присутствии клиента
- Срочная регистрация

SCF

в Риге: 227987, 216785
в Минске: 662493
в Вильнюсе: 227129
в Киеве: 2673507

Внимание!

Готовятся к выходу:

часовик "Чалавек і эканоміка" N 1/95
с последними изменениями к таможенному законодательству;

часовик "Чалавек і эканоміка" N 2/95
"НАЛОГИ-95"

с учетом последних изменений, внесенных Верховным Советом РБ.

По вопросам приобретения звоните по тел. (0172) 23-11-77.

UPGRADE
новый уровень ваших компьютеров

Модернизация компьютеров
AT 286/386/486/PENTIUM

Любые комплектующие

- ✓ Компоненты памяти
- ✓ Жесткие диски
- ✓ Системные платы
- ✓ Процессоры, сопроцессоры
- ✓ Акселераторы для WINDOWS
- ✓ Контроллеры ISA/VESA/SCSI
- ✓ Компоненты Multimedia

394-207
Официальный дистрибутор фирм **PIRIT** Mapfor FUJITSU

Ярмарки и выставки в Германии в 1995 году

Январь

- 8.01. — 11.01. Ганновер**
Всемирная ярмарка ковров и ковровых покрытий.
- 11.01. — 14.01. Франкфурт-на-Майне**
Международная отраслевая ярмарка драпировочных тканей, гардин, ковровых изделий
- 17.01. — 22.01. Кельн**
Международная ярмарка мебели.
- 17.01. — 22.01. Мюнхен**
Международная отраслевая ярмарка строительных материалов, строительных систем, способов реставрации.
- 20.01. — 29.01. Берлин**
Международная "Зеленая неделя" Берлина
- 21.01. — 29.01. Дюссельдорф**
Международная выставка лодок
- 25.01. — 28.01. Франкфурт-на-Майне**
Международная специализированная ярмарка развлекательных и торговых автоматов.
- 28.01. — 1.02. Франкфурт-на-Майне**
Международная франкфуртская ярмарка-премьера — специализированная ярмарка бумаги, канцелярских товаров, писчих принадлежностей. Подарки. Парфюмерия. Галантерея. Косметика. Аксессуары.
- 29.01. — 2.02. Кельн**
Международная ярмарка сладостей.
- 30.01. — 3.02. Ганновер**
Интершкола — Европейская выставка по обучению и воспитанию

Февраль

- 2.02. — 8.02. Нюрнберг**
Международная ярмарка игрушек и специализированная ярмарка моделирования. Ваше хобби.
- 3.02. — 5.02. Эссен**
Международная отраслевая ярмарка растений, садоводческой техники, потребностей цветоводов.
- 3.02. — 5.02. Кельн**
Неделя мужской моды. Международная весенняя ярмарка мужской одежды (джинсы, спортивная одежда, молодежная мода).
- 4.02. — 8.02. Франкфурт-на-Майне**
Международная специализированная ярмарка кондитерских изделий, сладких блюд и мороженого.
- 5.02. — 8.02. Дюссельдорф**
Презентация весенней коллекции (Ижедо Дессу — выставка нижнего белья, корсетных изделий и купальных костюмов).
- 7.02. — 10.02. Мюнхен**
Международная весенняя специализированная ярмарка спортивных товаров и спортивной одежды.
- 18.02. — 21.02. Оффенбах**
Международная весенняя ярмарка кожаных изделий.
- 18.02. — 22.02. Франкфурт-на-Майне**
Международная франкфуртская выставка. Сервировка, кухня, уют и освещение в доме, оформление подарков.
- 19.02. — 21.02. Мюнхен**
Неделя моды в Мюнхене: весенние коллекции со всего мира.
- 20.02. — 24.02. Дюссельдорф**
Дидактическая выставка на тему школы, образования и повышения квалификации.
- 21.02. — 24.02. Кельн**
Всемирная ярмарка техники домашнего обихода.
- 24.02. — 26.02. Кельн**
Международная весенняя детская и молодежная выставка.
- 24.02. — 27.02. Мюнхен**
Международная специализированная ярмарка часов, украшений, драгоценных камней, жемчуга и серебряных изделий промышленного изготовления.

Март

- 4.03. — 8.03. Берлин**
Международная биржа туризма.
- 4.03. — 12.03. Эссен**
Всемирная ярмарка конного спорта.
- 5.03. — 7.03. Дюссельдорф**
Международная весенняя ярмарка моды.
- 5.03. — 8.03. Кельн**
Международная ярмарка кожаных изделий. Всемирный центр охраны техники. Замки, фурнитура. Специализированная ярмарка предметов для строительных и домашних работ.
- 7.03. — 11.03. Лейпциг**
Специализированная ярмарка и конгресс по новшествам в области защиты окружающей среды.
- 8.03. — 12.03. Франкфурт-на-Майне**
Международная музыкальная ярмарка. Специализированная ярмарка музыкальных инструментов, звуковой и световой аппаратуры, музыкальных принадлежностей и нот.
- 8.03. — 15.03. Ганновер**
Всемирный центр "Информация. Телекоммуникация".
- 10.03. — 13.03. Нюрнберг**
Международная специализированная ярмарка охотничьего и спортивного оружия и комплектующих деталей.
- 10.03. — 15.03. Гамбург**
Международная специализированная выставка гостиничного дела, общественного питания, хлебобулочных и кондитерских изделий.
- 11.03. — 19.03. Мюнхен**
Международная ярмарка ремесел. Все о ремеслах.
- 14.03. — 16.03. Нюрнберг**
Европейская выставка ковров и облицовочных материалов (производство, соединение).
- 17.03. — 20.03. Дюссельдорф**
Международная весенняя ярмарка обуви.
- 23.03. — 26.03. Лейпциг**
Лейпцигская книжная ярмарка.
- 27.03. — 1.04. Кельн**
Международная стоматологическая выставка.

- 28.03. — 1.04. Франкфурт-на-Майне**
Международная специализированная выставка санитарного оборудования, отопительных систем, кондиционерных установок.
- 29.03. — 31.03. Нюрнберг**
Уход за пожилыми людьми. Специализированная выставка и конгресс.
- 31.03. — 6.04. Дюссельдорф**
Международная специализированная ярмарка хлебобулочных изделий.

Апрель

- 1.04. — 5.04. Нюрнберг**
Выставка: отели, рестораны, кафе.
- 1.04. — 9.04. Лейпциг**
Лейпцигская международная автомобильная ярмарка.
- 3.04. — 8.04. Ганновер**
Ганноверская ярмарка.
- 3.04. — 9.04. Мюнхен**
Международная специализированная ярмарка строительных машин, машин по производству строительных материалов, строительных инструментов.
- 6.04. — 9.04. Фридрихсхафен**
Международная специализированная ярмарка авиационных видов спорта и авиации.
- 8.04. — 11.04. Франкфурт-на-Майне**
Меха & мода.
- 11.04. — 13.04. Франкфурт-на-Майне**
Международная отраслевая весенняя ярмарка плавильных тканей.
- 22.04. — 24.04. Оффенбах**
Форум моды. Презентация весенних коллекций.
- 22.04. — 1.05. Саарбрюккен**
Международная саарская ярмарка.
- 25.04. — 28.04. Ганновер**
Международная выставка "Interhospital".

Май

- 2.05. — 4.05. Нюрнберг**
Международная специализированная выставка и конгресс о компонентах и применении микроэлектроники.
- 2.05. — 4.05. Пирмазсен**
Международная неделя кожаных изделий (весенняя коллекция).
- 3.05. — 6.05. Франкфурт-на-Майне**
Международная выставка: маркетинг и коммуникации.
- 5.05. — 18.05. Дюссельдорф**
Международная выставка печати и бумаги.
- 9.05. — 12.05. Штутгарт**
Международная специализированная выставка компьютеров (планирование, изготовление, конгресс пользователей).
- 16.05. — 18.05. Франкфурт-на-Майне**
Международная специализированная выставка по информации.
- 20.05. — 25.05. Франкфурт-на-Майне**
Международная специализированная ярмарка мясных и колбасных изделий
- 20.05. — 25.05. Штутгарт**
Международная выставка по виноградарству, виноделию, садоводству, переработке продуктов, разливочной и упаковочной технике.
- 24.05. — 27.05. Гамбург**
Международная специализированная выставка техники для гидроизоляции крыш и стен.
- 24.05. — 30.05. Ганновер**
Всемирная ярмарка машин и оборудования деревообрабатывающей и лесной промышленности.
- 25.05. — 28.05. Нюрнберг**
Международная специализированная выставка строительного камня и его обработки.
- 30.05. — 1.06. Берлин**
Международная ярмарка-конгресс по оснащению и организации мероприятий; технических приспособлений.

Июнь

- 15.06. — 17.06. Штутгарт**
Международная отраслевая ярмарка (оформление окон и фасадов зданий).
- 19.06. — 23.06. Дюссельдорф**
Международная специализированная выставка технологий по защите окружающей среды и утилизации отходов.
- 19.06. — 23.06. Мюнхен**
Новейшая и прикладная оптическая электроника — международная специализированная выставка и конгресс.
- 20.06. — 22.06. Франкфурт-на-Майне**
Международная специализированная выставка технических тканей и текстилизированных материалов.
- 23.06. — 25.06. Карлсруэ**
Выставка садоводческой техники.

Август

- 4.08. — 6.08. Кельн**
Неделя мужской моды — Международная ярмарка мужской одежды: джинсы, спортивная одежда, молодежная мода (осенняя коллекция).
- 6.08. — 9.08. Дюссельдорф**
Презентация осенней коллекции одежды.
- 20.08. — 22.08. Мюнхен**
Неделя моды в Мюнхене: осенние коллекции со всего мира.
- 22.08. — 25.08. Мюнхен**
Международная специализированная ярмарка спортивных товаров и осенней спортивной одежды.
- 25.08. — 27.08. Кельн**
Международная осенняя выставка детской и молодежной одежды
- 26.08. — 29.08. Оффенбах**
Международная ярмарка кожаных изделий (осенняя коллекция).
- 26.08. — 30.08. Франкфурт-на-Майне**

- Международная осенняя франкфуртская ярмарка: сервировка, кухня, уют и освещение в доме, оформление подарков.
- 26.08. — 3.09. Берлин**
Международная выставка радиовещания. Мир потребительской электроники.
- 26.08. — 3.09. Дюссельдорф**
Международная выставка жилых автоприцепов.
- 30.08. — 3.09. Фридрихсхафен**
Международная велосипедная ярмарка.

Сентябрь

- 3.09. — 5.09. Кельн**
Международная специализированная выставка спортивных товаров, мебели и приспособлений для кемпинга. Международная специализированная садоводческая выставка.
- 10.09. — 12.09. Дюссельдорф**
Международная выставка моды (Ижедо Дессу (осенняя коллекция)) — выставка нижнего белья, корсетных изделий и купальных костюмов.
- 14.09. — 17.09. Кельн**
Международная ярмарка "Все о велосипеде".
- 14.09. — 24.09. Франкфурт-на-Майне**
Международная выставка легковых автомобилей.
- 15.09. — 17.09. Дортмунд**
Международная специализированная ярмарка табачных изделий и сопутствующих товаров.
- 15.09. — 18.09. Дюссельдорф**
Международная осенняя ярмарка обуви.
- 16.09. — 24.09. Фридрихсхафен**
Международная выставка "Водные виды спорта".
- 22.09. — 25.09. Идар-Оберштайн**
Международная специализированная ярмарка драгоценных камней и украшений из драгоценных камней.
- 26.09. — 29.09. Франкфурт-на-Майне**
Международная отраслевая выставка "Аэропорт" (строительство и оснащение, обслуживание пассажиров, оформление грузов, техобслуживание, навигация).
- 28.09. — 1.10. Мюнхен**
Международная специализированная фармацевтическая выставка
- 30.09. — 5.10. Кельн**
Всемирная ярмарка продуктов питания — потребительские товары, гастрономия, оборудование.

Октябрь

- 5.10. — 12.10. Дюссельдорф**
Международная ярмарка искусственных материалов и каучука.
- 6.10. — 8.10. Франкфурт-на-Майне**
Международная специализированная выставка декоративного садоводства.
- 10.10. — 12.10. Ганновер**
Международная специализированная выставка биотехнологий.
- 11.10. — 16.10. Франкфурт-на-Майне**
Франкфуртская книжная ярмарка.
- 14.10. — 16.10. Нюрнберг**
Фестиваль сувениров — международная специализированная ярмарка сувениров, подарков, спортивных, праздничных и рекламных вымпелов.
- 16.10. — 20.10. Мюнхен**
Компьютеры, программное обеспечение, коммуникации. Международная специализированная выставка и международный конгресс.
- 10.10. — 21.10. Эссен**
Международная специализированная ярмарка холодильной техники и кондиционеров.
- 21.10. — 23.10. Оффенбах**
Презентация осенних коллекций.
- 21.10. — 29.10. Гамбург**
Международная выставка лодок.
- 24.10. — 26.10. Франкфурт-на-Майне**
Международная осенняя отраслевая ярмарка швейных тканей.
- 25.10. — 28.10. Кельн**
Международная специализированная ярмарка сооружений для спорта, отдыха и купания, оформление, уход, чистка, техобслуживание.
- 25.10. — 29.10. Дюссельдорф**
Помощь инвалидам — международная выставка и конгрессы.
- 25.10. — 29.10. Лейпциг**
Специализированная строительная ярмарка.
- 30.10. — 4.11. Дюссельдорф**
Международная специализированная ярмарка измерительной и автоматизированной техники.

Ноябрь

- 7.11. — 9.11. Пирмазсен**
Международная неделя кожаных изделий (осенняя коллекция).
- 7.11. — 10.11. Дюссельдорф**
Охрана труда и производственная медицина — международная специализированная ярмарка. Конгресс, встречи.
- 7.11. — 10.11. Мюнхен**
Международная специализированная выставка по производству электронной техники.
- 12.11. — 18.11. Ганновер**
Международная специализированная выставка по растениеводству
- 16.11. — 18.11. Нюрнберг**
Европейский съезд и специализированная выставка по пивоварению и производству напитков.
- 18.11. — 26.11. Берлин**
Международная выставка лодок.
- 22.11. — 23.11. Дюссельдорф**
Всемирный форум по врачебной практике и организации больниц — международная специализированная выставка и конгресс. Форум по биотехнологиям-96.

("Handelsblatt")

Перевод с немецкого Наталья ЛЕПЦИНОВСКОЙ.

Лейпциг готовится к весне



На снимке: К.-Д. Нойман

В конце минувшего года в Минске состоялась презентация Лейпцигской весенней ярмарки. По просьбе корреспондента "НЭГ" о программе этого выставочного мероприятия рассказывает руководитель представительства Промышленно-торговой палаты Лейпцига в Беларуси Клаус-Дитер Нойман.

— Лейпцигская весенняя ярмарка в этом году пройдет с 1 по 4 марта. Она включает в себя три ярмарки: "Терратек", "Средства и техника упаковки" и "Лейпцигский инновационный форум".

"Терратек" уже стала неотъемлемой частью европейского календарного плана важнейших специализированных выставок-ярмарок по экологической тематике.

Доминирующие темы в 1995 году — техника и технологии утилизации отходов, замкнутые циклы и безотходные технологии; техника и технологии утилизации сточных вод; энергетика, альтернативные виды энергии.

По этим темам предполагается провести обсуждение схем финансирования проектов и действующих моделей. Разнообразная сопровождающая программа. Она вклю-

чает в себя конгрессы, конференции, семинары и практикумы для специалистов.

Ярмарка "Средства и техника упаковки" направлена прежде всего на потребности рынка в современных технологиях, машинах и упаковочных материалах, которые бы соответствовали экономическим и экологическим требованиям. На ярмарке будут представлены известные фирмы-производители упаковочного материала, машин и оборудования для промышленности, торговли, транспорта и сферы услуг. То есть для специалистов ярмарка предлагает хорошую возможность познакомиться с тенденциями рынка, обменяться опытом и завязать деловые контакты.

Инновационный форум направлен на представление новых и перспективных технологий. В состав групп специалистов-посетителей этого форума войдут управляющие фирм, ответственные сотрудники, курирующие исследовательскую и научную работу из стран Европы и США.

Лейпцигская ярмарка приглашает белорусских специалистов посетить крупнейшее выставочное мероприятие. Для этого будет организован специальный чартерный авиарейс из Минска в Лейпциг и обратно.

Условия поездки и другие справки по Лейпцигской весенней ярмарке можно получить по телефону в Минске: 26-18-75, 34-65-33, 34-74-95.

ЗАКОН РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

О внесении изменений и дополнений в законы Республики Беларусь по вопросам налогообложения

Верховный Совет Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

А. ВНЕСТИ ИЗМЕНЕНИЯ И ДОПОЛНЕНИЯ В СЛЕДУЮЩИЕ ЗАКОНЫ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ:

1. В Закон Республики Беларусь от 20 декабря 1991 года "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь" (Ведомости Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992 г., N 4, ст.75; 1993 г., N 3, ст.27; 1994 г., N 3, ст.24):

1. Пункт 2 статьи 8 изложить в новой редакции:

"2. Юридические и физические лица, занимающиеся реализацией продукции (работ, услуг) за наличный расчет через стационарные торговые (обслуживающие) пункты, обязаны осуществлять прием денежных средств с использованием кассовых суммирующих аппаратов или специальных компьютерных систем, зарегистрированных в государственной налоговой инспекции. Соответствующие требования к кассовым суммирующим аппаратам и программному обеспечению компьютерных систем, применяемых для этих целей, определяются Кабинетом Министров Республики Беларусь.

В остальных случаях при реализации продукции (работ, услуг) за наличный расчет прием денежных средств осуществляется по приходным кассовым ордерам либо отрывным талонам (билетам), зарегистрированным в государственной налоговой инспекции.

Применение кассовых суммирующих аппаратов или специальных компьютерных систем при реализации продукции (работ, услуг) за наличный расчет в стационарных торговых (обслуживающих) пунктах необходимо для физических лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, которым областными и Минским городским Советами депутатов установлены фиксированные ставки подоходного налога.

Субъектам хозяйствования независимо от форм собственности, занимающимся торговой деятельностью, запрещается хранение и реализация товаров в пунктах продажи без наличия соответствующих документов, являющихся бланками строгой отчетности и подтверждающих приобретение (поступление) товаров.

Нарушение вышеуказанного порядка рассматривается как сокрытие дохода.

Для сопровождения и хранения товарно-материальных ценностей используются документы единого образца, утвержденного уполномоченными государственными органами.

2. Пункт 6 статьи 9 дополнить частями следующего содержания:

"Денежные средства (выручка), принятые с нарушением установленного порядка их приема при реализации продукции (работ, услуг) за наличный расчет, зачисляются в доход республиканского бюджета.

Товары (продукция), хранящиеся в пунктах продажи без документов (или по документам, не являющимся бланками строгой отчетности), подтверждающими их приобретение (поступление), подлежат аресту с последующей конфискацией в доход Республики Беларусь в установленном законодательством порядке.

В случаях скупки иностранной валюты без лицензии Национального банка Республики Беларусь, а также продажи ее вне обменных пунктов, купленной и проданной иностранной валюта подлежит аресту с последующей конфискацией в доход Республики Беларусь в установленном законодательством порядке.

II. В Закон Республики Беларусь от 19 декабря 1991 года "О налоге на добавленную стоимость" (Ведомости Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992 г., N 3, ст.51, N12, ст.206; 1993 г., N 3, ст.27; 1994 г., N 3, ст.24):

часть вторую статьи 4 изложить в новой редакции:

"Продукция (работы, услуги), реализуемая за пределы Республики Беларусь, налогом на добавленную стоимость не облагается за исключением банковских, страховых и финансовых услуг, а также товарообменных (бартерных) операций.

Товарообменные (бартерные) операции, связанные с приобретением комплектующих изделий, материалов для производственных целей и технологического оборудования для обновления основных фондов, налогом на добавленную стоимость не облагаются.

III. В Закон Республики Беларусь от 19 декабря 1991 года "Об акцизах" (Ведомости Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992 г., N 3, ст.53, N12, ст.206; 1993 г., N 3, ст.27; 1994 г., N 3, ст.24):

в части первой статьи 3: абзац седьмой после слова "Пиво" дополнить словами "и другие алкогольные напитки,

полученные методом бражничества"; абзац десятый изложить в новой редакции:

"Изделия из натурального меха (песца, норки, соболя, лисицы, горностая, бобра): пальто, полу пальто, жакеты, куртки, палантин, горжетты, косынки, пелерини, пластыни с площадью лекала 15 кв.дм и выше 20

головные уборы 15 воротники, манжеты, отелки и пластинки с площадью лекала до 15 кв.дм 10

Импортируемый мех натуральный (мех песца, норки, соболя, лисицы, горностая, бобра) 25%;

установить ставку акцизов на нефть сырую в размере 25 процентов вместо 38 процентов;

дополнить часть абзацем следующего содержания:

"Огнестрельное и газовое оружие и боеприпасы к нему" 30%;

отменить ставки акцизов на: шины массовые и крупногабаритные для грузовых автомобилей, прицепов и полуприцепов;

телевизоры цветного изображения;

тракторы;

автомобили;

исключить ссылку *** к настоящей статье;

дополнить статью ссылкой **** следующего содержания:

**** Кроме оружия и боеприпасов, реализуемых учреждениями и организациями Министерства обороны, Министерства внутренних дел, Комитета государственной безопасности Республики Беларусь и другим государственным органам в соответствии с законодательством".

IV. В Закон Республики Беларусь от 22 декабря 1991 года "О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций" (Ведомости Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992 г., N 4, ст. 77, N 12, ст.206; 1993 г., N 3, ст.27; 1994 г., N 3, ст.24, N II, ст.151):

1. В статье 4:

в пункте 8: абзац первый части второй после слов "облагаются предприятия" дополнить словами "(кроме предприятий розничной торговли)";

абзац пятый части второй исключить;

пункт 10 исключить.

2. В статье 5:

в пункте 2:

дополнить подпункт "в" абзацами следующего содержания:

"При этом общая сумма льготированной прибыли, использованной на мероприятия, указанные в подпунктах "а", "б" и "в", не может превышать 50 процентов балансовой прибыли.

По приоритетным направлениям, определяемым Кабинетом Министров Республики Беларусь, сумма льготированной прибыли, направляемой на расширение (развитие) производства, не ограничивается;

подпункт "з" изложить в новой редакции: "з) суммы, переданные зарегистрированным на территории Республики Беларусь предприятиям, учреждениям и организациям здравоохранения, народного образования, социального обеспечения, культуры, физкультуры и спорта, финансируемым за счет средств бюджета, или суммы, использованные на оплату счетов за приобретенные и переданные указанным предприятиям, учреждениям и организациям товарно-материальные ценности. Расходы, указанные в настоящем подпункте, не могут превышать 5 процентов балансовой прибыли".

V. В Закон Республики Беларусь от 23 декабря 1991 года "О налоге на недвижимость" (Ведомости Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992 г., N 3, ст.59, N 12, ст.206; 1993 г., N 3, ст.27; 1994 г., N 3, ст.24):

часть первую пункта 1 статьи 3 изложить в новой редакции:

"1. Годовая ставка налога на недвижимость юридических лиц устанавливается в размере 3 процентов".

VI. В Закон Республики Беларусь от 21 декабря 1991 года "О подоходном налоге с граждан" (Ведомости Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992 г., N 5, ст.79, N 12, ст.206; 1993 г., N 3, ст.27):

1. Пункт 3 статьи 4 дополнить подпунктом "к" следующего содержания:

"к) для рабочих, служащих и приравненных к ним по налогообложению граждан по заработной плате и другим видам денежных вознаграждений — на сумму налога, исчисленного исходя из месячной минимальной заработной платы на каждого ребенка до 18 лет и иждивенцев у каждого гражданина. Аналогичная льгота предоставляется гражданам, осуществляющим предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, по доходам от этой деятельности при отсутствии у них другого основного места работы".

2. В статье 8 таблицу ставок налогов изложить в новой редакции:

Размер месячного дохода	Ставка налога
1. До 10-кратной месячной минимальной заработной платы	9% с суммы дохода
2. От 10-кратной месячной минимальной заработной платы + 1 руб. до 15-кратной месячной минимальной заработной платы	Сумма налога по пункту 1 + 12% с суммы, превышающей 10-кратную месячную минимальную заработную плату
3. От 15-кратной месячной минимальной заработной платы + 1 руб. до 20-кратной месячной минимальной заработной платы	Сумма налога по пункту 2 + 15% с суммы, превышающей 15-кратную месячную минимальную заработную плату
4. От 20-кратной месячной минимальной заработной платы + 1 руб. до 30-кратной месячной минимальной заработной платы	Сумма налога по пункту 3 + 20% с суммы, превышающей 20-кратную месячную минимальную заработную плату
5. От 30-кратной месячной минимальной заработной платы + 1 руб. до 60-кратной месячной минимальной заработной платы	Сумма налога по пункту 4 + 25% с суммы, превышающей 30-кратную месячную минимальную заработную плату
6. От 60-кратной месячной минимальной заработной платы + 1 руб. до 80-кратной месячной минимальной заработной платы	Сумма налога по пункту 5 + 30% с суммы, превышающей 60-кратную месячную минимальную заработную плату
7. От 80-кратной месячной минимальной заработной платы + 1 руб. до 100-кратной месячной минимальной заработной платы	Сумма налога по пункту 6 + 35% с суммы, превышающей 80-кратную месячную минимальную заработную плату
8. От 100-кратной месячной минимальной заработной платы + 1 руб. и выше	Сумма налога по пункту 7 + 40% с суммы, превышающей 100-кратную месячную минимальную заработную плату

3. В части первой пункта 1 статьи 15 слова "в следующих размерах" заменить словами "по ставкам статьи 8 настоящего Закона исходя из годового дохода и сумм минимальных заработных плат, сложившихся в расчете за год", а таблицу ставок налогов исключить.

4. В части первой статьи 18 слова "в следующих размерах" заменить словами "по ставкам статьи 8 настоящего Закона исходя из годового дохода и сумм минимальных заработных плат, сложившихся в расчете за год", а таблицу ставок налогов исключить.

5. В пункте 4 статьи 19 слова "15 января" заменить словами "15 февраля".

VII. Во все вышеперечисленные законы внести следующие изменения:

1. Слова "Совет Министров" во всех падежах заменить словами "Кабинет Министров" в соответствующих падежах.

2. В словосочетании "Совет народных депутатов" во всех падежах и числах слово "народных" исключить.

3. Во всех случаях, если называются "исполнительные комитеты Советов народных депутатов", заменить эти словосочетания словами "местные исполнительные и распорядительные органы" в соответствующем падеже.

Б. ПРЕДУСМОТРЕТЬ В 1995 ГОДУ СЛЕДУЮЩИЕ ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ:

1. Негосударственные производственные предприятия освобождаются от уплаты налога на прибыль, полученную в 1995 году от реализации собственной продукции, произведенной работниками, находящимися в штате предприятия, если со дня их регистрации прошло не более двух лет. Отнесение предприятий к негосударственным производственным предприятиям осуществляется в соответствии с Постановлением Верховного Совета Республики Беларусь от 29 июня 1993 года "О порядке применения пункта 2 Постановления Верховного Совета Республики Беларусь "О порядке введения в действие Закона Республики Беларусь "О внесении изменений и дополнений в законодательные акты Республики Беларусь по вопросам налогообложения".

Производственным предприятиям, создающим дополнительные рабочие места, налог на прибыль уменьшается на процент прироста количества рабочих мест по сравнению с предыдущим периодом.

2. По импортированным нефти и нефтепродуктам, реализуемым в Республике Беларусь в 1995 году, уплата акцизов не производится.

3. Предприятия исправительно-трудовых учреждений и лечебно-трудовых профилакториев системы Министерства внутренних дел Республики Беларусь освобождаются от уплаты налога на прибыль и налога на добавленную стоимость.

4. Установить, что уплата акцизов по ввезенным в республику алкогольным напиткам, пиву и другим алкогольным напиткам, полученным методом бражничества, и табачным изделиям производится при заявлении товаров в таможенных режимах сво-

бодного обращения и обратного ввоза. Кабинету Министров Республики Беларусь утвердить ставки акцизов и определить порядок их взимания по указанным видам товаров.

5. Предприятия и организации независимо от форм собственности, занимающиеся торговой и торгово-закупочной деятельностью, уплачивают налог на прибыль от этой деятельности, исчисленный в размере 5 процентов от товарооборота (стоимости реализации товаров собственного производства), кроме оборотов по реализации отдельных социально значимых товаров в магазинах, расположенных в сельской местности, а также в специализированных магазинах, расположенных в городской местности.

Налог на прибыль, полученную от других видов деятельности, а также от реализации отдельных социально значимых товаров в магазинах, расположенных в сельской местности, и в специализированных магазинах, расположенных в городской местности, исчисляется в соответствии с Законом Республики Беларусь "О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций".

Перечень социально значимых товаров, а также специализированных магазинов определяется Кабинетом Министров Республики Беларусь.

6. Товары (работы, услуги), которые реализуются за пределы Республики Беларусь, не облагаются налогом на добавленную стоимость при соблюдении соответствующими странами условий взаимности при поставках из этих стран товаров (работ, услуг) в Республику Беларусь, а также в случаях реализации их за свободно конвертируемую валюту.

7. Не распространять на членов колхозов действие главы II Закона Республики Беларусь "О подоходном налоге с граждан".

8. Сохранить на 1995 год взимание с колхозов подоходного налога с облагаемого фонда оплаты труда колхозников. Установить ставку налога в размере 8 процентов.

9. За несвоевременную уплату налогов в бюджет с плательщиков взыскивается пеня в размере 1,5 учетной ставки Национального банка Республики Беларусь, действующей на момент взыскания средств за каждый день просрочки платежа (включая день уплаты).

10. Предоставить право Президенту Республики Беларусь и Кабинету Министров Республики Беларусь снижать ставки акцизов и налога на добавленную стоимость на продукцию, выпускаемую предприятиями Республики Беларусь и не находящую сбыта на ее территории, уровень цен на которую превышает уровень цен на аналогичную продукцию, выпускаемую за пределами республики, а также поставляемую по клирингу.

11. Поручить Кабинету Министров Республики Беларусь:

а) определить виды предпринимательской деятельности, осуществляемой гражданами без образования юридического лица, по которым областные и Минский городской Совет депутатов могут устанавливать подоходный налог с граждан в твердых суммах и порядок его взимания;

б) утвердить порядок применения и регистрации в государственных налоговых инспекциях до 1 марта 1995 года суммирующих кассовых аппаратов и программного обеспечения компьютерных систем, применяемых при реализации субъектами хозяйствования продукции (работ, услуг) за наличный расчет. Определить требования к суммирующим кассовым аппаратам, а также компьютерным системам, применяемым для этих целей;

в) обеспечить разработку и утверждение видов товарно-транспортных документов, обязательных при приобретении, отгрузке, транспортировке и хранении товарно-материальных ценностей, а также документов, являющихся бланками строгой отчетности и применяемых для приема денежных средств при реализации продукции (работ, услуг) за наличный расчет.

В. ПРИЗНАТЬ УТРАТИВШИМИ СИЛУ СЛЕДУЮЩИЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫЕ АКТЫ:

пункт 6 постановления Верховного Совета Республики Беларусь от 10 декабря 1993 года "О порядке введения в действие Закона Республики Беларусь "О внесении изменений и дополнений в законодательные акты Республики Беларусь по вопросам налогообложения" (Ведомости Вярхоўнага Савета РБ, 1994 г., N 3, ст.25);

Постановление Верховного Совета Республики Беларусь от 4 февраля 1994 года "О внесении дополнений в Постановление Верховного Совета Республики Беларусь "О порядке введения в действие Закона Республики Беларусь "О внесении изменений и дополнений в законодательные акты Республики Беларусь по вопросам налогообложения" (Ведомости Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1994 г., N 7, ст.105);

Г. ВВЕСТИ НАСТОЯЩИЙ ЗАКОН В ДЕЙСТВИЕ С 1 ЯНВАРЯ 1995 ГОДА.

Президент Республики Беларусь
А. ЛУКАШЕНКО
29 декабря 1994 года N 3480—XII

ТРИМАСЫ ЭКОНОМИКИ В ЗЕРКАЛЕ УГОЛОВНОГО ПРАВА

Рубрику ведет кандидат юридических наук, доцент кафедры уголовного права и криминологии Академии милиции МВД РБ Алексей ЛУКАШОВ.

ГЛАВА II. Преступления в сфере предпринимательства и иной хозяйственной деятельности. Название главы дано в редакции закона Республики Беларусь от 1 марта 1994 г. (Ведомости Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь. 1994. N 12. Ст. 176).

Статья 149. Передача или отправка потребителю недоброкачественной, некомплектной или нестандартной продукции

Передача или отправка потребителю из промышленного предприятия заведомо недоброкачественной, некомплектной или не соответствующей обязательным стандартам, техническим условиям либо требованиям другой нормативно-технической документации продукции в особо крупных размерах, совершенная должностным лицом, —

наказывается лишением свободы на срок до трех лет или штрафом, или увольнением с должности.

Статья 149¹. Реализация продукции, загрязненной радиоактивными веществами сверх допустимых уровней

Реализация (продажа, а также иная передача) продукции, загрязненной радиоактивными веществами сверх допустимых уровней, совершенная гражданами после применения мер административного взыскания за такое же нарушение, —

наказывается исправительными работами на срок до одного года или штрафом с конфискацией этой продукции.

Те же действия, совершенные должностным лицом после применения мер административного взыскания за такое же нарушение, —

наказывается лишением свободы на срок до двух лет или исправительными работами на тот же срок, или штрафом либо увольнением с должности.

Законодатель в лице Верховного Совета Республики Беларусь отказался от сохранения уголовной ответственности за выпуск на рынок недоброкачественной, некомплектной или нестандартной продукции, если это не связано с особыми потерями для потребителя. Тем более, если выпуск на рынок такой продукции имел место по недосмотру, халатности должностных лиц. В подобных случаях виновное промышленное предприятие подлежит гражданско-правовой ответственности в соответствии со ст. 61 Конституции РБ, нормами Гражданского кодекса РБ и Закона РБ «О защите прав потребителей» от 19 ноября 1993 года, предусматривающих право потребителя взыскать с виновных в судебном порядке как имущественный вред, так и

материальное возмещение морального вреда.

Уголовная ответственность по ст. 149 установлена лишь за откровенный и тотальный брак, связанный с выходом на рынок недоброкачественной, некомплектной или нестандартной продукции в особо крупных размерах (таковым согласно ст. 32 Уголовного кодекса считается размер, в 100 и более раз превышающий установленную минимальную зарплату на момент совершения преступления).

Требования к качеству (качеству и

биту) — юридическому лицу или нанесен существенный вред правам и законным интересам потребителя-гражданина либо государственным или общественным интересам, выходящим за пределы ответственности по ст. 149, подлежат уголовной ответственности и по ст. 166 УК. (Заметим, что в настоящее время к числу должностных относятся лица, которые постоянно или временно, или по специальному полномочию занимают в учреждениях, организациях, на предприятиях (независимо от форм собственности) должности, связанные с исполнением организационно-распоря-

"СТРЕЛЯНЫЕ ВОРОБЬИ" НА ХОЗЯЙСТВЕННОЙ НИВЕ

Открывая новую рубрику, "НЭГ" предупреждает: она недолговечна. И все же основы правовой грамотности даже по сокращенной программе весьма необходимы. Особенно новым участникам белорусского рынка.

Как свидетельствуют судебная статистика, отчетность налоговых органов, поступающие в редакцию вопросы, почти все они начинаются с хозяйственной (предпринимательскую, торговую, посредническую и т.д.) деятельности, меньше всего заглядывая в Уголовный кодекс. Впрочем, очень многие из "стреляных воробьев" на этом рынке тоже подчас не подозревают о существовании уголовной ответственности за определенные действия (и даже бездействия) на хозяйственном поприще и во взаимоотношениях с партнерами и конкурентами.

Однако, как известно, незнание законов от ответственности не освобождает. Чтобы ликвидировать этот пробел, "НЭГ" решила практически полностью опубликовать один из наименее известных предпринимателям, иным хозяйствующим субъектам и один из наиболее обновленных разделов Уголовного кодекса Республики Беларусь — гл. II (в сопровождении, где это необходимо, микрокомментариев специалиста).

узком смысле слова, комплектности, соответствия стандартам и др.) продукция изложена в многочисленных нормативных актах. Один из наиболее значительных из них — уже упомянутый Закон "О защите прав потребителей".

Указанный закон понимает под "потребителем" граждан. Но в рамках ст. 149 понятие "потребитель" шире — и физические, и юридические лица.

Уголовную ответственность за данное преступление несут не рядовые работники, а лишь должностные лица промышленного предприятия (директор, управляющий и др.) любой формы собственности, уполномоченные отдавать распоряжения на отгрузку или передачу продукции потребителю. Если в результате их действий причинен крупный ущерб (в 40 и более раз превышающий размер минимальной зарплаты) потре-

дательных либо административно-хозяйственных обязанностей, или лица, уполномоченные в установленном порядке на совершение юридически значимых действий).

Реализация (продажа, а также иная передача (безвозмездная передача в качестве спонсорской помощи, бартер и т.п.) продукции, загрязненной радиоактивными веществами сверх допустимых уровней, вначале влечет административную ответственность как для граждан, так и для должностных лиц по ст. 48¹ Кодекса об административных правонарушениях. При повторении таких действий в течение года со дня наложения административного взыскания (штрафа) указанные лица подлежат наказанию по ст. 149¹ УК. При этом наказание для должностных лиц более строгое, нежели для граждан (в отличие от граждан они могут быть лишены свободы на срок до двух лет).

Статья 150¹. Лжепредпринимательство

Лжепредпринимательство, то есть создание предприятий и других предпринимательских структур без намерения осуществлять уставную деятельность в целях получения суда, кредитов либо для прикрытия запрещенной предпринимательской деятельности, либо для сокрытия, занижения прибыли, доходов, других объектов налогообложения или иного извлечения материальной выгоды, —

наказывается лишением свободы на срок до двух лет или штрафом.

Введенная в действие с 22 июля 1993 года ст. 150¹ уже "работает". Лжепредпринимательство выявляется, как правило, государственной налоговой инспекцией или "налоговой милицией". Дела этой категории имеются в производстве прокуратуры, некоторые из них поступили в суды.

Действия, предусмотренные данной статьей, хорошо известны определенным представителям малого и среднего бизнеса, стремящимся "убежать" от налогообложения, людям, являющимся в предпринимательстве лишь на год-два, чтобы "пожить" в свое удовольствие.

Ее особенность в том, что наказуема уже сама по себе деятельность по созданию лжепредпринимательской структуры малого предприятия, фирмы и т.п. Достаточно зарегистрировать в исполкоме пресловутые "Рога и копыта", не имея намерения осуществлять уставную деятельность, и у соответствующих органов появятся все основания предъявить вам обвинение по ст. 150¹ УК. Обязательное условие при этом — наличие у лица, создающего фиктивную предпринимательскую структуру, корыстной цели, стремления получить в результате этого материальную выгоду (пусть ее реализация обозначена в этой же статье кодекса). Доказать наличие такой цели не всегда просто. Но не невозможно. Все дело в знаниях и опыте подразделений налоговых расследований, следователей прокуратуры, судей. Чем сильнее они будут, тем больше у предпринимателей, плодящих ряды "смягчения" налогового бремени фиктивные дочерние фирмы, и им подобных возможностей испытать на себе все "преlestи" нашего судопроизводства и не заставляя себя долго ждать наказания в виде лишения свободы на срок до двух лет или штрафа.

Ответственность по статье 150¹ может нести любой дееспособный человек, достигший 16-летнего возраста. Хотя, строго говоря, исполкомы Советов депутатов согласно нашему гражданскому законодательству не должны регистрировать предприятия, создаваемые лицами, не достигшими 18 лет (за исключением случаев, установленных Гражданским кодексом).

Упомянутой в статье "запрещенной предпринимательской деятельности" будет удалено внимание позже, при характеристике статьи 160 Уголовного кодекса.

(Продолжение следует)

Грабежи века

Так назвал украинский парламент аферу с украинской гривной, так и не состоявшейся, и дал добро на арест бывшего и.о.премьер-министра Е.Звягельского, которого обвиняют в нанесении ущерба в размере 26 миллионов долларов. Однако сделать это невозможно, т.к. сам виновник по некоторым сведениям лечится в Израиле.

Не менее впечатляет и "кукурузная операция" первого замспикера республиканского парламента А.Ткаченко, проверившего открытие кредитной линии США для Украины в 70 миллионов долларов. Кроме "прибыли" в виде иномарок, офисов и т.п. для некоторых лиц, внедрение проекта повергло в убытки многие хозяйства державы, которых принудили принять участие в выращивании так и не выросшей кукурузы. А 70 миллионов придется выплачивать Америке госказне.

От НДС освободили юристов

Кабинет министров Украины освободил с 15 октября 1994 года от уплаты налога на добавленную стоимость ряд видов юридической помощи гражданам. Это консультации по правовым вопросам, составление документов правового характера, участие в уголовных делах на предварительном следствии, а также в представительстве при рассмотрении уголовных, административных и гражданских дел в судах первой и кассационной инстанций и в порядке надзора.

Спасет ли налоговый суд

В Латвии предполагается создать налоговый суд, хотя и сейчас служба госкоходов имеет право карать частных предпринимателей не только штрафами, но и конфискацией незаконно реализованного товара. После Нового года здесь грянет общее декларирование доходов, в перспективе служба мечтает "пробить" всеобщее декларирование имущества. По мнению руководства службы, бюджет государства пополнится после создания системы контроля за наиболее крупными налогоплательщиками, а это 100—150 фирм.

А в результате опроса населения об отношении к налогам, проведенного Центром социальных исследований Латвии, выяснилось, что около 64% опрошенных отрицательно оценили налоговую политику страны.

Налоговые "герои" России

Государственная налоговая служба приказом закрепила опыт некоторых регионов о создании при налоговых органах отделов информации. В их функции вменены обязанности не только информировать налогоплательщиков о взимаемых платежах, но и делать достоянием хозяйствующих субъектов и граждан сведения о тех, кто уклоняется от уплаты налогов, кого разыскивает налоговая инспекция, имена предприятий с адресами и фамилиями руководителей, не представивших отчеты о своей деятельности.

Опыт работы информационных отделов в Краснодарском крае и Санкт-Петербурге показали, что гласность очень помогает сборщикам законных средств в казну.

По материалам прессы

МЕЖНАРОДНЫЙ АРБИТРАЖ

— Сергей Иванович, ради чего создавался Международный арбитражный суд?

— Для белорусским предпринимателям альтернативу в рассмотрении споров, которые вытекают из контрактов, заключаемых с субъектами хозяйствования, расположенными вне территории Беларуси. Мы создали орган наподобие тех, которые давно существуют в различных государствах. Международная практика показывает, что, как бы партнер тщательно не продумывал контракт, проблемы все равно могут возникнуть. Тут и поможет разобраться независимый компетентный орган, каковым является наш суд.

— Но у нас уже существуют хозяйственные суды...

— Мы от них отличаемся. Поскольку мы — суд третейский, то, следовательно, судью выбирают участники процесса. Это дает уверенность в том, что стороны, назвав беспристрастного и компетентного арбитра, получат такое же беспристрастное и компетентное решение.

Второе: наш суд — негосударственный. И это плюс, ибо исполнение решений государственных судов на территории некоторых стран затруднено, а порой и вообще невозможно. Наши же решения исполняются принудительно более чем в 90 странах, т.е. в тех, которые подписали Нью-Йоркскую Конвенцию 1958 года "О признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений".

И, наконец, наш третейский суд конфиденциален, дешев, демократичен.

— Какого рода специалисты работают у вас?

— У нас существует открытый список арбитров. В нем люди, имеющие как правило юридическое образование и достаточный опыт работы в сфере внешнеэкономической деятельности.

Порой у белорусских субъектов хозяйствования бывает мнение, что им как арбитраж, расположенный на территории Республики Беларусь, должны непременно выступать на их

стороне. Это ошибочное мнение. Мы — суд, разрешаем споры на основании действующего законодательства, выносим решения в пользу права, а не соотечественника.

Над опытом пока еще, правда, небольшой, свидетельствует: белорусских предпринимателей надо обеспечить нормативно-правовой базой, научить их составлять контракты, чтобы те были на должном уровне. Тогда спорных вопросов станет меньше.

У вас спор? Есть судья

Международный арбитражный суд при Белорусской торгово-промышленной палате был создан в апреле нынешнего года. О том, как работает этот орган, какие споры рассматривает, каковы направления его деятельности, рассказывает в беседе с нашим корреспондентом Галиной СУША ответственный секретарь суда Сергей РАК.

Мы уже провели один семинар, на котором анализировали процедуру рассмотрения споров. Готовим следующий — о порядке заключения контрактов.

— Насколько совершенна та законодательная база, на основе которой вы работаете?

— Особенность нашего арбитража в том, что мы используем не одно право. Воли, положим, берется за основу белорусское, то решение выносится на основании законов Республики Беларусь. Если же приходится законодательство Франции, Германии или другой страны, то "играем" по их правилам.

— Можно ли привести примеры наиболее интересных, характерных процессов, которые рассматривал Международный арбитражный суд?

— Персонально из участников мы называть не можем — это конфиденци-

ших партнеров.

Что касается круга рассматриваемых вопросов, то здесь и торговля промтоварами, продуктами питания, и финансовые проблемы, связанные с оплатой контрактов, и бартерные поставки, и многое другое.

— Какие наиболее типичные ошибки характерны для наших государственных и негосударственных структур при заключении договоров?

— Самая большая проблема — так называемая предоплата. Согласно такому контракту белорусская сторона отправляет деньги за рубежом, а товара после не получает. Это весьма распространенные случаи. Есть и специфические вопросы, например, касающиеся права эксклюзивного продавца.

— Есть ли у вас контакты с такими же судами других государств?

Что нас ждет в мировой торговой организации?

(Накануне подачи Беларусью в ГАТТ меморандума о своей торговой политике)

В апреле прошлого года в Марракеше (Марокко) произошло событие, которое генеральный директор ГАТТ (Генеральное соглашение по тарифам и торговле) Питер Сазерленд назвал "определяющим моментом истории второй половины этого столетия". Речь идет о подписании министрами 125 государств — участников многосторонних торговых переговоров в рамках ГАТТ договоренностей Уругвайского раунда, что приведет в ближайшем будущем к беспрецедентной либерализации международной торговли, действительности и упорядоченности общепризнанных правил и процедур внешней торговли, постепенному распространению их на новые области международной торговли.

Теперь все, кто жалуется присоединиться к ГАТТ, а со следующего года — Мировой торговой организации (МТО), должны будут признать результаты Уругвайского раунда в полном объеме. Это касается и нас самих, и наших ближайших соседей, и торгово-экономических партнеров — России и Украины, которые уже присоединились к обсуждению своих меморандумов о торговой политике со странами — членами ГАТТ с целью присоединения к этой организации.

Результаты Уругвайского раунда вселяют оптимизм

Новые договоренности приведут к резким сокращениям таможенных тарифов (богатые страны сократят их более чем на треть, свыше 40% импорта будет осуществляться беспошлинно, в том числе — фармацевтические изделия, строительная техника, медицинское оборудование, сталь, пиво, мебель, сельскохозяйственная техника, древесина, бумага и игрушки).

Ряд секторов торговли услугами временно остается за рамками нового соглашения, в частности, коммерческие морские и воздушные перевозки, финансовые услуги, телекоммуникации, передвижение физических лиц. В то же время сельское хозяйство теперь полностью подпадает под регулирование на основе многостороннего экономического сотрудничества. В течение шести лет "искажающие торговлю" субсидии и импортные барьеры будут ликвидированы. Последние преобразуются в тарифы. Постепенно будет ликвидировано действие соглашения по многим видам волокон, которое известно нашим текстильщикам по ограничительным квотам ЕС, а тарифы на текстиль и одежду уменьшены. Соглашениям упорядочена сфера интеллектуальной собственности.

Следует отметить, что ЕС сохранил за собой право иметь в области аудиовизуальных средств квоты, субсидии и свои особые правила.

Соглашением прокладывается дорога к созданию Мировой торговой организации, приемники ГАТТ, в компетенцию которой будет входить применение санкций против нарушителей правил честной торговли, разрешение торговых споров, гарантирование соблюдения правил Уругвайского раунда и в целом обеспечение роста и либерализации международной торговли.

Успех Уругвайского раунда, безусловно, в интересах и Республики Беларусь, которая, добиваясь выхода на мировые рынки, год за годом официально заявила о своем стремлении к полноправному участию в ГАТТ. Достигнутые в Марракеше договоренности будут активно противодействовать торговому протекционизму (будь то в форме "добровольных" экспортных ограничений для антидемпинговых процессов, которые полностью и не исключаются, но теперь строго регламентируются), введут систему "прозрачных" правил торговли, не подпадающих произвольной интерпретации, что является большим плюсом для небольших стран, которые смогут рассчитывать на эффективную многостороннюю систему разрешения торговых споров — окончательного гаранта их прав.

Не все проблемы еще решены

Однако ситуация в связи с началом нового этапа в развитии мировой торговли далеко не безоблачна. Сейчас сложно идет процесс ратификации странами — членами ГАТТ заключительного соглашения Уругвайского раунда. Уже на национальном уровне столкнулись силы, по-разному представляющие необходимый баланс либерализма и протекционизма в международной торговле. Договоренности Уругвайского раунда резко сужают протекционистские возможности национальных правительств. Произошли новые стычки между странами — членами ГАТТ в связи с тем, что США потребовали, чтобы в политическую декларацию встречи в Марракеше был внесен специальный пункт, гласящий, что в ближайшем будущем в рамках МТО начнется рассмотрение вопроса о взаимосвязи торговой системы и "международно признанных условий труда". Развивающиеся страны, возражающие против обсуждения в рамках ГАТТ или даже Международной организации труда (МОТ) вопросов прав трудящихся в

улавке с торговыми, были просто приведены в ярость нарушением договоренности не поднимать до Марракеша никаких новых проблем. Правительства этих стран ведь до того признали, что выгоды от договоренностей Уругвайского раунда в плане большего доступа к мировым рынкам перевешивают убытки, которые неминуемы в результате открытия в довольно короткие сроки собственных рынков. Теперь же попытки США уязвить торговые договоренности с социальными вопросами, которые включают минимальную заработную плату, контроль за загрязнением окружающей среды и права человека, ослабили внутриполитические позиции этих правительств ввиду того, что подобные требования воспринимаются как попытка развить стран достичь протекционистских целей скрытым путем.

США, несомненно, ожидали такой реакции, но администрация Клинтона испытывает сильнейший нажим со стороны профсоюзов, требующих принятия мер против "социального демпинга", результатом которого, по их мнению, является потеря доходов от торговли, инвестиций и рабочих мест в пользу стран с низкими заработками.

Почти все, кто выступают в ГАТТ за введение "социальной статьи", утверждают, что в их планы не входит ликвидация преимуществ стран с низким уровнем заработной платы. Л.Бриттен, комиссар ЕС по вопросам торговли, заявляет, что акцент должен быть сделан на главных конвенциях МОТ в области прав человека, в частности, по вопросам эксплуатации детского труда, рабства и других форм принудительного труда, свободы образования профсоюзов. Однако западные профсоюзы трактуют "социальную статью" гораздо шире.

Сомнения развивающихся стран в этой связи разделяются П.Сазерлендом, генеральным директором ГАТТ, который расценил попытки протолкнуть вопрос о "социальном демпинге" как неверный подход. По его словам, "такая политизация торговой политики привнесет в политическую область к разрыву дисбалансов". Осушительное ее в рамках МТО "поставит систему по угрозе коллапса". За этими словами скрывается опасение, что равновесие интересов Севера и Юга по вопросам торговли, достигнутое в ходе Уругвайского раунда, может быть разрушено.

Сложные переговоры между США и развивающимися странами привели к компромиссу, предотвратившему срыв подписания заключительных документов Уругвайского раунда. США согласились, что в политической декларации права трудящихся упоминаются не будут, а будет сделано по этому поводу лишь устное заявление, что станет преддверием к обсуждению данного вопроса на уровне подготовительного комитета, который будет заниматься компетенциями МТО.

Хотелось бы отметить, что вопрос о "социальном демпинге" при его механическом переносе из сугубо социально-гуманитарной сферы в область торговых отношений будет потенциально взрывоопасным и в координации взаимоотношений Восток — Запад. Его смыкание, например, с вопросом об экологических стандартах в производстве может создать сложный комплекс проблем между странами Запада и Восточной Европы, включая СНГ.

Чем для нас может быть МТО?

Возвращаясь к значимости МТО для экономики, сильно зависящих от внешней торговли, к числу которых принадлежит и Республика Беларусь, следует отметить следующие важные мо-

менты. Правила МТО будут носить универсальный характер (станут обязательными в полном объеме для всех стран, в отличие от результатов предыдущего Токийского раунда, когда действовал принцип свободы выбора). Все будет подчиняться единой и четкой системе рассмотрения торговых споров. Для малых стран с ограниченными ресурсами это представляет особое преимущество ввиду отсутствия необходимости обращаться в самые разные органы ГАТТ, что до сих пор было обременительно как по времени, так и по финансовым соображениям. Впервые под компетенцию многостороннего регулирования подпадают торговля услугами и права на интеллектуальную собственность, что должно способствовать ее активизации ввиду утверждения в первую очередь принципа недискриминации и

В случае Беларуси важно постепенное распространение норм ГАТТ на торговлю продуктами сельского хозяйства и преобразование нетарифных импортных барьеров в тарифы. У нас еще есть время восстановить и реформировать свое сельское хозяйство под государственной защитой, подготовить его к условиям открытой конкуренции как на внешних, так и на внутренних рынках.

По мнению П.Сазерленда, МТО предоставит небольшим странам, зависимым от внешней торговли, новые гарантии того, что обязательства, к которым они присоединились, надежные и выполняемые. Кроме того, это в будущем, безусловно, важный элемент благоприятной внешней среды для реформирующихся экономик, в том числе и белорусской.

Помимо повышенной правовой безопасности, торговле будет также благоприятствовать уже упоминавшееся нами устранение или сокращение нетарифных барьеров как скрытой формы протекционизма. Не секрет, что по мере того, как благодаря серии раундов многосторонних торговых переговоров тарифные барьеры уменьшались, другие формы протекционизма набирали силу. Уругвайский раунд в этой области обеспечил позитивный прорыв. Были усилены правила, касающиеся технических барьеров в торговле, и они теперь будут обязательными для всех членов МТО, а не только для тех, кто присоединился к соответствующему кодексу ГАТТ, как это было ранее. Усовершенствованные правила и процедуры были согласованы также и в других областях: лицензирование импорта, правила определения происхождения товаров и предтрузочная инспекция, что, по высказыванию П.Сазерленда, "для широкой публики практически не говорит ни о чем, но для бизнесменов является животрепещущими вопросами".

Предприняты также меры для того, чтобы санитарные и фитосанитарные меры не использовались как необоснованные торговые барьеры. Новое соглашение в этой области устанавливает более справедливые правила и учреждает комитет по наблюдению за их исполнением.

МТО и региональная экономическая интеграция

В одном из своих недавних публичных выступлений генеральный директор ГАТТ П.Сазерленд особо остановился на будущих взаимоотношениях Мировой торговой организации с региональными интеграционными образованиями. Для последних важность МТО заключается, по его мнению, в том, что она будет гарантом глобальной системы правил торговли, мировым форумом для продолжения торговых переговоров и универсальной платформой для выработки новой повестки дня МТО ставит

важным и незаменимым партнером для региональных интеграционных группировок, как уже существующих, так и формирующихся.

До сих пор правила ГАТТ являлись правовыми рамками, обеспечивавшими развитие региональных интеграционных группировок на конструктивных началах, а не в духе враждебности к другим торговым субъектам. Можно сказать, что их деятельность увенчалась успехом, так как она привела к росту торговли не только между государствами — участниками таких группировок, но и с третьими странами. Отсюда напрашивается вывод, что будущее членство в МТО стран СНГ будет лишь способствовать цивилизованной и эффективной экономической интеграции в рамках самого Содружества, на базе механизмов, широко признаваемых в мире и совместимых с теми, которые уже действуют, например, в западной части нашего континента.

МТО будет совершенствовать упомянутые правила, обеспечивая и в дальнейшем эффективное и взаимопольное сосуществование интеграционных группировок, общими базой и языком которых являются принципы и правила ГАТТ. П.Сазерленд, например, отмечает, что "маловероятно, чтобы Мексика смогла присоединиться к НАФТА (Североамериканская ассоциация свободной торговли), не стань она до этого членом ГАТТ. Под большим вопросом также членство Китая с его огромным потенциалом в азиатско-тихоокеанских торговых объединениях, пока эта страна вне системы ГАТТ". А последнее означает, что сохраняются сомнения относительно свободы доступа к китайскому рынку, прочности обязательств и возможности долгосрочного планирования.

Аналогичные проблемы возникают и в других частях света. В Центральной и Восточной Европе, например, членство в ГАТТ обеспечивает странам бывшего СЭВ более прочную позицию в переговорах по сближению с Европейским Союзом. Это также чрезвычайно важно и для бывших республик СССР, которые сейчас составляют почти половину из 21 государства, добивающихся в настоящее время присоединения к ГАТТ/МТО. По мнению П.Сазерленда, эти страны должны явить пример эффективного сочетания внутренней экономической либерализации, региональной интеграции и многосторонней системы регулирования мировой торговли. Главное условие для этого — открытость. И жизнеспособная и эффективная Мировая торговая организация должна обеспечить ее. Хотелось бы еще раз отметить, что потребность в этом наиболее очевидна для небольших стран, в которых внешняя торговля составляет значительную часть ВВП. Поэтому то и важна в ближайшем будущем в Беларуси широкая популяризация норм и принципов Генерального соглашения по тарифам и торговле, результатов Уругвайского раунда, чтобы они стали фактом общественного сознания, как это, например, произошло в маленькой Швейцарии — одном из лидеров международной торговли. Безусловно, в первую очередь это касается политиков и деловых кругов, которые будут принимать решения по включению правовых структур ГАТТ и соглашения Уругвайского раунда в наше законодательство, а этот процесс нельзя будет растягивать до бесконечности, так как очень скоро уже практически все страны мира будут вырабатывать свою торгово-экономическую стратегию и тактику в рамках многостороннего сотрудничества Мировой торговой организации.

Олег ЕРМОЛОВИЧ,
экономический советник
посольства РБ в Швейцарии

WEST LINE

Ваша безопасность — наша забота

Изготовление решеток

Предлагаем:

- люминисцентные светильники 15 видов;
- световая реклама;
- лампы люминисцентные 5 видов и 6 размеров.

Тел./факс 66-12-77

НАУКА

КАКОМУ выводу мы пришли, анализируя вопросы оплаты труда в республике. Последовательное проведение руководством республики политики опережения роста цен по отношению к росту заработной платы привело к тому, что средняя заработная плата, по данным отдела проблем заработной платы НИИ труда, оказалась ниже минимального потребительского бюджета (МПБ), а минимальная зарплата составила в октябре 1994 года всего лишь 56% (!) от МПБ. Заработная плата перестала выполнять не только функцию важнейшего мотиватора к труду, но и свою социальную роль. Она не обеспечивает воспроизводство необходимых жизненных сил и способности к труду человека. Об этом свидетельствует хотя бы то, что правительство вынуждено оказывать материальную помощь имеющим низкую квалификацию работающим людям, зарплата которых не только не позволяет им обеспечить материально свою семью, но и самих себя. В подобном абсурдном положении с каждым очередным витком роста цен оказываются все более широкие слои населения.

А премьер-министр республики М.Чигирь, пообещав повысить зарплату бюджетникам, совершенно искренне пытается убедить всех нас в том, что нужно немедленно в очередной раз повышать цены и прежде всего на продовольственные товары, иначе они уползут за границы нашего отечества, а полки наших магазинов снова станут пустыми. И он здесь полностью прав. Цены в России в очередной раз подскочили, цены в Польше, в Прибалтике, в Украине тоже высокие и нам нельзя отставать, иначе граждане соседних стран и наши "челноки" вывезут все до нитки.

Благо, что у нас продовольственные товары есть. Наши производители продовольственных товаров несмотря на большие трудности обеспечивают республику (и неплохо) продуктами питания. Несмотря на обильный поток часто справедливой критики в адрес правительства В.Кебича, надо отдать ему должное за то, что оно в условиях сложной экономической обстановки и политической борьбы сохранило от разрушения сельское хозяйство и благодаря этому даже в трудных климатических условиях нынешнего года, как свидетельствует статистика, спад объема производства сельхозпродукции за 10 месяцев составил лишь 14,5%, в то время как валовой внутренний продукт в республике за это время сократился на 24%.

СОРЕВНОВАНИЕ в гонке за ростом цен между странами СНГ и Восточной Европы будет продолжаться долго. По крайней мере до тех пор, пока во всех бывших социалистических странах уровень цен не достигнет мировых по всем основным позициям товаров и услуг, а рыночные отношения не нормализуются. Если сегодня наше правительство вынуждено подтягивать цены до уровня соседних стран, то завтра ему придется в очередной раз повышать цены, потому что снова возросли цены на российские энергоносители, снова упал курс нашей валюты и т.д. Приходится также повышать цены и потому, что госбюджет республики просто не в состоянии выдержать нагрузки, связанные с дотациями, и прежде всего сельскому и коммунальному хозяйству. Имеются и другие причины, которые неумолимо подталкивают к тому, что виток за витком наращиваются цены, постепенно удашая экономику и доводя до отчаяния людей, потому что зарплата все больше и больше отстает от роста цен.

Поскольку мы избрали путь интеграции в мировую экономику, не вдаваясь в оценки правильности такого выбора, мы волей или неволей вынуждены будем играть по тем правилам, которые сложились в экономике западноевропейских и других стран, а следовательно, наш внутренний рынок по всем своим параметрам, в том числе и по ценам, должен стремиться к мировому уровню. Поэтому цены не надо сдерживать. Вопрос состоит только в том, какой должна быть зарплата и вообще доходы населения и как они должны изменяться в связи с ростом цен?

По прикидкам специалистов НИИ труда заработная плата сможет выполнять свою социальную функцию воспроизводства способности к труду, если затраты на оплату труда будут составлять в валовом внутреннем продукте не менее 40,0% (сегодня эти затраты у нас в республике составляют всего лишь 23,0%, в странах с развитой рыночной экономикой — более 50%). Вывод здесь очевиден: чтобы восстановить социальную функцию, а затем и создать условия для повышения мотивации к труду, нужен опережающий рост зарплат по сравнению с ростом цен.

Но возможен ли такой путь реформирования экономики? Ведь некоторые наши профессора от экономики и западные советники неустанно твердят, что нужно заморозить вообще или затормозить рост зарплат, нужна жесткая денежно-кредитная политика — только так можно преодолеть инфляцию и кризис в экономике вообще. На этих принципах основана и президентская программа неотложных мер по выходу экономики Республики Беларусь из кризиса. Но не надо быть экономистом, чтобы понять, что такой путь возможен только при одном условии, если государство будет получать большие финансовые инъекции извне и активно развивать свой экспортный потенциал, или же, как Россия, имея мощную сырьевую базу. Почему? Да потому, что из-за низкого уровня доходов большинства населения внутренний рынок крайне ограничен, а это означает, что производимая в стране продукция не будет иметь сбыта. Это явление мы сегодня уже наблюдаем, когда более 30% вынужденных простояв белорусских предприятий происходит именно по этой причине. Тем более, что наша продукция по своим качественным параметрам не всегда может конкурировать на мировом рынке.

Но более всего из-за низкой покупательной способности населения испытывает трудности сельское хозяйство. Сегодня просто бессмысленно устанавливать высокие цены на продовольственные товары. Их простому перестанут покупать. Поэтому правительство вынуждено выделять огромные дотации сельскому хозяйству, выделять ничем не обеспеченные льготные кредиты, усиливая инфляцию в стране. Но правительство не имеет таких средств и возможностей, чтобы исключить ценовой дисбаланс, который постоянно увеличивается. Различия в ценах на сельхозпродукцию и сельхозтехнику порой достигают сотен, а то и тысяч раз. Это буквально ставит на колени производителей сельскохозяйственной продукции.

ГДЕ ЖЕ выход из ситуации? А он очевиден. Необходимо резко увеличить покупательную способность населения, интенсивно развивать внутренний рынок, т.е. действовать равно "до наоборот" по отношению к рекомендациям международных организаций. Дело в том, что мы должны учитывать специфическую природу разразившегося у нас кризиса. Он в большей мере связан с изменением политической системы. И, чтобы перейти от жестко централизованной экономической системы к свободной рыночной, необходимо создать для этого соответствующие предпосылки. При этом мы должны рассчитывать не на помощь извне, а на собственные силы. Поэтому должны активно развивать полноценный внутренний рынок.

В соответствии с современными экономическими теориями, которые интенсивно распространяются у нас в экономической науке и практике, выделяются три экономических субъекта рыночных отношений, через деятельность которых осуществляется движение всего экономического механизма в государстве. Это прежде всего производство (предпринимательство, бизнес) — все предприятия независимо от форм собственности. Второй субъект — это домашнее хозяйство (мы с вами) со всеми нашими доходами, движимостью и недвижимостью. Наконец, третий — это правительство и все властные структуры, которые, манипулируя такими рычагами, как налоги и сборы, процентные ставки, ослабляют или усиливают потоки движения товарных и денежных масс, стимулируя или сдерживая производство каких-то товаров и услуг, уменьшая или увеличивая реальные доходы населения. Правительство — это один из активнейших участников рыночной экономики. Оно может активно влиять на состояние внутреннего рынка и ответственно за его развитие. Но рыночные отношения могут успешно развиваться, если имеется необходимый баланс в отношении между всеми его участниками.

Исторически сложилось так, что в Советском Союзе большинство затрат населения, связанных с оплатой жилищно-коммунальных услуг, здравоохранения и образования, большей части социальной сферы, брало на себя государство. Кроме того, внутренние цены были очень низкими, а следовательно, домашнее хозяйство, как важнейший элемент рыночных отношений, оказалось неразвитым. Именно на этот фактор меньше всего обратили внимание реформаторы в России, в фаворите которых была иди и Беларусь, что привело к многочисленным негативным последствиям, и, в первую очередь, к спаду производства, небывалому росту преступности, моральной деградации в обществе.

Дело в том, что отпуск цен на товары и услуги, который был проведен Гайдаром и его командой, должен был с неизбежностью сопровождаться и соответствующим ростом цен на такой товар, как рабочая сила. Но поскольку такой шаг не был сделан (трудно сказать по недомыслию или сознательно), сегодня оказалось, что средняя зарплата в России в 20 — 30 раз, у нас в 50 — 100 раз ниже, чем в некоторых экономически развитых западных странах. По уровню образования, качеству профессиональной подготовки нашей рабочей силы это явно не соответствует ее стоимости.

Беда в том, что подобная ошибка не только привела к обнищанию народа, но и подрывает саму основу рыночной экономики, внутренний рынок страны и тем самым удашает экономику, создает предпосылки для коррупции, крупного и мелкого воровства, которым поражено большинство работников. Был избран самый мучительный, унижающий для народа путь реформ.

КАКОЙ же выход видят нам из сложившейся ситуации? Необходимо цены полностью отпустить на свободу, установить минимальный потребительский бюджет исходя из мировых цен на все импортируемые в республику сырьевые ресурсы и энергоносители и рассчитанных на этой основе внутренних цен, с учетом полной стоимости оплаты жилья и большинства коммунальных услуг. Установить минимальную заработную плату в размере 100% минимального потребительского бюджета. Создать на этой основе тарифные сетки, предусматривающие резкую (в десятки раз) дифференциацию между минимальным и максимальным тарифными разрядами в пределах каждой категории работников (рабочих, специалистов и служащих, руководителей). Должны быть три тарифные сетки, примерно идентичные, для каждой из этих категорий работников своя. В отличие от нынешней, когда специалисты по уровню тарифных ставок, по существу, стоят на плечах у рабочих, а руководители — на плечах у специалистов. В соответствии с предлагаемой тарифной системой тарифная ставка рабочего высшей квалификации, способного выполнять качественно уникальные работы, должна быть близкой к тарифной ставке министра, равно как и тарифная ставка высококлассного конструктора или технолога, экономиста или ученого.

Это обеспечит рост удельного веса затрат на оплату труда в структуре себестоимости продукции. Сегодня в западноевропейских странах эти затраты составляют до 75% у нас — до 10 — 15%. При установлении этих соотношений нам необходимо ориентироваться именно на страны с развитой рыночной экономикой. Например, на Германию.

За счет увеличения размера заработной платы и ее резкой дифференциации в зависимости от профессионального мастерства работников возрастет мотивация к труду и производительность труда. Возрастет покупательная способность населения, а следовательно, несмотря на высокие цены, возрастет спрос и сбыт продукции на внутреннем рынке, произойдет оживление производства. Высокие цены на внутреннем рынке будут способствовать увеличению импорта продукции из соседних стран, но здесь правительство должно проводить четкую протекционистскую политику, т.е. защищать своих производителей. Одновременно с ростом доходов населения возрастут и инвестиции. Будет ликвидирован ценовой дисбаланс на сельскохозяйственную продукцию, которая найдет сбыт по высоким ценам на внутреннем рынке.

Все дотации предприятиям необходимо преобразовать в доходы населения. Помощь международных финансовых организаций, если таковая будет, должна быть направлена на инвестирование семейных и других мелких предприятий, поддержку индивидуальной трудовой деятельности, выделение кредитов населению на строительство жилья и другие цели, направленные на повышение доходов населения.

Освобожденную от бремени чрезмерных дотационных выплат расходную часть государственного бюджета правительство сможет использовать на финансирование науки и проектных изысканий, развитие социальной сферы и инвестиций в отдельные отрасли экономики, снизив при этом налоги на добавленную стоимость и прибыль.

ТАКОВА в общих чертах предлагаемая схема преодоления кризиса в экономике нашей страны. Достаточно, на наш взгляд, простого смещения акцентов в кредитно-финансовой, ценовой политике и оплате труда. Вместо постепенного затягивания удавки на шею народа, опережения роста цен по отношению к росту зарплат надо создать условия для быстрого роста доходов населения, которые бы стали опорой становления и развития внутреннего рынка и, как следствие, способствовали бы стабилизации экономики. Поначалу рост доходов населения может сопровождаться ростом инфляции, но этот шаг будет способствовать ее уменьшению в дальнейшем. Вообще, увеличить производственную отдачу и остановить спад производства, как это предусмотрено президентской программой, по нашему мнению, невозможно без временного усиления инфляции.

Эдуард СКОРОБОГАТЫЙ,
зав.сектором НИИ труда

О тарифной политике

Постепенное повышение тарифов на электрическую и тепловую энергию и природный газ проявляется в последовательном сокращении количества льготных потребителей при постепенном снижении скрытых субсидий для них, которые сейчас осуществляются за счет промышленных предприятий. Начиная с августа 1994 года систематически повышаются тарифы для всех категорий потребителей. Причем для льготных (населения, сельского хозяйства, электротранспорта и др.) темпы их роста значительно выше, чем для промышленности.

В соответствии с постановлением Минэкономики (N 16 от 5.12.94г.) с 25 декабря в 5,5 раза увеличены тарифы на тепловую энергию для отопления и горячего водоснабжения. Эта мера позволит не только довести оплату населением до 20% затрат, но и снизить тарифы на тепло для промышленных потребителей республики на 41,2 млрд.рублей (в расчете на декабрь), или на 10%.

Для погашения задолженности России за энергоносители часть ее (25 из 109 млрд.рублей) была включена в тарифы на декабрь 1994г. Механизм реализации расчетов сейчас разрабатывается Минфином с участием Минэкономики, Минтопэнерго и других заинтересованных организаций. В качестве источников для погашения задолженности рассматриваются:

- введение дополнительного к основному тарифа на электроэнергию в размере до 20 — 25%;
- частичная конверсия просроченной задолженности белорусских предприятий российским поставщикам в имущественную форму долга;
- погашение задолженности частями валютных займов Республики Беларусь от международных финансовых организаций.

Новые цены:

на газ
С 20 декабря 1994г. цена природного газа составила 676 тыс.белорусских рублей за 1 тыс.куб.метров. С этого же дня для конечных потребителей (кроме населения) при поставке его через систему газосбытовых организаций (перепродавцов) цена — 770 тыс.рублей. Надбавка для этих организаций установлена в размере 94 тыс.рублей за 1 тыс.куб.метров.

Такая же надбавка применяется и при реализации конечным потребителям сухого отбензиненного газа. (Постановление Минэкономики N 18 от 19.12.94г.)

на жилищно-коммунальные услуги

Постановлением Министерства экономики республики (N 16 от 5.12.94г.) установлены с 25 декабря 1994 года предельные коэффициенты повышения тарифов на жилищно-коммунальные услуги и электроэнергию для населения в следующих размерах:

- квартирная плата — 7,0
- тепловая энергия для отопления и горячего водоснабжения — 5,5
- за пользование водопроводом — 2,5
- за пользование канализацией — 2,0
- электрическая энергия, отпускаемая на коммунально-бытовые нужды населения — 1,5
- на газ природный, отпускаемый населению и жилищно-строительным кооперативам:
 - для бытовых нужд — 1,5
 - для отопления — 6,0
 - газ сжиженный, реализуемый населению для бытовых нужд — 1,5

Отдел информационного обеспечения и контроля

СПИСОК N 3

акционерных обществ открытого типа,
созданных в процессе приватизации государственной собственности,
акции которых реализуются за именные приватизационные чеки "Имущество"

№ п/п	Наименование акционерного общества	Адрес, телефон	Количество акций, реализуемых за чеки	Номинальная стоимость акции, руб.	Цена продажи одной акции в чеках	Предмет деятельности акционерного общества
Брестская область						
1.	Пинский комбинат строительной индустрии	225710, г.Пинск, Западный проммузел	129710	10000	4	Производство сборного железобетона, стеновых материалов, столярных изделий, пиломатериалов, технологического оборудования, аппаратуры высоковольтной электрической
2.	Полесьежилстрой, г.Брест	224001, г.Брест, ул.Базановой, 19, тел.3-98-52	126363	10000	4	Выполнение проектных и строительно-монтажных работ, изготовление сборного железобетона
3.	Пинсксовхозстрой	225710, г.Пинск, ул.Иркутско-пинский дивизий, тел.5-36-14	258321	5000	2	Выполнение строительно-монтажных работ
4.	Водстройавтотранс, г.Пинск	225710, г.Пинск, Западный проммузел	90862	10000	4	Осуществляет перевозку различных грузов и транспортно-экспедиционные обслуживание и ремонт транспортных средств, строительство и ремонт объектов производственного и социального назначения и другие виды деятельности
5.	Чернавчицкий завод железобетонных изделий	225030, Брестский район, д.Чернавчицы	16696	10000	4	Производство сборного железобетона и стеновых материалов
6.	Брестторгреклама	г.Брест, ул.Героев обор.Брестской креп., 32, тел.3-57-12	851	10000	4	Производство рекламных средств, оформление витрин, интерьеров и ярмарок, разработка проектов комплексного рекламного оформления улиц и торговых центров
7.	Березовский комбикормовый завод	225230, д.Первомайская, тел.2-37-80	38048	10000	4	Производство комбикормов, заготовка зерна, сортовых семян, травяной муки
Витебская область						
8.	Элсан, г.Витебск	210605, г.Витебск, пр.Московский, 120, тел.1-72-58	9687	10000	4	Производит пуско-наладочные работы технического и электротехнического оборудования, систем управления приборов КИПиА и грузоподъемных механизмов, электрофизические измерения, обслуживание приборов безопасности автомобильных кранов
9.	Полотеск, г.Полоцк	211402, г.Полоцк, ул.Дзержинского, 103, тел.3-41-39	31299	5000	2	Производство мебели
10.	Витебское предприятие вычислительной техники и информатики	210600, г.Витебск, ул.14-я Бебеля, 1	3999	5000	2	Оказывает услуги по обслуживанию и ремонту вычислительной техники, программному обеспечению и оказанию других видов работ
11.	Знамя индустриализации, г.Витебск	210003, г.Витебск, ул.Гагарина, 11, тел.4-48-36	110233	5000	2	Производство товаров народного потребления и спецзаказов для МВД МО
12.	Трансэкспедитор, г.Витебск	г.Витебск	67258	10000	4	Междугородные и международные перевозки грузов, оказывает транспортно-экспедиционные услуги, выполняет работы по ремонту автотранспорта, осуществляет складские и другие работы, связанные с перевозкой грузов автотранспортом
13.	Красный Октябрь, г.Витебск	210026, г.Витебск, пр.ген.Людникова, 10, тел.4-75-00	736061	2500	1	Производство и реализация женской и детской кожаной обуви
14.	Витебский ОТТЦ "Гарант"	210029, г.Витебск, Московский пр-т, 66	50962	2500	1	Реализация и ремонт радиоэлектронной аппаратуры
15.	Витебскдрев	210008, г.Витебск, Стахановский пер., 7, тел.33-35-34	142867	10000	4	Производство пиломатериалов столярно-строительных изделий, тары, древесностружечных, древесноволокнистых фиброцементных плит и синтетической смолы
Гомельская область						
16.	Гомельстекло	г.Гомель, п.Костюковка	1025894	5000	2	Выпуск продукции производственно-технического назначения
Гродненская область						
17.	Радиотехника, г.Ошмяны	г.Ошмяны, ул.Якуба Коласа, 1, тел.2-25-34	41878	5000	2	Товары народного потребления, светотехнические и электротехнические изделия для МАЗа, МТЗ и Гомсельмаша
18.	Строитель, ПМК-160, г.Ошмяны	231100, г.Ошмяны, ул.Светская, 2, тел.2-11-33	12865	10000	4	Выполнение строительных и отделочных работ, строительство объектов производственного, культурно-бытового назначения
19.	Новогрудский завод газовой аппаратуры	231400, г.Новогрудок, ул.Мицкевича, 109, тел.2-36-28	139836	10000	4	Производство бытовой газоспользующей аппаратуры, газобаллонные установки для груз. и легка.м, оборудование и автоматика к газовым плитам
20.	Гродненская мебельная фабрика	г.Гродно, ул.Герасимовича, 1	30644	10000	4	Изготовление и реализация мебели
21.	Мостовдрев	231600, г.Мосты, ул.Советская, 38	321022	10000	4	Производство фанеры, ДСП, пиломатериалов, мебели
22.	Гарант, г.Гродно	230015, г.Гродно, ул.Врублевского, 86/1, тел.33-66-58	5998	10000	4	Фирменная реализация, техническое обслуживание, ремонт бытовой радиоэлектронной аппаратуры, установка, техническое обслуживание и ремонт антенн и систем коллективного и индивидуального приема телевидения
23.	Гродноинторг	230001, г.Гродно, ст.Лососно, тел.2-12-74	40170	10000	4	Материально-техническое обеспечение потребителей Гродненской области
24.	Щучинский з-д "Автопровод"	231510, г.Щучин, ул.Советская, 15, тел.2-12-34	214184	5000	2	Производство кабелей и проводов, автотракторных жгутов, товаров народного потребления
г.Минск						
25.	Каскад-93, г.Минск	220007, г.Минск, ул.Могилевская, 43	85689	10000	4	Монтаж систем проводной и радиосвязи, электронного оборудования, производство средств технологической оснастки
26.	Автомобильное транспортно-экспедиционное предприятие-5, г.Минск	220600, г.Минск, пер.Асаналиева, 4-а, тел.77-00-00	75280	10000	4	Организация и осуществление междугородных и международных перевозок грузов автомобильным транспортом
27.	Минский комбинат хлебопродуктов	220088, г.Минск, ул.Слесарная, 48, тел.36-31-57	64014	10000	4	Приемка, хранение и переработка зерна, производство и реализация муки и крупы
28.	АСИТ, г.Минск	г.Минск	36513	5000	2	Ремонт и обслуживание автотракторных средств и торговли
29.	Щетка, г.Минск	220050, г.Минск, ул.Р.Люксембург, 48, тел.20-59-81	15344	10000	4	Щетинно-щеточные изделия, кисти, волос крученый
30.	СПМК-81, г.Минск	г.Минск, ул.Комсомольская, 12	21020	5000	2	Выполнение отдельных работ на строительных объектах производственного, культурного и жилого назначения
31.	Беллепромпроект, г.Минск	г.Минск, ул.Маяковского, 115а	10477	10000	4	Проектирование предприятий легкой промышленности, зданий, сооружений
32.	Сигма, г.Минск	220001, г.Минск, пер.Могиловский, 10	5235	10000	4	Сборка и обслуживание электронной техники
33.	Белэлектрприбор, г.Минск	220021, г.Минск, пр.Партизанский, 99а, тел.45-32-96	41467	10000	4	Оптовая торговля и снабжение
34.	Планета, г.Минск	126 г.Минск, пр.Машерова, 31, тел.26-78-53	185494	10000	4	Прием и обслуживание туристов по комплексному обслуживанию в соответствии с заключенными договорами
35.	Минскконтракт	г.Минск, ул.Смоленская, 27, тел.36-32-34	75793	10000	4	Оптовая торговля, снабжение, осуществление работ и услуги широкого профиля
36.	Торгодежда, г.Минск	220071, г.Минск, ул.Платонова, 36, тел.32-11-02	6778	10000	4	Оптовая торговля одеждой
37.	Минский завод отопительного оборудования	220078, г.Минск, ул.Тимирязева, 29	173083	10000	4	Производство и реализация отопительных приборов и другого чугунного литья
38.	Белмаш, г.Минск	220099, г.Минск, ул.Казинца, 2, тел.24-11-00	82511	10000	4	Торговля машиностроительной продукцией
39.	Беллеобум, г.Минск	220600, г.Минск, ул.К.Маркса, 16	52050	10000	4	Оптовая торговля, снабжение, коммерческая деятельность на рынке средств производства товаров и услуг
40.	Белорусский центр моды, г.Минск	г.Минск, пр.Машерова, 1, тел.23-62-72	38361	10000	4	Разработка направляющих коллекций одежды по сезонам. Пропаганда моды и культуры одежды среди населения. Изготовление проектов технической документации на модели одежды для швейных предприятий
41.	Белхим, г.Минск	220048, г.Минск, ул.Короля, 34, тел.20-36-28	176820	10000	4	Осуществление коммерческой и посреднической деятельности
42.	Белстройматериалы, г.Минск	220099, г.Минск, ул.Казинца, 2, тел.24-19-17	36047	10000	4	Оптовая и розничная торговля строительными материалами

43.	Спецавтоматика, г.Минск	г.Минск, тел.78-14-11	20684	10000	4	Приборы пож.-охран. сигнализации, ТНП, техническое обслуживание приборов пож.-охран. сигнализации
44.	Луч, г.Минск	220000, г.Минск, тел.20-08-40	221194	10000	4	Производство и реализация обуви
Минская область						
45.	Солигорскводстрой	223710, г.Солигорск, ул.Строителей, 30, тел.2-45-74	136100	10000	4	Строительство и капитальный ремонт объектов гидротехники и мелиорации
46.	Стройдетали, г.Вилейка	222410, г.Вилейка, ул.Стахановская, 134, тел.5-44-45	48004	10000	4	Производство столярно-строительных изделий, оконных и дверных блоков, погонажных изделий, доски пола, пиломатериалов, обрезных и необрезных, строганых и нестроганых паркетных покрытий
47.	Пуховичский комбинат хлебопродуктов, г.М.Горка	222810, г.М.Горка, ул.Петра Гучка, 125	131198	10000	4	Производство комбикормов, обеспечение населения мукой и крупой
48.	Автотрансстрой, г.Молодечно	222310, г.Молодечно, ул.Профсоюзная, 2, тел.7-51-94	35272	10000	4	Осуществление автомобильных перевозок грузов
49.	Молодечностройкомпл.ект	222310, г.Молодечно, ул.Элеваторная, 3, тел.7-29-16	27753	10000	4	Комплектация строительных объектов материальными ресурсами
50.	Строймехсервис, г.Жодино	222160, г.Жодино, ул.Сукогрядная, 3, тел.3-50-38	27979	10000	4	Выполнение механизированным способом земляных, дорожно-строительных, монтажных, погрузочно-разгрузочных работ, строительства сетей водопровода, канализации, благоустройства и других подрядных работ
51.	Завод сборного железобетона, г.Борисов	222120, г.Борисов, ул.30-летия ВЛКСМ,32 тел.3-29-01	15525	10000	4	Изготовление бетонных, железобетонных строительных конструкций, растворов для строительных организаций
52.	Старобинское предприятие рабочего снабжения	225730, г.д.Старобин, ул.Лесная, тел.9-65-67	4914	10000	4	Организация розничной торговли и общественного питания
53.	Строитель-210, г.Молодечно	222310, г.Молодечно, ул.Машерова, тел.7-41-84	3996	10000	4	Строительство объектов производственного, жилищного, культурно-бытового и коммунального назначения
54.	Стройсервис, г.Молодечно	222310, г.Молодечно, ул.Профсоюзная, 8, тел.7-51-01	12116	10000	4	Выполнение строительных, отделочных и специальных работ при строительстве объектов производственного, культурно-бытового и другого назначения
55.	Борисовинтертранс	222120, г.Борисов, ул.Гагарина, 105, тел.3-70-70	40727	5000	2	Междугородные и международные перевозки грузовыми автомобилями, загрузка порожних автомобилей, централизованная доставка продуктов разделения воздуха
56.	СУ-17, г.Борисов	г.Борисов, тел.5-17-74	777	10000	4	Выполнение строительных и отделочных работ, строительство объектов производственного, культурно-бытового назначения
Могилевская область						
57.	ТАИМ, г.Бобруйск	213830, г.Бобруйск, ул.Гоголя, 177, тел.3-45-21	242028	10000	4	Производство пневматической системы сельскохозяйственных машин, тракторов, прицепов и комплектующих для данной системы
58.	Према, г.Горки	213410, г.Горки, ул.Черникова, 15, тел.2-10-06	61671	10000	4	Выпуск машиностроительной продукции
59.	Коминтерн, п.Глуша	213844, п.Глуша, тел.9-33-89	41830	10000	4	Производство стеклянной тары
60.	Автомотосервис и торговля, г.Осиповичи	213320, г.Осиповичи, ул.Юбилейная, тел.2-42-22	8784	10000	4	Оказание услуг населению, предприятиям и организациям по ремонту и техническому обслуживанию транспортных средств
61.	Автомотосервис и торговля, г.Быхов	213320, г.Быхов, ул.Советская, 71, тел.2-21-39	3406	5000	2	Оказание услуг населению, предприятиям и организациям по ремонту и техническому обслуживанию транспортных средств
62.	Автомотосервис и торговля, г.Глуск	213860, г.Глуск, ул.Швайкова, 5	2049	5000	2	Оказание платных услуг населению, предприятиям, организациям по ремонту и техническому обслуживанию транспортных средств, розничная торговля
63.	Гарант, г.Могилев	212026, г.Могилев, ул.Орловского, 2, тел.26-34-43	17378	5000	2	Ремонт и обслуживание бытовой радиоэлектронной аппаратуры
64.	Экран, г.Могилев	212029, г.Могилев, б-р Непокоренных, 65, тел.44-71-77	798	5000	2	Ремонт и обслуживание бытовой радиоэлектронной аппаратуры
65.	Могилевстрой	212029, г.Могилев, ул.Шмидта, 80, тел.44-12-36	87328	10000	4	Строительство объектов промышленно-гражданского и сельскохозяйственного назначения, водохозяйственное и мелиоративное строительство
66.	Кристалл, г.Бобруйск	213800, г.Бобруйск, ул.Минская, 55, тел.7-65-37	536	5000	2	Ремонт и обслуживание бытовой радиоэлектронной аппаратуры
67.	Красный хлебопек, г.Бобруйск	213800, г.Бобруйск, ул.Бахарева, 145, тел.2-90-12	84570	10000	4	Производство кондитерских изделий

Директор департамента по распоряжению государственным имуществом
Заместитель министра

А.КОСТЮКОВСКАЯ
К.РОМАНОВСКИЙ

Консультационные фирмы и индивидуальные консультанты, оказывающие услуги в области приватизации

Наименование консультационных фирм (Ф.И.О. индивидуальных консультантов)	Виды выполняемых работ	Ф.И.О. директоров
1. ООО "Фико-Консалт", г.Минск	Весь комплекс работ по разгосударствлению и приватизации	Кузнецова Р.А., т.20-41-39
2. АО "Международный центр аудита и экономики", г.Минск		Кавтуненко А.Н., т.32-50-83
3. ООО "Арина-3", г.Минск		Пашковский А.И., т.66-35-39
4. Консультант Иванова Людмила Федоровна, г.Минск		т.61-76-65
5. Консультант Врублевский Бронислав Иванович, г.Гомель		
6. Закрытое АО "Атлас-инвест", г.Минск	Весь комплекс работ по разгосударствлению и приватизации, кроме оценки имущества	Гавин И.Г., т.34-50-32
7. Международное закрытое акционерное финансово-инвестиционное общество "Ремос-Интернэшнл", г.Минск		Кизило Д.Л., т.63-49-79
8. ООО финансово-инвестиционная компания "Финансы и активы", г.Минск		Станиславич И.Б., т.26-41-13
9. Закрытое акционерное общество "Достоинство", г.Минск	Весь комплекс работ по разгосударствлению и приватизации, кроме оценки имущества и аудита	Бусько В.Н., т.36-91-94
10. Отдел экономических исследований института "Деростройтехника", НПО "Белвадорпрогресс", г.Минск		Филиппов И.В., т.54-11-33
11. Консультант Ковалевич Игорь Николаевич, г.Витебск	Ведение ревизий, вопросы отчуждения, разработка учредительных документов	т.37-21-64

Примечание:
В зависимости от опыта, уровня квалификации сотрудников фирмы консультанты могут привлекаться к работе по подготовке проектов разгосударствления и приватизации государственных объектов, включая:
— проведение ревизий и инвентаризации имущества, подлежащего разгосударствлению и приватизации;
— проведение оценки стоимости имущества;
— разработку бизнес-планов, в т.ч. вариантов реструктуризации;
— подготовку проектов учредительных документов акционерных обществ, создаваемых в процессе разгосударствления и приватизации;
— разработку проектов договоров купли-продажи приватизируемого имущества;
— разработку положений о долевом имущественном фонде;
— подготовку проспектов эмиссии, регистрация ценных бумаг.
По всем возникающим вопросам следует обращаться в соответствующие территориальные комитеты Мингосимущества.

Купцов не нашлось. Почему?

Известное в науке правило (отрицательный результат — тоже результат) не мешало бы узаконить и в сфере практического «обращения». В частности, при изучении нашего весьма печального опыта приватизации.

По темпам и качеству преобразования государственности республика почти за три десятка крутов (те мест) оказалась позади бывших партнеров по социализму и союзных республик (за исключением одной-двух среднеазиатских). На сегодняшний день в Беларуси приватизировано около 1000 предприятий и др. объектов — всего 15% республиканского и коммунального госимущества, подлежащего реформированию. Из них только 5% пошло в «частные руки».

Небольшое, но все же утешение на этом фоне мы мало-помалу начали понимать, что сама по себе приватизация — не панацея от всех бед, а лишь средство привлечь инвестиции, без которых нашей «лежачей» экономике не встать. Жаль, что это увидели не все. В некоторых даже высоких кабинетах и по сей пору спорят: а нужна ли нам вообще эта приватизация, хороша ли ее концепция — 50х50, не скупят ли Родину на корню тужие и доморожденные господа капиталисты.

Не скупят. Ситуация с иностранными инвесторами известна: чем дальше, тем медленнее они спешат к нам. Своим же республика сама «перекрывает кислород». В результате имеем то, что имеем. По некоторым оценкам, инфляция в 1994 году составила 3500%, на 19% упало производство валового национального продукта, а в нем доля частного сектора занимает лишь 3%. Подобных цифр не знает ни одна наша республика-сестра по СНГ, за исключением Украины, где ВНП упал на 20%.

И еще один весьма печальный результат (или прецедент?). Впервые за один из восьми небольших (читай недорогих) достаточных привлекательных, но не способных заработать без финансовых инъекций объектов, которые плавились в продажу с аукциона в середине декабря, не нашлось купцов. Ни своих, ни зарубежных. А год-полтора назад их еще нашлось бы кому

купить и «запустить».

Самое время извлечь положительные уроки из этого отрицательного результата. Чем и занялись в канун Нового года участники очередного заседания республиканского клуба директоров вместе с представителями законодательной власти (А.Булахов), исполнительной (Г.Бадей), судебной (В.Фадеев), с «верхушкой» БСПА и другими заинтересованными лицами.

О вариантах этого мероприятия на судьбу белорусской приватизации можно сказать иронично, словами из гимна КВН: «Пусть не решит нам всех проблем...». И все-таки вытащить на свет божий весь их клубок вместе с головоломками, которые подбрасывает жизнь и в упор не замечает законодательство, тоже большое дело.

Как известно, готовится президентский указ о приватизации, который должен, наконец, многое расставить на свои места. Но не будем комментировать то, чего еще нет. Поговорим в целом о рецептах, предлагаемых специалистами. Прежде всего это целый комплект дополнений и изменений в ставшее уже притчей во языцех несовершенное наше законодательство (примерно в 5-6 законов). Приватизационная его часть, а следом и «подзаконное сопровождение» формировалась в 1992-93гг, когда в обществе были еще очень сильны тенденции социальной справедливости и подконтрольности государству всего и вся. Эти цели закреплены и в законодательстве и сегодня уже стали тормозом. И в самом деле, почему, например, негосударственным структурам можно торговать спиртным и сигаретами, а приватизировать спиртзавод или табачную фабрику нельзя? Почему нельзя приватизировать тот или иной НИИ? Или продавать за СКВ определенные объекты во благо бюджета и экономике, как это делают прибалты? Поэтому следующий шаг — это пересмотр списков предприятий, подлежащих и не подлежащих приватизации, корректировка ее программы в целом. В том числе и по срокам.

В частности, предлагается упростить «технологии» акционирования, «внедрить» ряд льгот и привилегий

для трудовых коллективов и сжать сроки завершения проверки материалов ранее приватизированных объектов и в определенном смысле обязать руководителей предприятий, которые должны были акционироваться в 1994г, сделать это до 1 марта 1995г. Естественно, возложить на директоров ответственность за исполнение этих «планов».

Предлагается также разрешить инвесторам (если они найдутся) направлять средства преимущественно в уставные фонды предприятий, а не в бюджет. Есть даже идея (к сожалению, не поддержанная и «верхах») создать из инвестиционных поступлений республиканский фонд поддержки приватизированных предприятий. Ну, а частности и не перечислять.

Нетрудно заметить, что в целом это еще не узаконенное лечение нашей приватизации отдалает закладочной не раз «компанийной» услугой, ускорен, дружно проведем. Очевидно и то, что наше государство и его чиновничество все еще не готовы сдвинуть приоритеты и отделиться от фискальной функции, которая ставится во главу угла, что в нелогоблужении, что в приватизации. И, видимо, правость клуба, президент Института приватизации и менеджмента Риншард Зах: никакая, даже самая стройная программа приватизации не даст результатов до тех пор, пока общество на всех уровнях не поймет, что предприятие — это субъект, который прежде всего делает деньги для государства, а не ту или иную продукцию. Не надо ему мешать в первую очередь, ориентируясь лишь во вторую. А главное, приватизация должна сопровождаться реструктуризацией не только экономики, но и государственной. Государство не может, да и не должно отвечать за ее результаты. Оно определяет лишь правила «игры» и осуществляет контроль за их соблюдением. А осуществлять их сподручнее негосударственным, на худой конец, смешанным структурам, как, например, в Германии.

Но до этого наш «особенный менталитет», кажется, еще не скоро дойдет.

Анна ГЛАДЫШЕВА

АКТУАЛЬНЫЙ КОММЕНТАРИЙ

Окончание. Начало на 1 стр.

Некоторая стабилизация производства позволила в октябре т.г. несколько замедлить падение объемов товарооборота, пополнить запасы товаров в торговле. Так, если за 9 месяцев 1994 года снижение физического объема товарооборота по сравнению с 1993 годом составляло 29 процентов, то в октябре снизилось до 22,2%.

По состоянию на 1.11.94 г. увеличились товарные запасы в розничной торговле до 46 дней против 40 дней на 1.09.94г. Достигнутое является результатом принимаемых мер по изысканию товарных ресурсов и увеличению оборотных средств в торговле. За 10 месяцев т.г. предприятиями оптовой и розничной торговли изыскано дополнительно товарных ресурсов на сумму более 500 млрд.руб., или 18 процентов к розничному товарообороту.

В целях гарантированного обеспечения населения республики в зимний период основными видами продовольствия в соответствии с Программой неотложных мер по состоянию на 25.11.94г. обеспечена закладка запасов по картофелю на 117,5% (от задания), овощам свежим — 100%, овощам переработанным — 210%, фруктам — 108%, сыру твердому и мясным консервам на 100%. Задания по мясу и маслу животному и сухому молоку недовыполнены в связи с недостатком ресурсов их в республике.

Объем реализации платных услуг в действующих ценах в январе — октябре возрос в 19,5 раза и составил 390 млрд.рублей, что в сопоставимых ценах составляет 80% к уровню прошлого года в целом по республике. Однако необходимо отметить, что благодаря принимаемым мерам в Брестской, Витебской областях и в г.Минске удалось преодолеть снижение объемов и выйти на уровень 1993 года. Анализ результатов деятельности показывает, что общий объем реализации услуг в октябре по отношению к сентябрю т.г. возрос в сопоставимых ценах на 2,4%.

В соответствии с Программой неотложных мер принимается ряд шагов по снижению доли государственных расходов на содержание сферы обслуживания и переходу к бюджетному механизму ценообразования и регулирования цен. Разработана и реализуется программа снижения дотаций на возмещение затрат по жилищно-коммунальным услугам, городскому и пригородному автобусному транспорту.

Для обеспечения сбалансированности денежной и товарной масс Министерством экономики совместно с заинтересованными разработана и внесена в Кабинет Министров программа, направленная на увеличение производства товаров народного потребления и платных услуг из расчета на макроуровне наращивания производства к июню 1995 г. на 1 рубль фонда заработной платы не менее чем на 2 рубля товаров народного потребления и услуг.

4. Инфляционные процессы и финансово-кредитные отношения в 1994 году имеют отличительные черты в сравнении с прошлым годом. По факторному анализу инфляция издержек показывает, что внешнеэкономический фактор инфляции, определявший в 1993 году ее совокупный уровень более чем на 40%, в связи с приближением к текущему году уровня цен на энергоснабжение к мировому значительно потерял свое влияние. Так, в третьем квартале т.г. его воздействие на формирование общего индекса цен производителей продукции составило всего 10%. Главное же влияние на масштабы инфляции оказывали кредитная политика, рост номинальных доходов населения и правительства, снижение реальных объемов производства.

Итоги работы в январе — сентябре показывают, что при росте цен (по сравнению с 9 месяцами прошлого года) в 25,3 раза, прибыль возросла в 12,7 раза. Рентабельность производства продукции по народному хозяйству составила 13% или сократилась по сравнению с соответствующим периодом прошлого года на 8,5 пункта.

Убытки допустили 481 предприятие и организация, что составляет около 6% их общей численности. Сумма убытков составила 1,2 трлн.рублей, в том числе почти 80% приходится на промышленность, а из них 79% — на электроэнергетику, где сумма убытков составила 0,95 трлн.рублей.

Недостаточность собственных финансовых ресурсов и ужесточение бюджетной и денежно-кредитной политики привели к резкому росту масштабов товарного кредитования, что является практически единственным способом удержания предприятий на плаву и вместе с тем предпосылкой сохранения в будущем высоких темпов инфляции. За 9 месяцев дебиторская задолженность в целом по народному хозяйству увеличилась с 0,8 до 8,5 трлн.руб. (10,6 раза), кредиторская — с 1,2 до 13,3 трлн.руб. (11 раз). Объем кредиторской задолженности превысил массу банковских кредитов почти в 4 раза, в том числе внутренней кредиторской задолженности — в 3 раза.

Резкая дестабилизация финансового состояния предприятий сферы материального производства свидетельствует, что стабилизация экономики путем проведения только лишь жесткой бюджетной и денежно-кредитной политики недостаточна без реальных мер по структурной перестройке экономики, включая принудительную санацию и полную остановку неэффективно работающих производств.

Снижение объемов производства и ухудшение финансового состояния предприятий является причиной замедления темпов роста государственных доходов. За 10 месяцев доходы госбюджета составили 3,7 трлн.руб. и возросли по сравнению с соответствующим периодом прошлого года в 16,4 раза при уровне инфляции в 24,3 раза.

Анализ совокупных доходов госбюджета и внебюджетных фондов за 3 квартала текущего года показывает существенное снижение уровня централизации средств государством. Если в 1993 г. суммарные поступления в виде налогов и неналоговых платежей юридических и физических лиц составляли свыше 50% валового внутреннего продукта, то за 9 месяцев этот показатель составил 43,4%.

Существенную роль в сохранении высокого уровня инфляционных процессов выполняют неотозаренные, "пустые" деньги, запущенные в оборот в третьем квартале, когда кредитная эмиссия Национального банка составила 524 млрд.руб. и более чем двукратно превысила эмиссию за все первое полугодие нынешнего года. Несмотря на принятые Национальным банком жесткие монетарные меры и прежде всего ограничение централизованных кредитов в октябре до 79 млрд.руб. и в ноябре (по предварительным оценкам) до 90 млрд.руб., мультипликативный эффект предшествующей кредитной эмиссии обусловил сохранение достаточно высоких инфляционных темпов роста совокупной денежной массы.

Наряду с этим следует отметить отдельные признаки улучшения структуры денежной массы, хотя данный процесс идет медленно и неоднозначно. Так, удельный вес в ней наличных денег, являющихся наиболее активными в товарно-денежном обороте, снизился за про-

мероприятия, стимулирующие экспорт продукции и связанные прежде всего с отменой квотирования и лицензирования экспорта товаров. Все эти вопросы подготовлены, однако решений по ним не принято.

Одновременно проведенный анализ показал, что ряд положений этого блока Программы требует некоторых корректировок и дополнений. Целесообразно упорядочить бартерные операции, сократить объемы и сроки их осуществления, отменить 10% валютный налог на бартерные операции при закупке комплектующих, материалов и оборудования для промышленного производства; уточнить ставки импортных таможенных пошлин с учетом национальных интересов республики и сложившихся внешнеэкономических связей. Следует отменить таможенные пошлины на импорт оборудования для промышленного производства, идти по пути создания свободных таможенных складов и зон, как этапа подготовки СЭЗ.

Надежда умирает последней

Шесть месяцев с 13 до 9,5%. Доля срочных депозитов повысилась с 21% на начало года до 25% к началу ноября.

В качестве антиинфляционной меры, стимулирующей указанные положительные тенденции и обеспечивающей отвлечение денежных средств из оборота при создании устойчивой базы кредитных ресурсов, было принято решение об установлении с ноября текущего года минимальной процентной ставки по срочным депозитам на уровне, сопоставимом с инфляцией.

Кроме того, в целях снижения денежной и кредитной эмиссии в октябре осуществлено повышение учетной ставки Национального банка до 25% в месяц.

В последующем предусматривается корректировать ее ежемесячно с учетом инфляционных тенденций и задачи приближения реальных процентов за кредит к положительному значению.

В текущем периоде удалось несколько активизировать инвестиционную деятельность коммерческих банков. Объем долгосрочных кредитов составил на начало ноября 140 млрд.руб., что превышает уровень на начало текущего года в 17 раз. Это соответственно привело к определенному росту удельного веса данных кредитов в структуре кредитных вложений в экономику республики — с 3,8 до 5,9%. В значительной мере это результат безусловного рыночного, но вынужденной меры Национального банка, обязывающей коммерческие банки осуществлять выдачу инвестиционных кредитов в размере не менее 15% от собственных и привлеченных ресурсов.

Наряду с существенным ограничением кредитной эмиссии в течение октября-ноября (около 170 млрд.руб. при лимите из IV квартала в размере 345 млрд.руб.) удалось активизировать и ее структуру. Около 70% кредитной эмиссии Национального банка было направлено непосредственно в экономику и только 30% — на покрытие дефицита государственных финансов.

К сожалению, ужесточение денежно-кредитной политики, рост цен и введение жестких бюджетных ограничений не привели к удовлетворительному снижению уровня инфляции. Предприятия-производители и торговля предпочитают решать свои финансовые проблемы не за счет наращивания производства, а за счет роста цен. В этих условиях требуется очень гибкий механизм контроля и регулирования цен. Однако решения по этому вопросу затягиваются. В результате инфляция в ноябре месяце скорее всего превысит 40%-ый рубеж, а в декабре вместо 10% по Программе может составить более 20%.

5. Одним из факторов, дестабилизирующих ситуацию в экономике республики, остается падение курса белорусского рубля, составившее за январь — ноябрь т.г. в среднем около 25% в месяц. Вместе с тем в ноябре темп снижения несколько замедлился и составил 15%. Этому способствовало осуществление правительством и Национальным банком РБ комплекса программных мер, направленных на либерализацию как валютного рынка, так и условий внешнеэкономической деятельности. Основными из них являются: освобождение от уплаты акцизов субсидиями хозяйствования Республики Беларусь по определенной группе товаров, реализуемых в Российскую Федерацию; отмена налога на добавленную стоимость и акцизов на товары, поставляемые на клиринговой основе в соответствии с межправительственным договором с Россией; отмена 15% валютной ренты; активизация Национального банка в осуществлении операций на валютной бирже.

Однако наметившаяся тенденция снижения темпов падения курса белорусского рубля нельзя признать устойчивой, поскольку сохраняются глубинные причины его падения. Это касается прежде всего неблагоприятного состояния торгового и платежного балансов республики. За 10 месяцев текущего года дефицит торгового баланса составил 281,2 млрд.руб. Он обусловлен, главным образом, отрицательным сальдо торгового баланса с Россией. И хотя благодаря реализации ряда мер, направленных на улучшение платежей за энергоресурсы, удалось увеличить за счет средств предприятий текущие платежи с 30% в I полугодии до 70% по газу и 80% по электро- и теплоэнергии в октябре, задолженность России за энергоресурсы продолжает расти.

Важное значение для выравнивания торгового и платежного балансов должны сыграть программные меры, направленные на ресурсосбережение и тем самым на сдерживание импорта энергоресурсов из России, а также

реально вводимых объектах и завершению необходимого строительного цикла.

8. Основная масса документов, поименованных в программе, разработана.

С разногласиями представлен правительству проект постановления Кабинета Министров "О мерах по регулированию средств, направляемых на потребление" (пункт 4, раздел IV). В связи с тем, что по данному проекту высказали свое негативное отношение Федерация профсоюзов Беларуси и Белорусский союз предпринимателей и арендаторов, а также другие участники согласительного Совета по трудовым и социальным вопросам, проект постановления был возвращен Минэкономики, Минтруду и Минфину для доработки и согласования с Федерацией профсоюзов (N 11/311 от 18 ноября 1994 г.). В ходе проработки вопросов выяснилось, что найти полностью согласованные подходы к его решению не представлялось возможным. Поэтому данный проект был доработан Минэкономики и Минтрудом и с замечаниями Федерации профсоюзов, Министерства финансов и Министерства юстиции внесен 25.11.1994 г. в Кабинет Министров на его решение.

Полностью не выполнены 4 поручения программы.

Минфином не подготовлен проект постановления Кабинета Министров о предоставлении ему права делать представление органам государственного управления о расторжении контрактов с руководителями государственных предприятий, объединений, организаций и освобождении от занимаемой должности руководителей бюджетных учреждений в случаях грубых нарушений в использовании выделенных из бюджета средств.

Мингосимущество не подготовило проект постановления об изъятии неэффективно используемого госимущества.

Не выполнены включенные дополнительно в программу в ноябре 2 поручения:

Министром не подготовлен проект указа президента по осуществлению мер по устранению бюрократических препонов и дискриминационной практики, сведя к минимуму регулирование процесса государственной регистрации частных предприятий (пункт 2.4, раздел III).

Минпромком не подготовил проект постановления Кабинета Министров о сокращении перечня видов деятельности, на осуществление которых требуется специальное разрешение (лицензия), соблюдая при этом принцип профессиональной компетентности, нормы по обеспечению государственных интересов, безопасности и здоровья граждан (пункт 2.5, раздел III).

Положительное значение для экономики республики пока имеет только организующая и дисциплинирующая роль программы, деятельность которой, к сожалению, невысока. Практически мероприятия, предусмотренные программой, по преимуществу реализуются пока неудовлетворительно и намеченные в ней задания на конец 1994 г. по такому важнейшему показателю как инфляция, по всей вероятности не будут достигнуты. Основной массой невыполнения мероприятий программы относится к сфере производства. Руководители предприятий, организаций, ведомств и госструктур не принимают всех записанных в программе необходимых, подчас чрезвычайных мер, направленных на снижение темпов падения производства и повышение его экономической эффективности.

Поэтому в дальнейшем контрольным органам администрации Президента РБ и Кабинета Министров республики необходимо всемерно ужесточить контроль за практической реализацией программы.

Одновременно с этим необходимо пересмотреть положения программы, направленные на приостановку инфляции и социальную защиту населения с целью повышения их действенности, так как именно по этим параметрам наиболее вероятно невыполнение программы. В этой связи представляется необходимым приступить к разработке среднесрочной (на 1995 — 1997 гг.) экономической программы, в которой комплексно проработать как тактические, так и стратегические аспекты развития экономической системы РБ.

Н.П.ЗАЙЧЕНКО,
зам.директора НИЭИ
Минэкономики РБ, кандидат
экономических наук

В.В.ПИНИГИН,
зам.отделенсмен НИЭИ
Минэкономики РБ, кандидат
экономических наук



СЕТЕВЫЕ И ЛОКАЛЬНЫЕ
ПРОГРАММНЫЕ
КОМПЛЕКСЫ
помогут ВСЕМ,
кому надоел рутинный бумажный бухгалтер,
неразбериха на складах, "зависшие"
контракты, запутанные отношения с
контрагентами, прибыль от "лукавого" и
налоговые грабежи.

БИЗНЕС-БУХГАЛТЕРИЯ в 1994г. признана
лучшей многотомной бухгалтерской программой
в архитектуре КЛИЕНТ-СЕРВЕР в ОС Novell
NetWare в формате Btrieve.

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ КОМПЬЮТЕРЫ
ДЛЯ БУХГАЛТЕРОВ!

от рабочих станций 386SX
офисных компьютеров 386DX
до файл-серверов 486DX2

гарантия качества и надежности.

НТО «ТОП СОФТ» тел.202-985, 202-133

Статьи, опубликованные в "НЭГ" в июле — декабре 1994 года

(Окончание. Начало в №53 за 1994г.)

Бычков Н., Дашкевич П. Приватизация АПК: проблем не стало меньше N 28, с.1, 6

Сашко И. С беззаконием боритесь сами... N 28, с.3

Галашев Н. О вашей безопасности позаботятся... N 28, с.3

Зяц Ф. Нелегко "легкой"... N 28, с.4

Шпак А. Земельные отношения N 28, с.6

Кудрявцева Е. Серьезный бизнес — это творчество N 28, с.21

Яковлева Г. Поспорим о "беспорном" N 28, с.23

Полякова С. Чековая приватизация: опасения на старте N 29, с.1

Радюк А. Предприниматели предлагают снизить налоги N 29, с.4

Русак Л. Лизинг в белорусском варианте: вопросов больше, чем ответов N 29, с.6

Ковалевич И. Продажа товаров в кредит N 29, с.11

Пупляков С. Работа с наличной СКВ N 29, с.19

Коморный С. Деньги и кредиты: все дело в том, как считать N 29, с.20

Весселов Ю. Главная проблема сегодня — инфляция и борьба с ней N 29, с.21

Лукашук Л. Без бизнес-плана — никуда N 29, с.21

Буталео И. На пути партнерства с "большой семеркой" N 29, с.23

Радюк А. Возможно, у нас будет закон о государственной поддержке малого предпринимательства N 30, с.2

Савин А. Белорусский кирмак: сегодня и завтра N 30, с.3

Корнилов В. "TRACE CARD" — торговля без головной боли N 30, с.3

Криволазов В. Приватизация: проблемы не отпускают, перспективы "маячат" N 30, с.4

Власкин Ю. Налоги на весах реальности N 30, с.6

Зимовский А. Пластиковые карточки: от бумажника к электронным деньгам N 30, с.12

Адамович Е. Уровень жизни: от снижения — к обнищанию N 30, с.19

Тихонов Р. В чем привлекательность ГКО? N 30, с.20

Малаховский И. Нужен банковский вексель с гарантией N 30, с.20

Гладышева А. Страховой сервис: белорусский вариант N 30, с.23

Равяко В. Ищем все возможности, чтобы выжить N 31, с.1

Федорова А. Президент формирует правительство N 31, с.2

Жукова И. Беларусь и Евробанк: сотрудничество расширяется N 31, с.2

Васьков Н. За взрывом следует контракт N 31, с.3

Матюник В. Поучимся у соседей? N 31, с.3

Журавович М. "Проктер энд Гэмбл" наступает на наш рынок N 31, с.3

Котов С. Защита ценных бумаг: ею нужно управлять N 31, с.4

Жукова И. Образование и рынок: мы движемся к западной модели N 31, с.4, 22

Дик П. Как работать налогам N 31, с.6

Садоха В. Условия создания представительства иностранных фирм на территории Польши N 31, с.24

Бурак П. Безрадостный финиш. Нелегкий старт (статистический обзор) N 32, с.4

Головачев А. Речь должна идти не столько о переходе к регулируемому рынку, сколько о регулируемом переходе к рынку N 32, с.1

Ладутко В., Воеводская И. Отношение незанятого населения к государственным гарантиям занятости (Результаты республиканского социологического опроса) N 32, с.21

Кудрявцева В. Страхование кредитов. Кто закроет "черную дыру"? N 32, с.22

Краснов И. Австрия — Беларусь: проекты обнадеживают N 32, с.23

Голованов В. Право на товарный знак N 33, с.24

Павлов В. Только бы не мешали работать N 33, с.1

Зимовский А. Компьютерное "сердце" экс-СССР нуждается в стимуляторах N 33, с.4

Браун В. Маркетинг в рынке неизбежен N 33, с.6

Суша Г. Инвестиции: проекты впечатляют, результаты удручают N 33, с.6

Надудик К. Нужен закон о статистике N 33, с.20

Радюк А. Государственное регулирование экономики: как это делается в ФРГ N 33, с.23

Хамцаева В. Налоги. Платить или не платить? N 34, с.11

Жукова И. Кто защитит права потребителей N 34, с.8

Шемер Т. Хозяева нужны! Но не всякие... (о приватизации в торговле) N 34, с.7

Тележников В. Что ожидает экономику? N 34, с.4

Рязанцев А. Непопулярные меры и народная политика N 34, с.1

Обухович А. 1. Есть ли выбор у Беларуси? N 35, с.1

Обухович А. 2. Промышленная реформа: есть модель N 36, с.1

Русак Л. Будем ли мы иметь нормальное залоговое право? N 35, с.6

Червяков В. Планирование и анализ инвестиций N 36, с.6

Клименков А. О бедном инспекторе замолвите слово N 36, с.19

Полякова С. Незнакомый фрагмент приватизации N 36, с.15

Зах Р. Сколько получать директору N 37, с.1, 21

Весселов Ю. Нужна новая модель социальной политики N 37, с.6

Дичковский Д. Общественные отношения и коммуникационные программы в приватизации N 37, с.19

Русак Л. Акционерное общество. Кому и как им управлять N 37, с.22

Этика бизнеса N 37, с.23

Восемнадцать правил делового человека N 37, с.23

Савицкий В. Жилищная программа. Эксперимент в Заплавье N 38, с.4

Горохов А. Какие тайны нам доверены N 38, с.6

Махнов А. Румыния — Беларусь: надо расширять сотрудничество N 38, с.22

Шевченко З. Чековая приватизация. Закон никто не отменял. Откуда же сомнения? N 39, с.3

Зимовский А. Автоматизация банков и офисов: выбирай, но осторожно... осторожно, но выбирай N 39, с.4

Лукашенко А. Мы построим нашу Беларусь N 39, с.5

Хачатрянц И., Кулик И. Бизнес-план для строителей N 39, с.6

Малышева А. Как себя подать, устраиваясь на работу N 39, с.21

Боякун Е. Самоучитель для преуспевающего менеджера N 39, с.21

Жукова И. Учеба за рубежом — реальность N 39, с.22

Ермолович О. Внешняя торговля Швейцарии в 90-е годы: итоги, тенденции и перспективы N 39, с.23

Коморный С. О согласовании социальной, бюджетной, кредитно-денежной, внешнеэкономической политики N 39, с.7

Клименков А. Налоговый инспектор — он же консультант N 40, с.4

Петрович Э. Рубль не идет в производство N 40, с.6

Тихонов Р., Алексеева Т. Государство не отвечает. Ваши деньги — вам и отвечать N 40, с.19

Потанович Л. Кому он нужен, этот изобретатель... N 40, с.21

Дрейзеншток С. Командировки и деминация N 41, с.7

Линен Л. Учредитель, участник, акционер. Есть ли между ними разница? N 41, с.8

Веренич Л., Шапиро Б., Бычков Н., Бондарчук В. Приватизация на селе: проблема сложнее, чем в городе N 41, с.19

Семериков И. Контракты с руководителями N 42, с.3

Недосенко А. Фьючерс — это будущее N 42, с.5

Соснов А. Остаюсь на прежних позициях N 43, с.1

Воронин А. Безопасность инвестиций N 43, с.3

Шымко П. Свободная эканамічная зона: ці будзе яна ў Беларусі? N 43, с.4

Гончарик В. Выход из кризиса. Каким он видится профсоюзам N 43, с.5

Капитула П. В программе неотложных мер все взаимоуязнено и взаимозависимо N 43, с.6

Соколова Г. На острие рынка труда: западные модели N 43, с.21

Развитие: как его понимает мир. Экономическая часть доклада на 49 сессии Генеральной Ассамблеи ООН N 43, с.22

Лыч Г., Лученок А. Предпринимательство в Беларуси: вчера, сегодня, завтра N 44, с.4

Савицкий В. Плата за жилье: подготовлены проекты указов президента N 44, с.6

Свиридович В. Финансовая петля: кто ее затянул? N 44, с.19

Батуро А. Будущее Беларуси в руках молодых руководителей N 47, с.3

Бурак П. Внешняя торговля — фактор стабилизации N 45, с.6

Богданович А. Региональная политика: преемственность и особенности в условиях рынка N 45, с.20

Ванкевич В., Мышковец Ю. Бухгалтерский учет операций по приватизации предприятий N 46, с.18

Василевич Г. Пенсионеры и некоторые вопросы трудового договора N 45, с.6

Гладышева А. Воры в законе или закон для воров? N 45, с.21

Грецкий А. Государственная политика в ценообразовании N 45, с.19

Лулакевич Л. Сравнительный анализ программы массовой приватизации в реформирующихся странах N 45, с.3

Джозеф Л.Брайд. Почему в Беларусь не идут инвестиции? N 47, с.19

Дрейзеншток С. Будут ли у нас разумные налоги? N 48, с.21

Ермаков В. Придут ли в Беларусь инвесторы? N 48, с.19

Захорощко С. Экспорт: иллюзии и реальность N 48, с.4

Зяц Ф. Спад продолжается N 45, с.8

Зяц Ф. Почему буксует экспорт? N 47, с.6

Зимовский А. Компьютерный рынок: Беларусь имеет перспективы N 49, с.21

Кайзер А. Социальное партнерство в рыночной экономике N 48, с.23

Карабаев С. Как рассчитаться с долгами N 48, с.1

Ковалевич И. Банкроты нет. И быть не может? N 49, с.1

Ковалевич И. Государственный и присяжный аудит N 48, с.22

Комлев Н. Рынок экономического программного обеспечения N 49, с.20

Корзюк А. Арендные площади: предложение и спрос, цены и перспективы N 48, с.6

Корнилов Ю. Нужно ли нам объединяться? N 48, с.4

Проблема взаиморасчетов с Россией решается быстро и очень просто, только нужно знать, куда обратиться!

После распада СССР и разрыва хозяйственных связей с Россией многие белорусские предприятия на собственном опыте ощутили значение понятия "проблема взаиморасчетов". Их руководители убедились, что рассчитываться с российскими партнерами напрямую себе дороже — деньги неделями и месяцами блуждают в недрах банковских систем и путанице корреспондентских счетов, РКЦ и ОПЕРУ, а то и вовсе исчезают. Похожая ситуация и с оплатой счетов российских фирм в нашей республике. А пока разговоры о создании единой рублевой зоны или платежного союза остаются только разговорами, ситуация ухудшается незначительно.

Одним из наиболее реальных выходов из данной ситуации — воспользоваться услугами финансовых компаний, этого сравнительно нового и динамично развивающегося сектора финансового рынка республики. Наиболее надежной из подобных структур является компания "ДОМИНАТОР". Лучшего партнера по срочным взаиморасчетам с Россией, пожалуй, трудно найти. Деньги клиента, обратившегося в "ДОМИНАТОР" в понедельник, уже в среду окажутся на расчетном счете получателя в Москве, а через 5 — 7 дней — в любом регионе России. При этом оплатить эквивалент в белорусских рублях клиент может уже после того, как получит подтверждение осуществленного платежа. Клиентами компании за более чем полтора года ее работы стали многие белорусские и зарубежные банки, свыше тысячи государственных предприятий и частных фирм со всех уголков Беларуси: от крупнейших промышленных гигантов столицы до небольших предприятий в районных центрах.

По словам финансового директора Владимира Василевского, ежемесячный оборот компании "ДОМИНАТОР" по срочным платежам в Россию и из нее составляет сумму, эквивалентную 1 млн. долларов США. О безукоризненной репутации компании свидетельствует и тот факт, что ее клиентом является РКЦ Управления делами Президента Республики Беларусь.

Итак, тем, у кого есть проблемы с оплатой товаров и услуг в России и с получением выручки за поставленную туда продукцию, рекомендуем записать телефоны: (0172) 35-81-81, 35-83-93.

Агентство IPR

Кот А. Производство минеральных удобрений: выживет ли отрасль? N 45, с.19

Матусевич В., Скоробогатый Э. Нужен социологический мониторинг трудового кодекса N 47, с.4

Махнов А. Иран — страна нефти N 45, с.23

Образкова Т. ФП: перспективы и реальность N 45, с.12

Пясецкий П. Обзор основных законодательных актов Ураи... N 47, с.23

Садоха В. Польский нефтеперерабатывающий комплекс N 45, с.23

Степняк М. Управляемость как фактор эффективности N 46, с.6

Степняк М. Кредиты против инфляции N 47, с.5

Тележников В. Необходимо восстановить права собственности N 49, с.22

Форостянский В., Форостяная Л. Статистика знает, но не все N 48, с.20

Хотько А., Ясницкий Г. Восточная Германия: собственность обретает хозяев N 49, с.20

Чебляков А. Бывшую оборонку кризис еще не сломил N 49, с.4

Маненок М. Банковские услуги — на уровень мировых N 50, с.6

Воронин А. Что имеем и что теряем N 50, с.11

Комлев Н. Выбирай с умом (бухгалтеру и руководителю, планирующим автоматизацию) N 50, с.21

Лукашов А. Рынок развивается, Уголовный кодекс — тоже N 50, с.23

Филипенко Л. Советы оптимиста, или Годовой бухгалтерский отчет за 1994г. N 51, с.1

Тихонов Р. Это же наши ценные бумаги... N 51, с.6

Бирюков В. Беларусь: экономика и банки на встречах курсах N 51, с.20

Садоха В. Польша: банки с участием иностранного капитала N 51, с.20

Горохов А. Беларусь может рассчитывать лишь на себя N 51, с.21

Русак Л. О рабочей собственности и частном кошельке N 51, с.21

Пилипейко М. Страхуй клиента, неплохо бы подстраховать себя N 51, с.22

Зах Р. Когда банкротство — благо N 51, с.23

Лютко П. Непонимание, заблуждение или социальный заказ N 52, с.6

Блинковский А. Реструктуризация нам не избежать N 52, с.6

Корзюк А. Субаренда площадей: интерес возрастает N 52, с.20

Комлев Н. Выбирай с умом... N 52, с.2

Лученок А., Герасимова В. Сохранение денег в условиях инфляции N 52, с.22

Курочкин Д. Банковское дело и оффшорный бизнес NN 52-53, с.23, 21

Гусаков Б. Инвестиции против инфляции N 53, с.6

Лученок А. Относитесь к ваучеру как к лотерейному билету N 53, с.1

Рощин В. Как авиакомпания осталась без крыльев N 53, с.4

Аудиторская фирма "Братка" приглашает на семинары:

18 января

"ОСОБЕННОСТИ ГОДОВОГО БУХГАЛТЕРСКОГО ОТЧЕТА ЗА 1994 Г. И НОВОЕ В БУХУЧЕТЕ В 1995 Г.", который проводится в технологическом университете: ул.Свердлова, 13, актовый зал;

23-24 января

"УЧЕТ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ".

Наши реквизиты: р/с 3467203 в Октябр.отд. БПСБ г.Минска, МФО 153001357.

Заявки по тел.: 27-10-03, 60-96-37, 35-64-38



**МАЙОНЕЗ
"Белорусский"**

ООО "ПАМАКС"

производит и реализует

Тел.: (0172) 648-243, 647-164

Тел./факс: (0172) 635-255

Новинка!

Конфиденциальный консультационный семинар

Тема: "Анализ наиболее серьезных нарушений (не имеющих в настоящее время соответствующего реагирования органов госконтроля), при осуществлении предприятиями валютных операций."

Программа семинара

1. Экономическая несостоятельность или потенциальное банкротство участников внешнеэкономической деятельности.
 2. Малоизвестные аспекты совместной деятельности без создания юридического лица.
 3. Применение нематериальных активов и их бухгалтерский учет.
 4. Неотраженные или недостаточно разъясненные в нормативных актах особенности осуществления и бухучета операций по имущественному найму (аренда, лизинг, прокат).
 5. Планирование налогов в 1995 году.
 6. Круглый стол. (Ответы на вопросы в течение 1-го часа).
- Семинар проводится аудиторским пулом в составе Игоря Колевица и братьев Бугаевых (Витебск) и при участии известного адвоката. На семинар приглашаются только представители предприятий соответствующей квалификации и профиля.

18. Запись на семинар не допускается.

Второму и третьему вопросам семинара участникам могут быть предоставлены (по индивидуальным заказам) печатные материалы.

Семинар пройдет 11 января 1994 г. Цена участия — 275 тысяч рублей одного человека.

Запись и справки по тел.: 39-72-47 с 13.00 до 17.00.

Редакция "НЭГ"

Анна Радюк,
заместитель редактора
(вопросы экономической
политики)
тел. 23-27-54

Вячеслав Сиваков,
ответственный секретарь
тел. 23-06-47

Обозреватели:
(тел.: 23-49-44, 23-27-54)

Александр Зимовский
(финансы и
налогообложение)

Анна Гладышева,
Михал Стельмак
(денежно-кредитная
политика, страховой и
фондовый рынки,
хозяйственное
законодательство)

Федор Заяц
(товарные рынки)
Василий Рощин
(предпринимательство,
бизнес, торговля)

Петр Бурак
(внешнеэкономическая
деятельность)

Светлана Полякова
(приватизация)
Ирина Жукова
(оперативная информация)

Ольга Манкевич
(труд и зарплата)

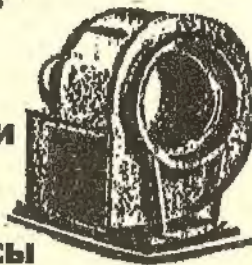
Владимир Лайков
(компьютерный центр)

тел. 26-88-05
Татьяна Самуйлова
(старший корректор)
тел. 23-06-47

Мы работаем для Вас!

ПРОМЫШЛЕННЫЕ:

- ✓ вентиляторы
- ✓ электродвигатели
- ✓ калориферы
- ✓ погружные насосы



Со склада и под заказ.
Доставка.

Гарантия.

Оптовые скидки.



**Торгово-промышленная фирма
"Техноимпэкс"**

210029, г. Витебск, Правды, 48-60.

тел. (0212) 376-012, 376-205, факс (02122) 55-064,
телетайп 157-196 "Калий"

"ЛБЛ-Инвест"

Анализ
соотношения
риска
и доходности
играет
ключевую роль
при принятии
решений.

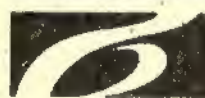
Финансово-инвестиционная
компания

Налаженные связи с финансовыми институтами ближнего и дальнего зарубежья, высокая квалификация кадров и устойчивый круг крупных клиентов определяют сегодня облик компании «ЛБЛ-Инвест».

В соответствии с требованиями строгой конфиденциальности и профессионализма «ЛБЛ-Инвест»

**размещает свободные денежные
средства юридических лиц
на короткие сроки
с выплатой до 300% годовых.**

Тел.: (0172) 258-514, 258-571.



БЕЛБИЗНЕСБАНК

**СОЛИДНЫЙ БАНК
для солидных клиентов!**

Городская дирекция "Белбизнесбанка"
(ул.Ленина, 16, тел. 27-79-15) имеет
честь пригласить новых клиентов.

К вашим услугам наши отделения
в городе Минске:

"Заводское"-ул.Филатова, 12; тел. 46-30-52,
факс 45-72-91

"Столичное"-ул.Варшавени, 16; тел. 33-25-99

"Западное"-ул.Притыцкого, 140; тел. 57-94-08

"Золотая горка"-ул.Смолячкова, 9; тел. 33-50-76

"Шабаны"-промузел "Шабаны", в-д "КПД-3"
(заводоуправление); тел./факс 44-60-03,

а также расчетно-кассовые центры:
ул.К.Черного, 27а; тел. 66-18-73

ул.Сухая, 4; тел. 76-92-31, 76-92-38

пр.Ф.Скорины, 77; тел. 32-22-52, 32-15-54

**Мы будем рады видеть Вас в числе
наших клиентов.**

Офисная мебель

(низкие цены)

Тел. 26-49-64

Организация выполнит
работы
по установке
коммерческих узлов
учета тепловой энергии.
Выполним
сантехнические
работы в коттеджах.

Тел. (0172) 62-04-15
Факс (0172) 62-09-32

Члочные изделия фирмы

"SHIBER ENERGY",

обладающие массажными
свойствами

и препятствующие возникновению
варикозного расширения вен.

Тел.: (0172) 69-18-31,
62-00-13.

МЕБЕЛЬ ОФИСНАЯ...

62-09-32 62-00-13 69-18-31



ЭЛИТНОЕ БАВАРСКОЕ
ПИВО

Tucher
Pilsener

Тел. (0172) 691831,
620932.

Внимание рекламодателей!

Сообщаем вам расценки
на размещение
рекламы в "НЭГ"

на январь 1995 года:

первая полоса —
80000 руб./см²;
последняя полоса —
40000 руб./см²;
середина газеты —
30000 руб./см²;
базовая —
15000 руб./см²;

Тел. (0172) 23-49-13,
тел./факс 23-63-62

Аб'яднаная рэдакцыя
часопіса "Чалавек і эканоміка"
і "Нацыянальнай эканамічнай газеты"
Галоўны рэдактар Яўген ПАЎЛЮЦЬ

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск,
пр-т Машэрава, 23, корп.2

Тэл. 23-49-13, 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.)
23-27-54(карэспандэнты)

"Нацыянальная эканамічная газета"

Заснавана часопісам "Чалавек і эканоміка"

Рэдактар Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ

Індэкс: 63142 (індывідуальная падпіска)

63149 (водамасная падпіска)

Пасведчанне аб рэгістрацыі 695

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду

Нумар падпісаны ў друку 3. 01. 1995 г.

Надрукавана ў друкарні выдання "Беларускі Дом друку"(пр. Скарны, 79).

Тыраж 32390 экз.

Заказ №107

П1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

М1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12